

Ю. Н. Лачинов

НОВАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ТЕОРИЯ —

ТЕОРИЯ
СТОИМОСТИ И
СОБСТВЕННОСТИ

ТЕОРИЯ
КАПИТАЛА

ТЕОРИЯ КРЕДИТА
И НОРМЫ
ДОХОДА

НОВАЯ КЛАССИКА

ТРУДОВАЯ
ТЕОРИЯ

ЗАКОН
БАЛАНСА

ТЕОРИЯ
ДЕНЕГ

Революционный прорыв
во всех представлениях
о сущностях экономики

ТЕОРИЯ
БОГАТСТВА

ТЕОРИЯ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ
МЕХАНИЗМОВ

ТЕОРИЯ
ФИНАНСОВ

ЖИВОЕ ТВОРЧЕСКОЕ ЗНАНИЕ

НАУЧНЫЙ ФУНДАМЕНТ
ЭКОНОМИКИ

Ю. Н. Лачинов

**НОВАЯ
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ТЕОРИЯ —
НОВАЯ КЛАССИКА**

**Революционный прорыв
во всех представлениях
о сущностях экономики**

Лачинов Юрий Николаевич

Новая экономическая теория — новая классика: Революционный прорыв во всех представлениях о сущностях экономики. — М.: Издательство ЛКИ, 2008. — 104 с.

Настоящая книга содержит комплексное теоретическое учение — новую классическую школу, основанную на современных новейших представлениях о стоимости и собственности, труде и капитале, доходе и прибыли, финансах, деньгах и др. Теория представлена системно — в архитектуре частных теорий самовозрастания стоимости, богатства, денег, капитала; в определенности основных понятий, с доказательным выводением законов, с показанием устройства и действия механизмов.

Адресована студентам и преподавателям, научным и практическим работникам всех сфер экономической деятельности, руководителям.

ISBN 978-5-382-00645-1

© Ю. Н. Лачинов, 2008

© Издательство ЛКИ, 2008

ВВЕДЕНИЕ

Что считать теорией. Любая познавательная сфера общего мироздания исследуется своей наукой: физическая сторона – физикой, сторона химических структур и взаимодействий элементов – химией, мир живых организмов – биологией. Стержнем каждой науки является теория – стройная система понятий, определяющая основные составляющие данной познавательной сферы: круг её сущностей, явлений, взаимодействий. Теория объясняет главные сущности науки – природу каждой и связь между ними. Кроме того, теория выводит доказательные положения – законы о явлениях, действительные для всех взаимодействий сущностей. Так, в физике известны законы Ньютона, в химии – Менделеева, в биологии – Менделя... Названные науки базируются на прочном теоретическом фундаменте – от корпускулярно-волновой теории в физике до теории разнообразия видов и наследственности в биологии.

Есть ли сегодня «общая экономическая теория»? Применяя единые универсальные признаки и требования относительно наук, можно с уверенностью сказать, что общей экономической теории не существует. Чему же учат в экономическом образовании? Весь комплекс знаний сводится к совокупности основ и деталей анализа множественности явлений, сущности которых никак не определены, или представлены ущербно. Каких знаний недополучает обучаемый? Не даётся знаний о самом главном – определенности сущностей, которыми оперирует экономическое повествование в учебниках, в словарях, в очном преподавании. Остается совершенно неведомым понятие **капитала, стоимости, прибыли, денег, финансов...** Редкие и даже неплохие в частности формулировки этих сущностей в ряде изданий абсолютно лишены диалектики – качества, забытого сразу по окончании курса философии. Наше новое диалектически-сущностное, капитальное представление теории экономики никак не пересекается с учебниковским и не отрицает тех аналитических положений, которыми славны толстые учебные книжки.

В чем ущербность теоретически недоученного выпускника и от чего страдает экономическое сообщество? В практическую жизнь, в социально-политическую экономику вступают «специалисты», не имеющие чётких представлений о главном – сущностных понятиях этой сферы.. Каждый понимает основные сущности по-своему и в целом ущербно или не понимает вовсе.. На самом верхнем уровне

управления страной люди не знают о чем говорят (поскольку изначально в их экономическом мышлении не заложено никакой определенности), что имеет ввиду каждый из них, повествуя о финансах, прибыли, стоимости, капитале, деньгах, об экономическом или финансовом механизме.. Практический результат операций с такими сущностями, как правило, негативный, имеет основанием то, что при принятии решения имелось в виду другое.. Если же имеются некоторые достижения, то они не системны, случайны и недолговременны. Поэтому мы полностью разделяем известное в ученом мире мнение о том, что нет ничего практичней хорошей теории.

КРИТИКА ПРЕДСТАВЛЕНИЙ ОБ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Вопросы экономической теории уже десятки лет никак не обсуждаются и не дебатировются российской научной общественностью в каких бы то ни было формах. Последние исследования близкого к экономической теории характера связаны с попытками продолжить суждения Карла Маркса о взаимодействии секторов экономики в производстве товаров производственного и потребительского назначения, и как обращение в практику – попытками построения межотраслевых балансов. Заметим, что именно марксова теория политической экономии является и остается до нашего времени **целостным и комплексным учением**, к уровню которого не приблизилась ни одна из всех других известных. Однако, любой начинающий знакомство с экономикой через экономическую теорию, вынужден опираться на те положения, которые изложены в учебниках с соответствующим названием. Поэтому критика представлений об экономической теории основана на содержании российской учебной литературы – по десятку наиболее известных учебников выпуска последних двух лет. С полным основанием и ответственностью назовем требования научно-познавательной юстиции, которым должен отвечать учебник: **а) определенность познавательной сферы** в континууме «предмет и метод», **б) придание определенности объектам и явлениям** данной сферы с обоснованием их взаимной связи, **в) выведение доказательных законов** взаимодействий между объектами и явлениями. Ни один из учебников не соответствует требованиям системности представления и определенности сущностей

теории. Отметим отсутствие не только последовательности в рассмотрении и изложении теории в учебниках, но и самого целостного представления о теории у авторов. Только в двух случаях представлена попытка определиться в предмете и методе – как взаимосвязанных сущностях, составляющих сферу экономической теории. В одном случае сделана заявка представить экономическую теорию *«как науку»*, – оставшаяся без развития. Только в одном случае и в ограниченном секторе «использования ресурсов» могла бы быть зачтена попытка развернуть общую теорию в частные (пять), три из которых даже связаны и следуют одна за другой (теории *цены, потребительского выбора и производства*). Упоминание терминов *благо, стоимость, деньги, рынок* есть везде, реже – *собственность*, но не везде есть попытки определить эти понятия, а имеющиеся попытки несостоятельны. *Капитал* – главная сущность экономики – упомянут в оглавлении единожды, но не обособленно, а вместе с процентом – в главе 12(!), со страницы.265(!)... и в изложении представлен лишь как *«фактор производства»*... Законодательная база теории сведена в основном к *закону спроса (и предложения)*, вкрапленного в противоречивую структуру содержания учебника, – что абсолютно недостаточно. Упомянут и *«рыночный механизм»*, или «механизм рынка» с попыткой даже раскрыть его суть изложением целого раздела, но явно несостоятельной – никакого механизма в его определенной сущности не просматривается. Прочитавший внимательно любой из этих учебников (или все один за другим) остаются в неведении именно теоретического плана – во всех сущностных моментах, начиная с самой экономики, как сферы организованного природопользования: *что есть стоимость*, откуда она является миру и как связана с *собственностью*; что является *живой клеткой* экономики и как, в каких формах она становится *мотором* экономического развития; как происходит *экономический рост*, какая *энергия* действует в сфере экономики, как она связана с *деньгами* – сущность которых тоже требует понятного раскрытия; какие *законы* объясняют явление *прибыли*, роста стоимости, денежного движения; какова *теория механизмов* в экономике и какие это механизмы, начиная с элементарного. Только утвердившись в определенности этих сущностей можно продвигаться в понимании экономики, а также в грамотном экономическом поведении, и в эффективном экономическом строительстве. Поэтому нужна новая комплексная теория – **новая классика экономической теории**.

АРХИТЕКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТЕОРИИ

Прежде всего, следует определить различия понятий *экономики, экономической науки и экономической теории*.

Экономика является **частью мироздания**, сферой жизнедеятельности людей, общества, в окружении природы; верша экспансию в природу, человечество использует её ресурсы для обеспечения жизни и присваивает её естественные блага в собственность субъектов. Экономика имеет отраслевую структуру, отражающую ближние и дальние связи производства благ с природой. Так, выделяются отрасли, непосредственно обращенные в природу – добывающие, сектор аграрного производства, сфера обработки первичного природного продукта, отрасли изготовления сложных искусственных изделий – от одежды до машин и компьютеров. В экономике переплетены интересы множества лиц, по сути всего человечества по поводу благ – пользования природой, производства искусственных объектов посредством капитала, придания им стоимости, распределения и присвоения благ в собственность.

Экономическая наука ведет **системные исследования** по всей совокупности сфер экономической практики в конкретике явлений, связанных с природопользованием и производством. Она выводит закономерности движения элементов экономической сферы и поведения субъектов хозяйства в связи с определенными условиями и обстоятельствами организованной жизнедеятельности общества. Так, наблюдениями и сопоставлениями выводятся связи между спросом и предложением, зависимости цен от редкости тех или иных природных ресурсов, ограниченных количественно благ, определяется взаимосвязь между уровнем доходности инвестиций и кредитом, ссудным процентом, обосновываются цены, ставки заработной платы, эффективность капитала, норма прибыли и нормативы её распределения в доход заинтересованных субъектов.

Экономическая теория опирается на **философию** и также вся пронизана диалектической двойственностью. Естественное единство противоположностей экономической теории заключено в отношении между человеком и природой в связи с выживанием, экспансией и несением человеческой миссии в окружающий мир. Так, одним из основных вопросов экономической теории является **соотнесение**

собственности и ответственности в отношении природы, а также искусственных объектов, созданных из природного вещества. Если сущности, элементы и субъекты сферы экономики действуют, ведут деловую деятельность в реальных условиях практики; если экономическая наука осмысливает эту реальность, исследует перспективы, выводит закономерности и обосновывает рекомендации субъектам; то теория экономики абстрагируется от текущей и выводит изначальные-вечные постулаты учения, даёт определенность главным сущностям, выводит фундаментальные законы. Она вводит системные понятия *собственности и стоимости, капитала и прибыли, денег и кредита, труда и финансов*; в рамках теории доказываются законы взаимодействия стоимости и собственности, или имущества и отношений ответственности; самовозрастания стоимости, или возрастания капитала во времени; преобразования природного вещества в стоимость, или оценки природы прибылью. И если практика показывает отклонение или непонимание этих законов, то такое положение несколько не отрицает теоретических априорных и доказательных теоретических положений, или, как заметил известный физик-теоретик: если практика не подтверждает теорию – тем хуже для практики...

Действовать в экономике без знания теории – всё-равно, что работать в электротехнике, не имея представления о природе электричества, магнитной индукции, законах движения электротока... Поэтому содержание нашей книги обеспечивает фундамент экономического знания и единообразного понимания главных сущностей, которые в реальности уже имеют место и будут дальше жить, действовать, исследоваться и применяться – но уже получившими эти знания, теоретически грамотными специалистами.

Невозможно представить какую-либо теорию в любой познавательной сфере без тех сущностей, которые составляют её фундамент, которые «обитают» в поле её координат, в континууме обитания. Таковыми являются частица-волна, магнетизм, вещество, реакции взаимодействия, организм, жизнь, обмен био-веществ, – в соответствующих естественных науках.

Экономическую теорию часто начинают с редкости веществ, благ, с понятий спроса-предложения, с отношений между людьми в связи с производством... теперь модно – с человека как её субъекта. Однако, из этих деталей не складывается общей картины, единого учения.

Теоретическое учение должно иметь **стройную архитектуру** – от фундамента до шпиля, венчающего всю конструкцию. Эта архитектура должна быть вписана в окружающий пейзаж других строений или структуру общего научного ландшафта. Начинать теорию (как и архитектурную композицию) логично с общих позиций, а не с отдельных элементов фасада. Несущими конструкциями теории экономики являются жизненные интересы людей, их сообществ, начиная с семьи, партий, корпораций, государств – присвоения в собственность разных благ, начиная с природы. Жесткость несущих конструкций обеспечивают конституционные позиции и нормы конституционного права, а гибкость сочленений разных элементов – договорные основы взаимоотношений и связей между субъектами. В ходе рассмотрения основ теории должны быть определены главные сущности экономики – **собственность, стоимость, прибыль, деньги, капитал** и другие. Затем, на основе определенности элементов, с использованием балансового метода будут выведены основные **законы теории**. При этом важнейшим качеством теории является её **системность** – с какого бы частного элемента мы не начали рассматривать теорию, неизбежен выход на общие фундаментальные позиции. Например, рассматривая финансы, мы неизбежно выходим на определенность собственности, капитала, стоимости и прибыли.

Именно так и будет представлена **новая экономическая теория**. При этом мы не будем соревноваться с известными авторами, переписывающими друг у друга и только komponующими по-разному одни и те же известные всем общие положения. Нет – **только новое!**

Начнем с фундамента и его коренных связей – с историей и философией.

Вся сфера экономической жизнедеятельности человека связана с природой естественной. **Экономика есть природопользование с присвоением её естества в собственность субъектов, имеющих политические интересы и опирающихся на право**. Вся история человечества свидетельствует об этом формировании государств с их территориальными границами, с установлением частной и общественной собственности на землю. То есть история экономики начинается с прямого природопользования и присвоения естественной природы, а потом уже распространяется и на искусство производства новых неведомых природе продуктов с эксплуатацией труда.

Философские представления о месте человечества в мироздании так или иначе сказываются на экономике. Как человек-потребитель

отличен от человека-миссионера, так нефилософская потребительская экономика отлична от миссионерско-вселенского осмысления общественной жизнедеятельности. Конечно, обе линии переплетаются в практической жизни – наряду с производством благ организуется наука, образование, ведутся исследования природы и космоса с использованием мощного технического инструментария. Во взаимодействии этих процессов потребляется естественная и формируется новая природа. Однако, здесь действует мощный противоположный фактор – уничтожение ценностей военными действиями в связи с противостоянием политических позиций сторон.

Можно еще добавить связь с **географией** – этот фактор определяет практическую структуру экономики, её историческое становление в тесной связи с территориальным месторасположением, рельефом, богатством ландшафта и недр, с народонаселением данной территории.

Теперь для изложения теории следует ввести определенность самого понятия экономики и её составляющих..

ЭКОНОМИКА В КООРДИНАТАХ ОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Термин «**экономика**» в науке и практике изначально был составной частью более общего понятия – **политическая экономия**, или **политэкономия**. Во все исторические времена и сегодня, всеми серьёзными экономистами, теоретиками и ответственными руководителями экономика рассматривается именно в этом смысле. То есть всегда речь идёт о **социально-политической экономике** – «*три в одном*»!. Экономика в чистом виде может рассматриваться только в рамках производственного процесса как структура затрат, и в сопоставлении доходов с расходами, без фактора социальных отношений между работниками и работодателями, без политических интересов и ориентиров развития. Кроме того, определенность связана с координатным положением экономики в окружающем мире, в который она включена органически и в который человечество вершит экспансию, используя его ресурсы для своих нужд, преобразая ближнее окружение в новое качество.. Поэтому **экономику** следует определить как **организованное обществом природопользование**. Действительно, все окружающие нас искусственные объекты созданы из природного вещества, которое огромными массами ежедневно отторгается из естественного состояния и включается в экономику.

Экономика – органическая часть архитектуры мира. Мир един и экономика исторически и органически вплетена в единое мироздание. Всеобщность и взаимосвязь сущностей мироздания выводит экономические категории на широкие аналогии из естественных наук. Действительно, придание определенности основным понятиям экономики затруднено, поскольку в рамках собственных терминов определенность не достигается (нельзя объяснить одно неизвестное другим неизвестным). Поэтому приходится обращаться к **аналогиям физико-биологического мира**, основываясь на единой философской базе диалектики противоположностей. С другой стороны, поскольку экономика – это сфера действия интересов людей в определенных государственных рамках, преломляющая их частные и коллективные устремления политического характера, в экономических определениях неизбежно использование политико-правовых, социальных и даже моральных понятий. Экономика соткана из субъектов-собственников, взаимосвязанных в некоторой **структурной статике** и взаимодействующих в **динамике жизнедеятельности**, или хозяйственной деятельности, подчиненной интересам субъектов-собственников, при этом между ними возникают *отношения*.

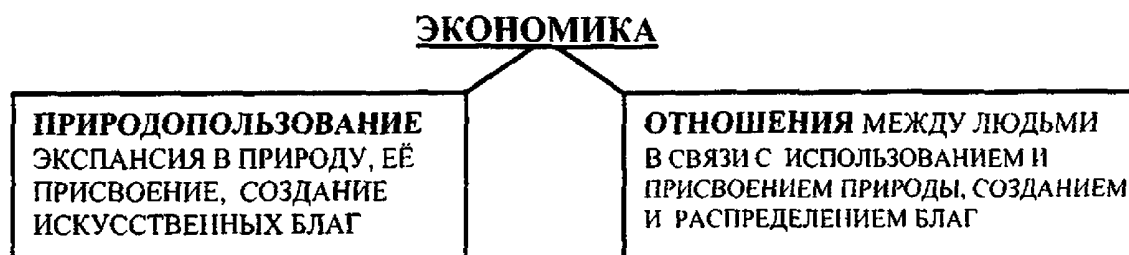
Экономический интерес собственника определяется двумя противоречивыми составляющими: а) внутренними континуальными мотивами **беспредельного в принципе** приумножения, расширения собственности на все большую и все более качественную массу благ; б) внешними обстоятельствами соперничества, конкуренции с другими собственниками в **ограниченной совокупности** благ. Внутренние и внешние обстоятельства характерны для обособленных ячеек, каковыми являются разнообразные хозяйства или хозяйственные субъекты, а также семьи, частные лица.

Разделение экономики на два уровня – макро- и микро аналогично разделению физического мира на две сферы – видимых объектов с их наглядными взаимодействиями и таких, которые могут наблюдаться только с помощью специальных приборов. Познание мира естественным образом не соответствует архитектуре наук (физика – химия – биология – экономика – экология-миссиология), начинаясь с очевидного. Действительно, в поле зрения людей находятся объекты, прямо воспринимаемые зрением, осязаемые и ощущаемые предметы, творимые наглядно, воочию, в рамках жизни человека, поколения. С внешней стороны человеческий мир окружает космос, наблюдаемый людьми как бескрайнее небо в звездах и других космических телах,

явлениях. Научное наблюдение и изучение космоса строится специальным образом, при помощи специальных приборов и с применением особых методов. Другой стороной внешнего (столь же и внутреннего) мира является микромир элементарных физических частиц, мир химических молекул и биологических генов. Этот мир невидим для обычного наблюдения и здесь исследование ведется совершенно особыми способами, тонкими инструментами с изощренной изобретательностью человеческого ума. Посередине, между микромиром и вселенским космосом простирается мир **человеческий, общественно-экономический**, наблюдаемый людьми непосредственно и полноценно, бытийно. Собственная определенность экономических сущностей, далеких от естественной природы, включает в себя соотнесение с элементами природной познавательной сферы, имеющей гораздо большую определенность. То есть при рассмотрении экономических сущностей с целью придания им определенности, следует опираться на известные и усвоенные знанием сущности естественного мира, определенные в научных понятиях и терминах. В этом процессе важнейшим обстоятельством является сопоставимость и соизмеримость сущностей, обитающих в разных познавательных сферах. Так, единой мерой всех сущностей может выступать энергия, поскольку любой объект создается (исторически был создан) посредством затрат энергии, количество которой можно считать «стоимостью» данного объекта; кроме того, все процессы взаимодействия объектов (тел, частиц, элементов) сопровождаются выделением либо поглощением энергии, количество которой можно считать «стоимостью» процесса, с увеличением (добавлением к) и/или с уменьшением стоимости участвующих объектов, с созданием нового объекта за счет объектов-участников. В экономике действует **финансовая энергия** – в неё при производстве искусственных благ преобразуются все известные виды природной энергии – это энергия труда (живого и машин) соединенная с энергией природного вещества и оцененная в деньгах (универсальной мере всех объектов благ и долговых отношений в экономике).

В диалектическом представлении теории нельзя обойти **двойственность экономики**, совмещающей противоположные и тесно взаимосвязанные сущности: *а) экспансию в природу, пользование природными благами, создание из природного вещества искусственных благ; б) взаимодействие между людьми в связи с*

природопользованием, отношения по созданию и распределению благ в обществе с присвоением благ в собственность субъектов.



В двойственности экономики заключена **функциональность**:
а) потребление и преобразование природы трудом в искусственные блага при помощи специального инструментария – производственного капитала и технологий; **приумножение богатства и комфорта общественного бытия**; **б) отношения ответственности по поводу благ** с формулой **«какое отношение в связи с каким благом возникло и существует»** - определяющей миссию человечества.

Экономика – с одной стороны, а) искусственное пространство, часть физического мира, природы, преобразованной человеческой деятельностью, производством; **с другой стороны, б) естественное и искусственное продолжение физического мира, природы**, в условиях человеческого бытия, общественной организации бытия, производства искусственных благ; но еще это и **в) сфера “обитания”** и деятельности людей, субъектов-собственников благ и отношений между ними по поводу присвоенных и производимых благ, интересов. Эти факторы определяют представление о предмете и методе экономической теории.

Экономическая теория в координатах «предмет и метод» может быть представлена следующей схемой – см.рис.1. **«Предмет»** теории составляют совокупность объектов и субъектов, рассматриваемых в статике: стоимость-собственность и интересы-отношения между субъектами по поводу имущества, собственности и пользования; экономическая динамика: процесс преобразования природного вещества в искусственные объекты, отношения между субъектами в этом процессе – по поводу участия в затратах и в распределении результатов; положительные и отрицательные результаты производства; человек-производитель благ и их потребитель; пользование природой в процессе производства.



Рис. 1. Предмет и метод экономической теории

Аппарат наблюдения в экономике – бухгалтерская учетная система, экономическая статистика, математика, числовые ряды, таблицы, натуральные и стоимостные валютные измерители – направлен на исследование объектов с целью придания им определенности. Приложение аппарата к объектам есть «метод».

Состав элементов метода: 1) натуральное наблюдение объектов экономики; 2) классификация объектов - имущественных и отношений; 3) формирование-оформление экономических ячеек в совокупности имущества и отношений по поводу имущества; 4) наблюдение и регистрация динамики процессов производства, обмена и распределения благ-стоимостей; 5) аналитические исследования создания стоимости, её движения, измерение, оценка; 6) логические построения, обобщения, выведение закономерностей; 7) знаковая формализация взаимосвязи и взаимозависимости между явлениями и элементами экономической системы; 8) экономическое моделирование и анализ, эксперимент.

Экономика отделена от природы рыночной организацией, но и включена в нее масштабным потреблением воды, воздуха, растений, ископаемых руд, самой земли, и с другой стороны, – масштабной экспансией в нее отходов, отбросов, угаров, других отрицательных продуктов производства - вредных для природы и самого человека. То есть экономика-природопользование имеет две стороны: положительную и отрицательную. При этом становится все более необходимым учет объемов наличных исчерпаемых природных

полезных ресурсов – в связи с ограниченностью, их оценка - как натуральная, так и условно-денежная, а также сопоставление истинных положительных благ и негативных эффектов - отрицательных (для человека и природы) результатов производства. Необходим, видимо, также учет и оценка накапливаемого отрицательного продукта.

Экономика начинается с присвоения природы – с отторжения природных объектов от их естественного состояния в собственность разных лиц и включением их в хозяйственную жизнь общества. Все вещные окружающие нас блага – дома со всеми их атрибутами, здания и сооружения, техника, инвентарь, дороги и транспорт, одежда и питание – все взято, получено, отторжено от естественной природы, преобразовано трудом и присвоено в собственность субъектов – см.рис.2.



Рис. 2. Конструкция категорий в экономике

Становление объекта блага принадлежностью какого-то одного субъекта порождает отношение-«напряжение» собственности между данным собственником и всеми другими субъектами. Собственность разных субъектов на разные блага при наличии связующего интереса порождает между ними экономические и правовые *отношения – по поводу благ*. Вся совокупность *отношений* в экономике

характеризуется следующей универсальной *формулой*: «**кто – кому, по поводу какого блага (на основании какого права) и сколько (в деньгах) должен**». А реализация экономических интересов требует нахождения форм эквивалентного обмена благами.

Континуальная система экономики сводится к трехосной координатной – «**субъекты-объекты-ценности**» (см.рис.3), в которой обитают и взаимодействуют субъекты в связи с объектами благ, включая природные и произведенные, а также по поводу производства искусственных ценностей и их присвоения и распределения.

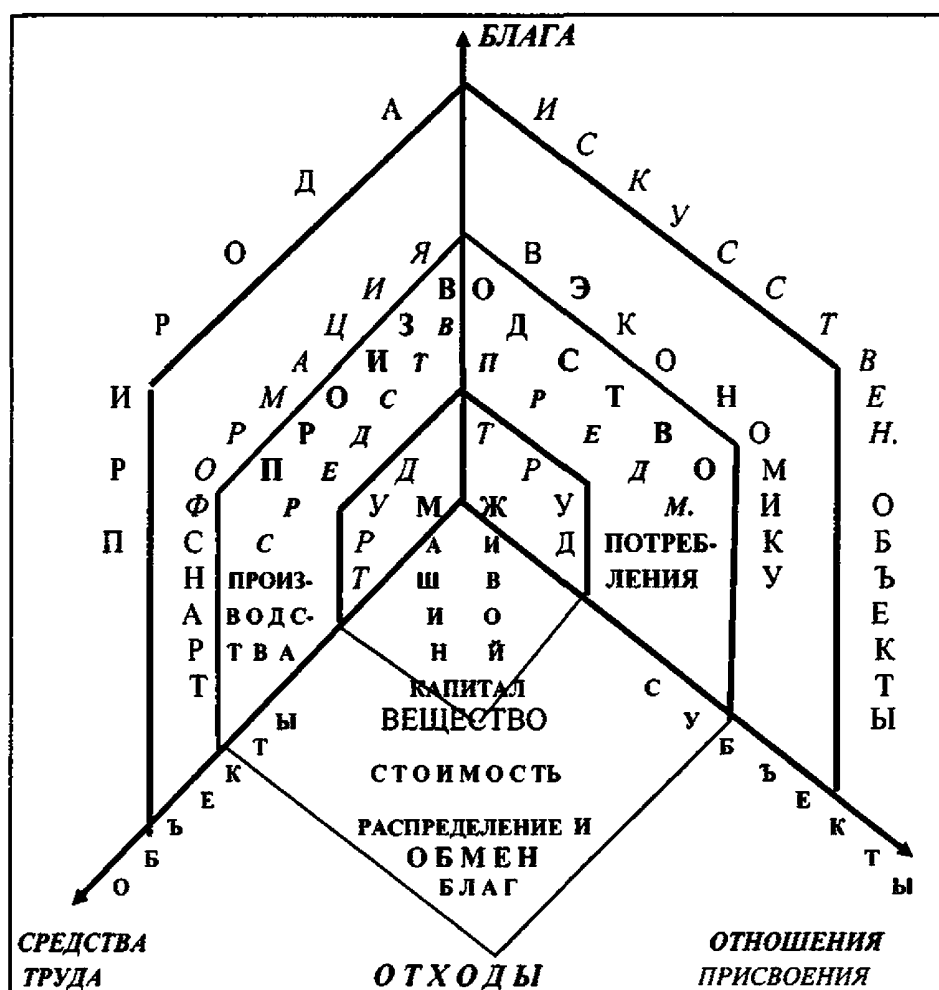


Рис.3. Экономика в координатах “Субъекты-Объекты-Блага”

На основании рассмотренного предложим итоговое определение экономики: *это система общественно организованного природопользования, сфера повседневной трудовой жизнедеятельности общества, его самообеспечения с экспансией в природу, с прямым использованием и отчуждением природы для*

производства искусственных благ-стоимостей, их присвоения и распределения в обществе.

Каждое и любое благо в экономике получает стоимостную оценку и присваивается каким-либо субъектом, становится его собственностью. Поэтому *собственность* и *стоимость* являются основными, или фундаментальными категориями самой экономической теории.

1. ТЕОРИЯ СОБСТВЕННОСТИ И СТОИМОСТИ

Понятие собственности идет из юриспруденции – это *право собственности субъекта на блага*. При этом благо в экономике обладает стоимостью. Поэтому обе сущности связаны между собой и *собственность субъекта оценивается стоимостью принадлежащих ему объектов благ*.

Придадим определенность термину «благо» – это самое общее понятие для всех объектов ценностей природного или искусственного экономического происхождения; сущность, обладающая ценностью для субъекта. Благо оценивается по полезности того или иного объекта (или процесса, например, обучения, познания) с позиций общечеловеческих ценностей – культуры, науки, производства, потребления, бытия. Блага могут быть имущественными и неимущественными. Первые обладают натуральной формой, объективно наблюдаемы, счётны в натуральных и денежных единицах. **Неимущественные блага** не имеют натуральной формы, но обладают способностью применения в хозяйственной практике с денежной оценкой, например, изобретение, метод, музыка. Блага обладают ценностью и измеряются в деньгах. Совокупность благ в собственности субъекта составляет сущность богатства - см.далее.

1.1. Определенность собственности.

Закон тождества собственности и ответственности

Собственность – это есть экономико-правовое понятие принадлежности какого-либо блага к определенному лицу-собственнику, охраняющее интересы собственника от интересов других лиц-несобственников данного блага.

Собственность, присвоение является первородной экономической сущностью человеческого общества (ее природа

показана в труде Ф.Энгельса «Происхождение семьи, частной собственности и государства»). В собственности воплощено единство противоположностей имущественных интересов разных субъектов по поводу благ. Понятие собственности связано именно с отношениями между субъектами по поводу имущества: данное имущество, принадлежащее данному субъекту, ограничивает всех других субъектов в связи с данным имуществом. **Экономический субъект – это собственник имущества**; его интересом является сохранение собственности на блага и их приумножение. Со стороны имущества в этом случае возникает характеристика **принадлежности** – кому, какому субъекту принадлежит то или иное имущество. **Собственность исторически, изначально раздваивается** на две противоположные сущности: а) объекты присвоения – **вещное природное**, и б) источник этого блага – **отношение субъекта-собственника к природе**. А затем, в мире экономических взаимодействий, становится **социальным**, то есть **экономико-правовым** понятием – **признаком богатства хозяйственной ячейки, персонифицированной конкретным лицом** (физическим или юридическим), **субъектом экономики и права** – в его отношении к другим субъектам. При этом **собственность влечет за собой ответственность**. Эту двойственность представим в виде рис.4.

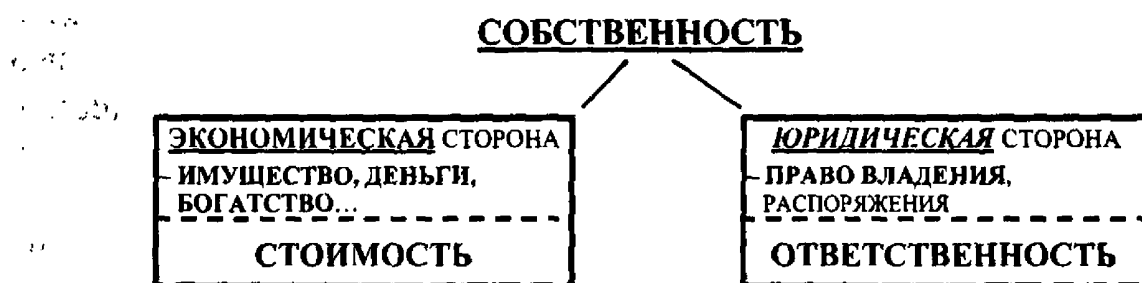


Рис. 4. Двойственность понятия “собственности”

Определенность собственности предполагает : а) наличие благ в экономической сфере – имущества, находящихся во владении и распоряжении разных субъектов (принадлежность благ субъектам); б) наличие в социально-экономической сфере множества субъектов, обладающих определенным имуществом; в) наличие в обществе правил присвоения благ – права собственности и ответственности; г) наличие меры благ для измерения собственности-ответственности (в стоимости, в деньгах). Эта триада выводит взаимодействие экономики

с природой на уровень экологии, а межсубъектные взаимодействия – на уровень подконтрольности действий собственников с объектами, задевающими общественные интересы. Из этих обстоятельств следует **Закон тождества собственности и ответственности**: ***всякое обладание собственностью в обществе влечет за собой в равной мере ответственность – по поводу объекта собственности, задевающей интересы общества.***

Таким образом, Закон не касается объектов личного пользования или потребления, но только тех, собственность на которые может быть определена через форму **баланса противоположностей** – благ-стоимости и отношения собственности-ответственности.

Структура собственности в обществе

Виды собственности на блага	Собственники благ
А) природные ресурсы; земля	Народ, государство; частные лица-землепользователи
Б) средства производства; недвижимость	Предприниматели, государство; частные лица-пользователи
В) предметы потребления, деньги	Все лица в той или иной мере
Г) трудовой потенциал, трудопособность	Люди, работники, специалисты

Собственность обладает функциональностью: а) в части экономической собственность на блага выполняет функцию **внешней материальной оболочки субъекта**, повышающей его «стоимость», богатство; б) в правовой стороне функцией собственности является утверждение **принадлежности** к имени субъекта определенного богатства или самого имени субъекта к определенным общественно значимым ценностям – **формирующей** отношение к субъекту в мире людей. Действительно, в части а) логика и математика совмещены в рейтинговой оценке наиболее богатых людей, в частности, в «ФОРБС»; в части б) логико-юридическое обоснование закрепления имени собственного за тем или иным объектом, изобретением, открытием..

В реалиях собственности складывается общественная система **противоположностей**: разное отношение разных лиц к благам – в чем проявляется **социальный аспект экономики**. Возможность же направлять, усиливать и ослаблять эти отношения со стороны власти есть **проявление политического аспекта**. При этом собственность каждого человека на свой трудовой потенциал позволяет любому

трудоспособному индивиду установить с собственниками разных других объектов, средств производства, отношения по трудовому участию в создании и распределении благ.

1.2. Стоимость и прибыль. Закон трансформации природы в стоимость.

СТОИМОСТЬ – экономическая оценка искусственного блага, это денежная мера экономического блага, как объекта природы, либо созданного трудом в процессе преобразования природного вещества. Величина стоимости определяется как сумма экономической энергии, затраченной на создание экономического объекта и цены природы, воплощенной в продукте и измеренной в деньгах.

Двойственность стоимости объекта блага проявляется в двух ее сторонах – затратной-внутренней и ценовой-внешней - см.рис.5. Первое - есть внутреннее качество экономического объекта, сумма составляющих его элементов, подсчитанная в соизмеримых единицах (в энергии, в деньгах). Второе - есть оценка того же объекта во внешнем экономическом мире, в котором он выступает как неделимое целое. Та и другая оценки стоимости каждого продукта нарастают при его движении в процессе создания от первичного контакта с природой до контакта с конечным потребителем-покупателем.

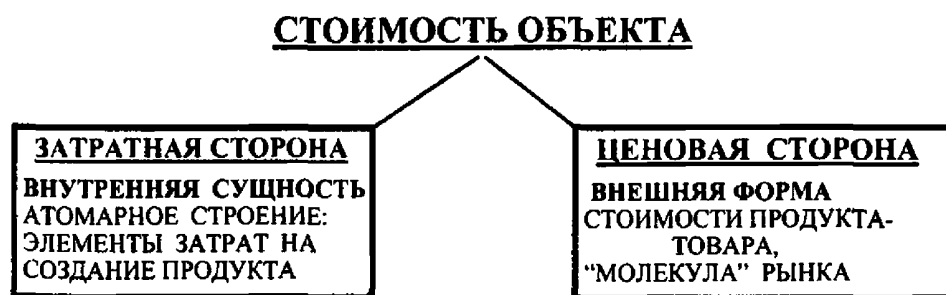


Рис. 5. Двойственность понятия “стоимость”

Первоначально возникшую в экономике стоимость природного вещества, отторгаемого от природы естественной, принято оценивать по затратам труда на это отторжение. Затем наступает процесс создания искусственных объектов, благ. Однако, сам природный элемент готового продукта противостоит в нем элементу труда (живого и машинного) – это есть единство противоположностей продукта производства, еще до того, как он станет товаром. Стоимость продукта создается в процессе производства и в рамках обособленного субъекта-

собственника, входящего в более общую экономическую систему - рынок. Продукт, созданный в рамках хозяйства, принадлежащего конкретному собственнику, является собственностью этого лица. На рынке же продукт становится товаром и меняет собственника – на покупателя. Но при этом стоимость требует не только денежной оценки, но и самих денег для обмена на них продукта. То есть необходимость денег обусловлена движением товара.

Стоимость является миру из небытия, из безстоимостной природы. Стоимостную оценку природе, природному объекту, естественному веществу и натуральному продукту-товару даёт рынок. Именно через рынок стоимостная экономика включена в природу естественную. Стоимости, созданные искусственно, произведенные с применением труда живого и машинного, телом продукта-товара также происходят из природы. Можно представить некоторое экономическое поле в природной среде, в котором действует капитал (см.далее), производящий из природы искусственные блага, или продукт-товары, а также потребители этих благ и посредники. При этом потребляется естественная природа и формируется новая, искусственная – см.рис.6.

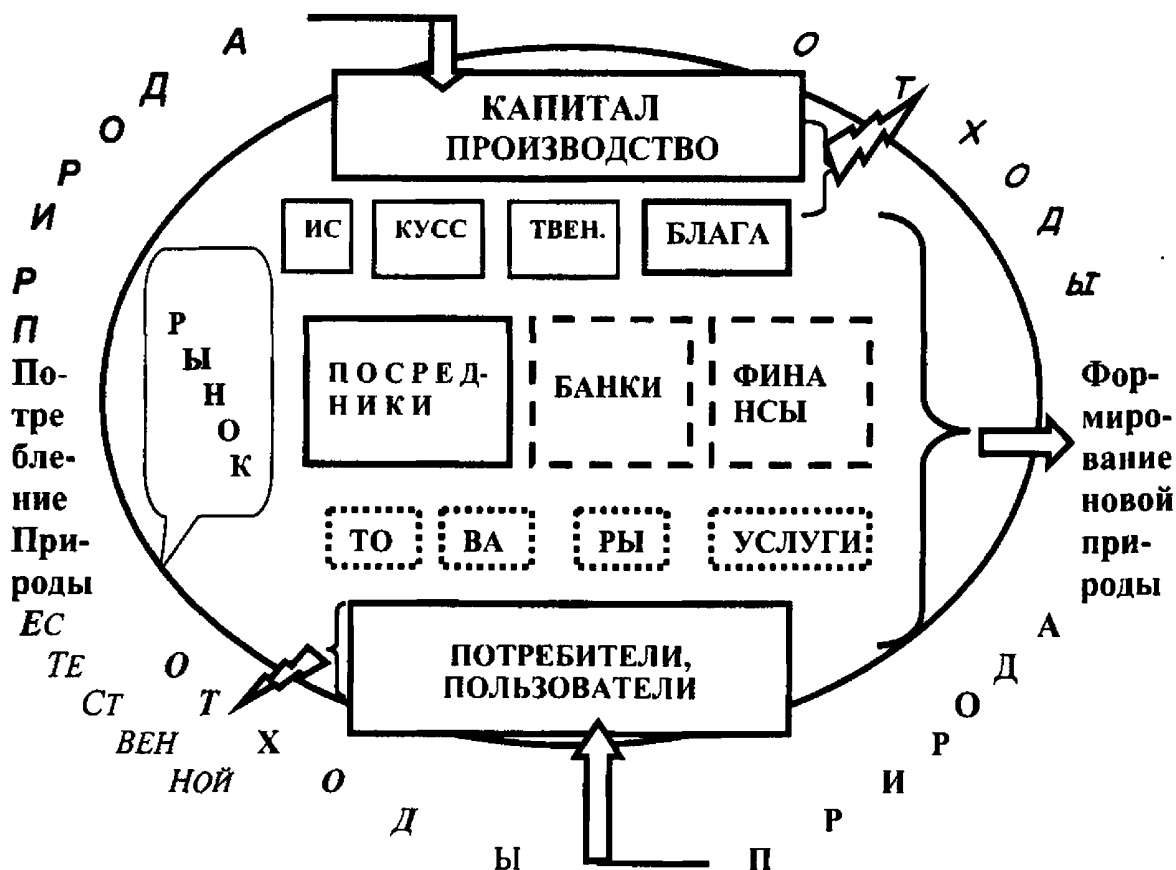


Рис.6. Экономика-рынок и Природа

Явление стоимости и дохода-прибыли. Рассмотрим идеальную схему прямого природопользования – собирательство даров природы (грибов, ягод) с продажей на рынке. Примем вполне реальные условия - положим, что действует индивидуальный собиратель, он же продавец, не используется никакое оборудование, только корзина. В этом случае, при месячном обороте баланс нашего предпринимателя будет представлен следующими позициями :

А №	<u>Имущество, средства производства :</u>	<u>Денеж. оценка</u>	П №	<u>Отношения собственности :</u> <u>(адрес, повод)</u>	<u>Денеж. оценка</u>
1	Продукт – 200кг.	0	1)	Природа – 200кг.	0
2	Деньги	0			
	СТОИМОСТЬ	0		СОБСТВЕННОСТЬ	0

В балансе видно, что природный продукт является бесплатным для собирателя – его денежная оценка равна нулю. Также и деньги еще не появились в хозяйстве.

На следующем этапе – при продаже присвоенного бесплатного природного продукта на рынке на сумму 5 условных денежных единиц происходит обмен его на деньги. Наш собиратель получил денежный доход (пусть в идеале без всяких вычетов), равный 5 денежных единиц: $A2+5 = П2)+5$.

А №	<u>Имущество :</u>		П №	<u>Отношения собственности :</u>	
1.	Продукт – 0 кг.	0	1)	Природа– (200кг.)	0
2.	Деньги	5	2)	Доход-прибыль	5
	СТОИМОСТЬ	5		СОБСТВЕННОСТЬ	5

Наш баланс позволяет увидеть, что на рынке происходит **явление стоимости** – путем признания рынком бесстоимостного-дарового природного продукта – товаром по согласованной рыночной цене (5ед). Именно на этом этапе появляются деньги – они востребуются как инструмент рыночной оценки продукта и как средство для обмена благ. Вырученные за даровые плоды, они нужны для удовлетворения потребностей собирателя в разных других продуктах-товарах.

Итак, **пяти** единицам денег противостоит **200 кг** природного продукта – это и есть стоимостная экономическая оценка натурального бесплатного природного элемента, или вещества отторгнутого от природы и включенного в экономику. Отсюда может быть оценена в деньгах одна натуральная (весовая, объемная) единица природного вещества и любое его количество.

Сами же деньги в сумме **5** есть не что иное, как **доход-прибыль – это стоимостная оценка природы «прибывшей» из бесплатного мира в экономику и присвоенной в собственность собирателя.** Отсюда выводится **Закон трансформации природы в стоимость: всякое ценовое признание товара рынком фиксирует акт перехода природного вещества, составляющего тело продукта-товара, - в стоимость; любая стоимость есть преобразованная производством и признанная рынком частица природы, прибывшей в экономику из естественного состояния.**

Формирование стоимости искусственного блага можно увидеть на схемах в разных системах координат (см.рис.2,3). Действительно, стоимость вещественного объекта формируется обработкой физико-химического вещества с применением энергии – электрической, тепловой, механической, живого и машинного труда.

Обратимся к двойственности стоимости, отметив её функциональность: **а) в части затрат** – целевое создание продукта как новой сущности, вещи (услуги) определенного потребительского назначения; **б) в части цены** – покрытие затрат (**а**) и присвоение природного вещества, заключенного в продукте, – через прибыль. Действительно, каждый вновь созданный в производстве продукт, объект получает экономическую оценку средствами бухгалтерского учета – калькулированием, то есть сложением элементов затрат в едином денежном измерении; в то же время, цена – это рыночная внешняя сторона стоимости, как правило, больше, чем затратная оценка – на величину оценки рынком природного вещества в продукте-товаре. Представление о том, что стоимость природного вещества, отторгнутого от природы естественной, оценивается только затратами труда на это отторжение с позиции экономики как природопользования является ошибочным. Действительно, если мы сопоставим структуру стоимости продукта-товара с его натуральной структурой (см.рис.7),

то увидим попарное соответствие натуральных затратных элементов с элементами стоимостной компенсации затрат (живой труд – зарплата, труд машин – амортизация) и соответствие природного тела продукта-товара стоимостному элементу прибыли.



Рис. 7. Натуральная и стоимостная структура продукта

Из схемы видно, что продукт-товар в натуральном виде есть целостная вещь, содержащая в своем качестве природное вещество, преобразованное трудом живым и машинным. В натуральной форме продукта эти составляющие неразделимы, но в стоимостной форме этого же продукта-товара выделяется отдельные экономические элементы – заработная плата, амортизация и прибыль.

Таким образом, **Стоимость – это двойственная сущность товарного объекта, созданного соединением природы и труда, выраженная в затратной и ценовой сторонах продукта-товара; затратная часть – созидательная, а ценовая – форма присвоения в товаре природного вещества. Прибыль – это рыночная оценка природы прибывшей в экономику из естественного состояния.**

Новая классика естественным образом истолковывает известную формулу Маркса $c + v + m$, с элементами стоимости C - средств производства, V - рабочей силы, m - созданной трудом (неизвестно из чего) прибавочной стоимости, принимая последний элемент как цену природного вещества, включенного в стоимость товара.

1.3. Закон баланса собственности и стоимости

1.3.1. Статика баланса

Итак, собственность субъекта на то или иное благо выражается в определенной оценке – в стоимости. В рамках обособленной экономической ячейки стоимость и собственность – это две стороны

хозяйственного субъекта.

Экономический субъект отгорожен правом от других лиц и их интересов к данной собственности (рис.8).



Рис.8. Хозяйственная ячейка – субъект экономики и права

Экономический субъект-собственник - обособленный а) экономически и б) юридически – **собственник** имущества, включенный в систему хозяйственных отношений, связей именно благодаря обладанию права собственности на некоторые блага в рамках их ограниченности. Его определяет: а) наличие имущества определенной стоимости, б) наличие отношений по поводу имущества - с другими собственниками, в) наличие экономического интереса в обладании имуществом. В рамках каждого отдельного субъекта наличествует баланс – абсолютное равновесие между имуществом и отношениями, поскольку *величина отношений определяется стоимостью имущества, в связи с которым эти отношения возникли и существуют*. Мера имущества и отношений - стоимостная.

Экономика хозяйственной ячейки представляется в виде балансовой таблицы, в которой все элементы разделены по классам – имущественных (Актив) и неимущественных (Пассив) объектов, сгруппированы по определенным признакам и имеют стоимостную оценку. При этом величина отношений определяется стоимостью благ, по поводу которых эти отношения возникли и существуют.

**Табл.-схема 1. Баланс имущества и собственности
обособленного хозяйственного объекта**

Формы экономического вещества – имущество :	Формы отношений по поводу имущества :
И. Стабильное долговременное имущество в определенной структуре -орудия труда (статичные) -предметы труда (переменные)	1) обособления, владения, собственности на средства производства – капитальные
П. Вещество в реакциях с живой энергией труда (производство)	2) восстановления орудий труда, стоимости статичных средств – амортизационные
Ш. Результат производства (реакций с энергией труда) – готовый искусственный продукт	3) участия государства в доходе – распределительные (прибыль)
1У. Средства обмена, установления и погашения отношений; носитель финансовой энергии: – деньги	4) обновления внутренней экономической связи с персоналом – трудовые
У. Возвратные отвлечения денег и имущества (дебиторы)	5) удержания привлеченных средств обмена (товаров, денег) – по внешним связям – долговые
У1. Потери вещества (убытки)	6) расширения системы – развития
СТОИМОСТЬ	СОБСТВЕННОСТЬ

Процедура доказательства Закона требует придания элементам таблицы численных значений.. Начнем со статического равновесия имущества и первого отношения собственности в экономике нового хозяйства. Заметим, что **изначально хозяйственная ячейка является в мир из небытия** – её не было до того момента, когда она стала зарегистрированной как субъект экономики.

Пусть учредитель выделил из своей материальной собственности определенную сумму для нового субъекта, необходимую для начала производственной деятельности – для приобретения средств производства. Пусть эта «критическая масса» технологических средств, позволяющая начать «производственную реакцию», складывается из 11 единиц оборудования и 5 - материалов. Но как только сумма денег для этих целей ($11+5=16$) станет собственностью нового предприятия – между ним и учредителем установится отношение долга «по поводу жизни» нового субъекта, размер этого отношения будет точно

определен суммой стоимости переданных средств, отчужденных от собственности учредителя, то есть равен 16 единицам – см.табл.2 (составлена на основе Табл.1 – см.выше).

Таблица 2. Начальный БАЛАНС хозяйства

А№	Актив-Имущество	Сумма	П№	Пассив-Отношения:	Сумма
1	Оборудование	11	1)	Уставный капитал	16
2	Материалы, сырье	5	2)	Амортизационные	-
3	Производство благ-затраты	-	3)	Распределительные	-
4	Готовая продукция	-	4)	Долговые	-
5	Деньги (касса, счет в банке)	-	5)	Трудовые	-
	Стоимость	16	=	Собственность	16

Итак, обладание, владение предприятием частью имущества учредителя – как своей собственностью вызывают к жизни хозяйственные отношения между ним и учредителем – отношения самого высокого уровня – хозяйственный долг по поводу обособления средств производства в рамках отдельного предприятия. Очевидно, этот долг не погашается, пока предприятие существует. На этом основании вся сумма материальных средств (11+5=16) будет характеризовать, определять величину установленных изначально «уставных» отношений и запишется как своя собственность по статье "Уставный капитал" (16). Именно поэтому Сумма имущества (актива) равна Сумме отношений (пассива), что и фиксирует баланс: в рамках экономической ячейки изначально равенство в статике отношений и стоимости благ, по поводу которых эти отношения возникли и существуют, устанавливается органически изначально.

Таким образом, Закон баланса в статике может быть сформулирован в следующем логически доказанном утверждении: обособление в рамках хозяйственного субъекта, в его собственности некоторой совокупности благ (имущества) вызывает одновременно возникновение хозяйственных отношений по поводу этого владения, причем количественно величина этих отношений определяется сумой средств в их стоимостной (денежной) оценке – по поводу которых возникли и установились эти отношения.

Простота начального баланса нарушается в работе предприятия, и очевидность закона баланса в его органическом изначальном равенстве затушевывается множеством событий и внесением цифр по разным статьям таблицы. И тем не менее, в любом случае и в любой момент времени любые изменения в составе частей, в структуре баланса, не изменяют его принципиального равенства между активом и пассивом поскольку и в динамике присутствует единство противоположностей (фиксируемое бухгалтерским аппаратом). Это обстоятельство составляет вторую – динамическую сторону закона баланса и подлежит доказательству.

1.3.2.Закон баланса в динамике хозяйственной деятельности. САМОВОЗРАСТАНИЕ СТОИМОСТИ

В хозяйственной жизни предприятия постоянно происходят некоторые события, нарушающие сложившуюся прежде структуру объектов в их статике. При этом каждое **событие вызывает одновременно два противоположных явления в экономике предприятия**. Так, при покупке **увеличение натурального имущества** в хозяйстве на некоторую сумму сопровождается **уменьшением денег**, уплаченных за это приобретенное имущество – перестановка однопорядковых элементов. Если же покупка не оплачена, то ровно на сумму стоимости товара **увеличится долг** хозяйства перед продавцом – взаимодействие абсолютных противоположностей (имущества и долга).

Во взаимодействии имущественных объектов и долговых отношений осуществляются **хозяйственные процессы**. Они могут быть описаны изменениями стоимостных величин в балансе. При этом (в нормальных экономических условиях) можно увидеть – как в этих процессах происходит капитальное самовозрастание стоимости.

Возьмем круг операций хозяйственного цикла и вызванные ими изменения. Воспользуемся тем, что балансовая таблица, представляющая объекты экономики хозяйства в их статике, может использоваться и для рассмотрения динамики этих объектов в процессе экономической деятельности предприятия. Так, введя начальные численные значения для первичных объектов и обозначив их позиции по принадлежности к Активу или Пассиву с соответствующим номером [A5 – касса, П5) – персонал], можно представить возможные варианты

изменений, затрагивающих стороны баланса, например, получение денег в кассу: $A5 + \text{сумма}$.

Рассмотрим несколько операций в логике цепочки процессов (с условными значениями) и вызванные ими изменения – по табл.2:

1) в процессе производства потреблены материалы 5ед., а также вложен живой труд, подлежащий оплате – 2ед. Запишем операцию в виде формулы: $A3+5+2 = A2 -5 + П5)+2$ (I)

Баланс изменится в части этих позиций имущества и отношений:

1	Оборудование	11	1)	Уставный капитал	16
2	Материалы	0	2)	Восстановление	-
3	Производство-затраты	7	3),4)	Распределение (прибыль)	0
4,5	Продукт, Деньги	0	5)	-по оплате труда	2
	Стоимость	18		Собственность	18

Величина баланса и стоимость-собственность увеличилась за счет внутреннего действия живого труда – на 2 ед. $(18 - 16)$. ~

2) продукт производства обменяен на деньги в сумме 10. Здесь появляются деньги и списывается сумма затраченных на производство средств 7, а разница-прибыль между полученной выручкой и затратами 3 $(10-7)$ подлежит разделу между фирмой и государством – как нераспределенная собственность на природу:

$$A5+10 = A3 -7 + П3)+3 \quad (2)$$

Состояние объектов после продажи будет следующим :

1	Оборудование	11	1)	Устав.капитал	16
2	Материалы	0	2)	Восстановление	-
3	Производство-затраты	0	3),4)	Распределение	3
4,5	Продукт, Деньги	10	5)	-по оплате труда	2
	Стоимость	21		Собственность	21

Отметим, что баланс стоимости-собственности возрос благодаря признанию рынком цены 10, превышающей стоимость затрат 7.

3) погашен деньгами долг по оплате труда работникам 2 ед. и оплачены материалы для продолжения производства – в сумме 5ед.:

$$A5 - 7 = A2+5 + П5) - 2 \quad (3)$$

1	Оборудование	11	1)	Капитал	16
2	Материалы	5	2)	Восстановление	-
3	Производство- затраты	0	3),4)	Распределение	3
4,5	Продукт, Деньги	3	5)	-по оплате труда	0
	Стоимость	19		Собственность	19

4) прибыль распределена между фирмой и государством: 0,5ед. – налог в собственность государства оплачен деньгами; 2,5ед. – остаток на дивиденды и на развитие производства, или собственная прибыль. При этом отношение распределения исполнено, а остаток денег может быть использован на увеличение средств производства.

-уплата налога в пользу государства $A5 - 0,5 = П4) - 0,5$

-замена распределения собственной прибылью $П4) = 3 - 0,5 = 2,5$. (4)

1	Оборудование	11	1)	Капитал	16
2	Материалы	5	2)	Восстановление	-
3	Производство- затраты	0	3) 4)	Распределение Прибыль собств.	0 2,5
4,5	Продукт, Деньги	2,5	5)	-по оплате труда	0
	Стоимость	18,5		Собственность	18,5

Последовательность таблиц и итоговый баланс наглядно показывает не только сохранение равенства двух частей балансовой таблицы, но и **процесс возрастания стоимости** всей капитальной ячейки (с 16 до 18,5 ед.) с участием государства в доходе (0,5ед.), что доказывает положение К.Маркса о **самовозрастании стоимости**.

Закон баланса стоимости и собственности с учетом динамики хозяйственной деятельности формулируется так: изначально установленное органическое равенство стоимость-собственность в рамках отдельной экономической ячейки не нарушается ни при каких изменениях в составе элементов её экономики – возрастание и уменьшение балансовой величины происходит одновременно в части стоимости и в части собственности.

В итоговой табличке остаток денег 2,5ед. точно соответствует собственной прибыли, за счет которой можно увеличить благосостояние персонала и акционеров, восстановить изношенные части машин, а накопив до величины кванта капитала – обновить оборудование (см.далее амортизационный механизм).

2. ТЕОРИЯ КАПИТАЛА

В начале теории приведем основной её тезис : экономика включена в природу естественную, в мироздание и вершит в нем экспансию; ядром, мотором экономики является капитал; генератором капитала является разум; правит силой разума жизненный интерес собственности; энергетикой продвижения интереса к результату ведает труд. Представления о капитале не были единообразными и менялись в историческом времени.

2.1. Обзор экономических теорий капитала

Капитал всегда был самым интересным явлением для экономистов-теоретиков во всем мире (странно, что нашим экономистам он не интересен). Основные точки зрения, теоретического осмысления сущности капитала можно представить в исторической ретроспективе следующим образом :

Франсуа Кенэ (Франция, физиократы) : Капитал – это средства сельскохозяйственного производства – наиболее близкого к природе естественной. Капитал разделяется на первоначальный авансированный и ежегодно вкладываемый. В качестве первого выступают приобретенные средства производства долговременного пользования, не требующие ежегодной замены, а в качестве второго – такие средства, которые должны ежегодно обновляться.

Адам Смит (Англия, классическая политэкономия) : Капитал – сущность (запасы), используемая для производства, переработки или приобретения товаров (обмена на товар) с целью их выгодной перепродажи – то есть для получения прибыли. Оставаясь в собственности одного владельца капитал приносит ему доход.

Карл Маркс (Германия, марксизм) : Капитал – социально-экономическая категория; это самовозрастающая стоимость в собственности работодателя, источником которой является неоплаченный труд наемных работников; это сущность, проявляющаяся в движении, во взаимодействии овеществленных средств производства с живым трудом.

Альфред Маршалл (Англия, неоклассическая школа) : Два подхода к сущности капитала на уровнях макро- и микро-экономики. В последнем случае капитал – это часть богатства собственника, которая может быть им использована для получения дохода. На уровне макроэкономики капиталом является вся совокупность средств производства, обеспеченная ресурсами труда и земли.

К. Менгер, Е. Бем-Баверк (Австрия, субъективизм) : Капитал – это производная сущность от первичных – труда и земли. Именно их слагаемыми (затратами) в предшествующее время определяется величина капитала – как средства, производящего доход. Кроме того, капитал различается в разных производствах (отраслях) – разностью времени производственного цикла, в течение которого формируется доход владельца капитала. «Предельная полезность» капитала – прирост дохода на единицу прироста капитала.

Дж. М. Кейнс (Англия, США, кейнсианство) : Капитал – это богатство способное приносить доход; денежная форма богатства всегда имеет альтернативные возможности капитального приложения, сравниваемые по доходности с банковским процентом; превращение богатства в капитал обусловлено превышением дохода от данного вложения над доходом от банковского процента.

Книга Дж. М. Кейнса «Общая теория занятости, процента и денег» была выпущена в 1936 году, уже после преодоления кризиса и великой депрессии в Америке и Англии, хотя научные идеи уже тогда известного экономиста были использованы правительством США Ф. Рузвельта при разработке мер по выходу из кризисной ситуации. То есть книга была итогом не только научной мысли, но и проведенной в жизнь практики государственного регулирования экономики при помощи открытых Кейнсом денежно-кредитных рычагов формирования капитала. Хотя сам термин «капитал» отсутствует в названии труда, именно ему посвящено это исследование. Представление капитала – как оживленного, возрожденного человеческой энергией, производительным трудом, процесса обновленного взаимодействия природного вещества и машин в производстве, подогреваемого полем интереса денежного процентного прироста благ для занятых в производстве людей – дало первый в истории положительный результат приложения экономической теории к практике.

И.Шумпетер (Германия, Австрия, новейшая школа) : Капитал – это «фонд покупательной силы», за счет которого приобретаются средства производства для применения с целью качественного развития общества. Функция капитала – именно в обеспечении технического, технологического, общественного прогресса во времени.

Российская современная школа (из совокупности учебников): Капитал – это средства производства, предназначенные для получения дохода, который достигается их взаимодействием с землей, трудом и предпринимательской способностью.

Из “Современного экономического словаря” : *Капитал в общем смысле – все, что способно приносить доход; ресурсы, созданные людьми для производства товаров и услуг. Капитал в узком смысле – средства производства (физический капитал), работающий источник дохода. Денежный капитал – деньги, предназначенные для приобретения средств производства.*

Анализ представленных положений показывает, что почти все мыслители в экономике определяют *капитал* как некоторое реальное наличное *имущество, способное производить товары и приносить доход* его владельцу. Исключением является позиция К.Маркса, который, посвятив капиталу многотомное исследование, рассматривает его как *социально-экономическую категорию*. Такой подход дает возможность достижения наиболее полной определенности этой сложной сущности. Действительно, вся жизнедеятельность человечества, начиная с государственной географической оформленности сообществ на разных континентах со своей конституционно-правовой организацией, направлена на освоение и присвоение природы, создание из природных элементов искусственных благ при осознанной постановке людьми целей выживания, развития, обогащения – что затрагивает интересы разных лиц и групп населения. То есть социальное содержание самой экономики и ее категорий, включая капитал, безусловно. Пристальное научное исследование позволило Марксу заглянуть вглубь строения капитала, выделить в нем постоянную и переменную части, овеществленные и живые элементы, заявить о его технической и органической структуре; самое же главное – выявить противоречия в капитале. Это самый продуктивный подход для достижения определенности его сущности, это и наш метод.

2.2. Капитал – живая клетка экономики

Ядро экономики составляют три сущности: **Собственность, Стоимость и Труд**; эти сущности объединены **Капиталом**, они наличествуют и действуют в **экономическом пространстве**, насыщенном массами благ и субъектами-собственниками благ, **во времени**, с течением которого происходят изменения ситуаций и состояний названных сущностей. Так, меняется принадлежность благ от собственника к собственнику; труд, соединенный с материей и орудиями собственника, создает массу-стоимость, а она вступает в мир собственников как объект интереса присвоения. Собственность каждого человека на свой трудовой потенциал позволяет любому трудоспособному индивиду установить с собственниками самых разных других производственных объектов отношения по трудовому участию в производстве и доходе.

Капитал – центральное понятие социально-политической экономики. В этой сущности пересекаются движения не только экономических элементов, но и интересов разных лиц, социальных групп и политических организаций общества. В привязке к капитальной структуре общества трактуется и разделение эпох по **социально-экономическим формациям**. Так, история общества в развитии начинается с рабовладения, который сменяет феодализм, после феодализма считается, что наступает эра капитализма, а за ним и социализма. Последнее общественное устройство также не обходится без действия, без работы капитала.

Капитал в истории человечества был всегда, он только менял формы. Так же, как и деньги, функции которых выполняли то шкуры зверей, то красивые морские раковины, то слитки металла, затем монеты, и только потом бумажные банкноты, а теперь и электронные деньги. Капиталом в доисторические времена была сама природа, освоенная некоторым родоплеменным сообществом в определенном масштабе. Из нее прямо черпались все необходимые человеку блага. При этом все природные блага **воспроизводились самой природой**. Они принадлежали всему сообществу и могли накапливаться только по велению вождя. В рабовладельческом государстве капиталом становится раб, способный работать бесплатно, **воспроизводиться естественным путем** и производить нужные хозяину ценности. В феодальную эпоху капиталом стала земля, вместе с населяющими территорию жителями, крестьянами – в собственности у помещика,

феодала. Землепользование с выращиванием хозяйственных культур и производством разных продуктов стало приносить существенную выгоду (с поправкой на риски земледелия). Введение института собственности на благо, которое производит продукт и доход, уже дает возможность четко определить понятие **капитала – это благо в собственности субъекта, приносящее продукт и доход.** В эпоху машинного производства искусственных ценностей самого широкого спектра (от питания, жилища, транспорта до космических объектов) капиталом становится не только земля, но технические средства производства искусственных благ (из природного вещества). В условиях «капиталистического» производства оформляются понятия **стоимости продукта и цены товара** (товар – это продукт, предназначенный для продажи). Оказывается, что **собственность субъекта на орудия производства автоматически распространяется и на изготовленный продукт**, продажа которого на рынке окупает затраты и приносит дополнительный доход. По К.Марксу **капитал – это самовозрастающая стоимость.** Выше было показано – как происходит это самовозрастание с учетом **собственности**. Именно собственность являет интерес к капиталу со стороны всех субъектов экономики – от государства до частного лица. Собственность присутствует и в понятии интеллектуального капитала. Но производство разных ценностей, включая информацию, переплетено уже в тесных взаимодействиях множества лиц в самых разных отраслях и обретает все более общественный характер в государственном оформлении. Поэтому в современных условиях **капитал это благо в собственности субъекта, применение которого в общественном производстве приносит владельцу и всему обществу продукт и доход.** (2,5 и 0,5 – из формул (4) примера).

Таким образом, если речь идет о государственных формациях с тем или иным устройством социально-политической экономики, то в любой из них действует, работает и **движет все общество в развитии капитал.** Используя капитал в содружестве с разумом общество в конечном счете стремится к тому, чтобы **из природного вещества** с привлечением высоких энергий, техники и технологий получить нужный человеку **любой продукт.**

Множество теорий, начиная с К.Маркса, полагают **товар в качестве «клетки экономики».** Но это не так, ибо товар – вещь конечная, итоговая, **«неживая»**, не растущая... **Живой клеткой экономики**

является капитал – он функционирует, производит продукт и доход, делится, приумножается, растет, самовозрастает... и дает жизнь всему экономическому организму общества. Производство осуществляется в рамках организованного той или иной общественной формацией **природопользования**. Именно способ природопользования является определяющим в характеристике формации – в нем пересекаются судьбы всего живого и сущего, интересы всех лиц, субъектов всего спектра отношений по поводу жизнедеятельности. Главными сущностями в жизнедеятельности людей становятся **капитал и доход – собственность на фундаментальное и текущее благо**.

Каждая новая капитальная клетка создается, порождается как система – в единстве противоположностей «вещества и поля». То есть новая явленная клетка сразу формируется как обладающая собственным **имуществом** и как вступившая в экономико-правовые **отношения** собственности и экономического интереса – с окружающим миром – по поводу этого имущества и благ, которые оно способно принести. При этом возможны два варианта создания новой экономической ячейки-клетки: «делением» и «сложением-композицией». Действительно, возможно выделение в отдельную ячейку части составных элементов капитала от действующего крупного организма. Здесь большая экономическая ячейка отделяет от себя малую – «по своему образу и подобию», - устанавливая с ней первичную изначальную связь. Эта связь имеет экономико-правовую характеристику – отношение долга-обязательства «новорожденной» или ее ответственности перед материнской по поводу выделенного имущества. Если имущество получает вполне определенную стоимостную оценку, то и отношение получает точно ту же стоимостную характеристику. При этом стоимость «материнской» ячейки убывает на эту величину с возникновением долгового отношения такой же стоимости. Другим вариантом является сложение воедино, в обособленную ячейку, тех же капитальных элементов, отчужденных от собственности разных учредителей. При этом также сохраняется принцип баланса: стоимость имущества, сложенного в рамках новой ячейки, точно равна сумме элементов, отчужденных от собственников-участников. В обоих случаях новая капитальная ячейка возникает сразу, появляется, **являет себя миру вдруг – из небытия (не было и вдруг явилась) – как целостная сущность в определенной форме**. Форма ее задана либо

материнской организацией, либо целевой установкой новой композиции.

Уместна биологическая аналогия экономической ячейки с живой клеткой – в частности, порождение новых клеток делением общеизвестно. Разделение ядра сопровождается делением и окружающей его протоплазмы, с сохранением свойств материнской ячейки и с установлением (сохранением) связей каждой новоявленной клетки со всем живым организмом. В то же время рождение нового организма – явление из небытия, ибо оно есть слияние женского и мужского начал, реализация потенции – не было и вдруг явилось..

Капитал в действии не ограничивается единичным актом труда или рамками производственного цикла, во время которого создается некоторое количество продукта-товара. Капитальное действие распространяется на период полной окупаемости примененных орудий производства.. Поэтому сила, связывающая собственника с капитальными средствами, в денежной мере, равна стоимости этих капитальных средств. Ожидание собственником капитальной окупаемости поддерживается его интересом получить в собственность природное вещество, переработанное в продукт текущим производством, а затем продать его и компенсировать затраты труда – оплачиваемого живого и амортизируемого-машинного. Но элемент, который не надо компенсировать, природу в продукте – капиталист присваивает себе (в форме прибыли- см.выше рис.7).

Капитал обретает определенность в рамках отдельного хозяйства, производящего искусственные блага. Производственные предприятия составляют основу реальной экономики – сферу создания искусственных благ для общества. Каждое предприятие – капитальная ячейка, обладает своей экономикой, создает ее как совокупность имущества для производства с установлением хозяйственных отношений с разными другими субъектами и с работниками – см.рис.8.

Любое предприятие создается учредителем (учредителями) и при этом устанавливается первое **фундаментальное отношение** между новоявленным предприятием и его учредителем – **в размере стоимости капитального имущества**, которое передано новой хозяйственной ячейке в собственность.

Вновь создаваемое предприятие должно располагать всеми необходимыми средствами-имуществом для начала производственной деятельности – стоимость этих средств определена технологически

«критической массой» функционального капитала (капитала-функции), позволяющая начать «производственную реакцию» - создание продукта и дохода. Эта критическая масса имеет генетическую основу – то есть капитал определенной сферы производства имеет вполне определенную структуру и минимальную величину, и воспроизводит себя, и наращивает массу в той же пропорции, а также и делится на части при «размножении» с сохранением «наследственности» - от нефтедобычи до животноводства и рыболовства, до химического производства, автомобилестроения, торговли и туризма. Прирост капитала-функции в каждой сфере осуществляется определенными *порциями – квантами (Kv)*. Аналогично приросту колес в телеге и цилиндров в моторе – только парами (квантами). То есть в развитии производства следует учитывать **квантовую организацию капитала**.

2.3. Диалектическая двойственность капитала

Диалектический подход к исследованию сущностей в экономике позволяет представить **двойственность капитала** и его изначальную **двуединую балансовую форму**.

Формирование капитала-функции возможно двумя основными способами – **выделением и композицией**. В первом случае новую ячейку создает, учреждает действующее предприятие (материнская фирма) – оно выделяет из своего имущества-собственности все необходимые элементы на эту определенную сумму и передает в собственность нового субъекта (либо выделяет сумму денег для приобретения этих средств производства). Второй способ связан с коллективной организацией бизнеса. При этом каждый из участников вносит в общий функциональный капитал свою часть технических средств или свою часть денег – из составных частей складывается единый технологический комплекс – **функциональный капитал**. В балансе предприятия стоимость функциональных частей капитала показывается в Активе – левой части балансовой таблицы. Однако, как только средства производства или сумма денег для их приобретения станет собственностью нового предприятия, – между ним и учредителем(ми) установится отношение собственности (долга) «по поводу жизни» нового экономического субъекта. По сути дела это отношение показывает величину *новой собственности* в рамках новой ячейки – на функциональный капитал. Поэтому в балансе эта

сторона-пассив будет противостоять активу и показывать **собственность на функциональный капитал**; размер этого отношения будет точно определен суммой стоимости средств, отчужденных от собственности учредителя в актив новой ячейки. Таким образом, баланс новой экономической ячейки показывает абсолютное равенство капитала-функции и капитала-собственности.

Названные сущности объединены в Балансе стоимости-собственности экономической ячейки - см.табл.2, - где **К-функция** представлен орудиями производства (11единиц) и материалом к переработке для одного цикла производства (5единиц); ему противостоит **К-собственность** (16 единиц = 11 + 5).

Капитал-функция (К-ф) жестко структурирован и неделим – все его части связаны технологией. В его пропорциях заложена возможность интенсификации производства натурального продукта и дохода (финансового продукта) – в технической способности постоянной работы оборудования, способного непрерывно потреблять-перерабатывать сырой материал при непрерывной работе персонала (живого труда). Однако, календарная организация бытия людей и их труда по 7-8 часов в сутки – организует все производство в виде сменной (как правило – односменной) работы. В то же время остается возможность работы в 2, 3 и даже в 4 смены – до полной непрерывности процесса производства.

Капитал-собственность (К-с) делится в любых соотношениях – без нарушения структуры капитала-функции!!! При этом собственность на К-функцию может быть поделена как на две принципиально разные части (собственный и несобственный капитал), так и на множество малых частей-акций (акционерный капитал). Деление **К-с** (собственности) может быть структурировано в пропорциях, определенных волей учредителей в рыночных условиях, начиная с первично установленного - Уставного.

К-собственность через титулы принадлежности собственности дает владельцам-собственникам (держателям акций) **право на получение части дохода**, который является финансовой функцией Капитала-собственности. Двойственность капитала проявляется и в его движении: **К-собственность прирастает прибылью**, которая есть **собственность на присвоенную природу**, оцененная в деньгах; а **К-функция прирастает продуктом**, который обменивается на деньги, - в случае целевого направления части дохода собственниками на прирост-развитие производственного потенциала.

Распад капитала аналогичен ядерной реакции расщепления с излучением радиоактивных частиц. Так, при банкротстве и закрытии предприятия «излучаются» не только материальные элементы (распродается имущество), но и очень опасный трудовой элемент.. Освободившись от связки с орудиями труда, часть персонала не возвращается в производство, но ищет другие занятия (не всегда законные) и создает серьезные проблемы всему обществу...

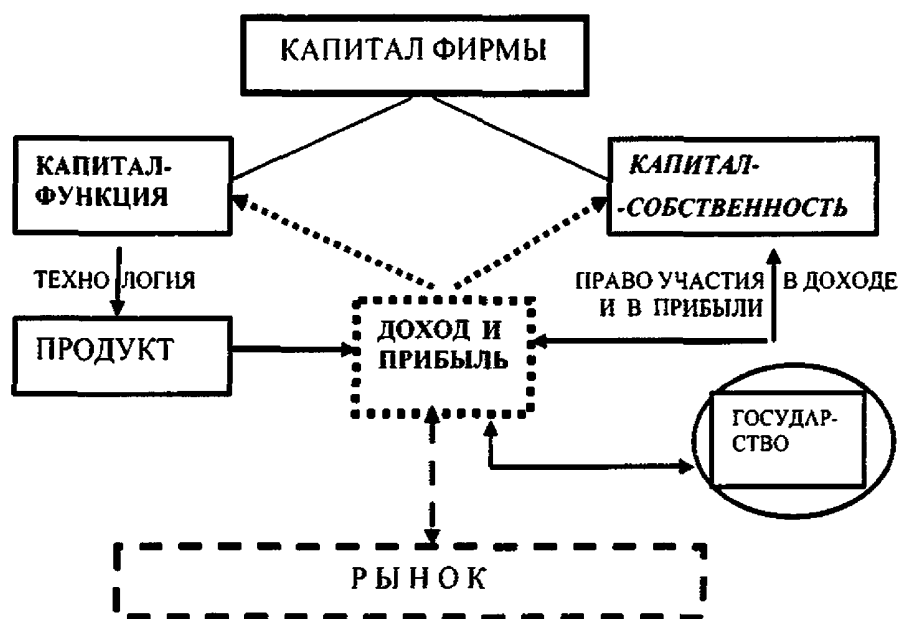


Рис.9. Схема двойственности капитала

Из схемы_9 видно, что прирастание капитала возможно только в том случае, если доход покрывает все производственные затраты на производство продукта, включая норму амортизации и прожиточный стандарт работников. Тогда часть прибыли в виде реальной денежной массы присоединяется к мощности капитала-функции. Однако, такое присоединение возможно только при достаточности денежной массы на оплату **кванта капитала K_v** для данного производства – только в этом случае происходит **капитализация денег** внутри самого предприятия. Если же суммы свободных денег недостает до кванта K_v , то деньги ищут поле для капитализации во вне предприятия. Выделение же денег на увеличение функционального капитала в сумме меньшей кванта капитала не приводит к росту производства, а является по сути бесполезной растратой средств. Поэтому не нашедшие капитализации деньги должны составлять страховой резерв предприятия.

При рассмотрении экономики хозяйства на основе баланса следует обратить внимание на структуру этой таблицы, в численных величинах которой при нормальном состоянии хозяйства в благоприятных социально-экономических условиях самоорганизуется определенная гармония, пропорциональность. Здесь позволительна *аналогия с организмом человека*, который стремится к идеальной фигуре без жировых излишеств и к нормальному психическому здоровью, исключаящему безудержное накопительство и другие пороки. Для каждой отрасли, вида производства выявляется своя оптимальная структура имущества по его видам – в активе, и пропорции независимости от внешних кредиторов – в пассиве. Так, по численным показателям баланса производственного предприятия можно сделать вывод об обеспеченности производства сырьем и материалами, о затоваренности своей продукцией (не находящей сбыта), о чрезмерной величине долга, подлежащего погашению в короткие сроки, и т.д..

2.4. Генетика капитала

Аналогично биологическим формам живых существ на суше, в воде, в земле, капитал в разных отраслях принимает разные формы – торговый, аграрный, промышленный, финансовый и другие. Поскольку каждая капитальная клетка-ячейка представляется в виде баланса, сопоставить разность этих форм можно по балансовой структуре обособленной капитальной ячейки.

Сравним торговый, промышленный и банковский капиталы – по балансовой структуре.

Балансовая структура производственного капитала :

№	Имущество	Доля	№	Источники	Доля
1.	Оборудование	50	1)	Капитал (начальный и добавленный)	60
2.	Материалы, сырье	15	2)	Долг поставщикам	20
3.	Затраты в производстве	5	3)	Долг персоналу	5
4.	Готовая продукция	20	4)	Прибыль	10
5.	Деньги	10	5)	Долг по налогам	5
	Стоимость	100		Собственность	100

Структура торгового капитала :

№	Имущество	Доля	№	Источники	Доля
1.	Оборудование	20	1)	Капитал	40
2.	Материалы хоз., упаков..	5	2)	Долг поставщикам	40
3.	Затраты в обращении	10	3)	Долг персоналу	5
4.	Товары	40	4)	Прибыль	10
5.	Деньги	10	5)	Долг по налогам	5
6.	Долги покупателей по неоплаченным товарам	15			
	Стоимость	100		Собственность	100

Структура банковского капитала :

№	Имущество	Доля	№	Источники	Доля
1.	Оборудование	20	1)	Капитал	25
2.	Материалы канцелярск.	1	2)	Долг вкладчикам	25
3.	Затраты в сделках	14	3)	Долг персоналу	10
4.	Деньги ссуженные заёмщикам	55	4)	Прибыль	30
5.	Денежная наличность	10	5)	Долг по налогам	10
6.	Дебиторы				
	Стоимость	100		Собственность	100

Сопоставление капиталов разных экономических сфер показывает существенное различие структур и составляющих элементов. Так, в торговле и банковском деле, по сравнению с промышленным предприятием, отсутствует производство материального продукта, но торговля обременена товарами, а банки деньгами; в капитале производственного предприятия нет элемента «Товары»- как предмета перепродаж, и наличие денег незначительно; особенностью банковского капитала является кредитная деятельность – значительная доля денег, переданных заёмщикам под прибыльный процент, а также долг перед вкладчиками по внесённым ими деньгам (по вкладам).

В своем развитии, расширении, как путем увеличения функциональной мощности- массы, так и посредством деления с размножением подразделений, филиалов, капитал определенной сферы сохраняет свою основную структуру и в целом, и в каждом своем

обособленном клеточном организме. Таким образом, капитал обладает генетическим свойством наследования основных материнских (родительских) признаков в каждом новом поколении хозяйства данной конкретной сферы деятельности. То есть торговое предприятие не может породить авиационный завод, а туристическая фирма не может произвести в своем развитии банк или страховую контору. В то же время, взаимодействия между хозяйствами разных отраслей способны создавать новые, гибридные формы капитала.

2.5. Закон возрастания капитала в рыночных взаимодействиях

Выше было рассмотрено и доказано самовозрастание стоимости и собственности в рамках капитальной ячейки (см.1.3.2). При этом производство было прямо обращено в природу и было очевидно отторжение вещества с приданием ему стоимости в форме прибыли. Остается вопрос о последующем движении стоимости в цепочке отраслевых переделов – от добычи до машиностроения, торговли, до конечного пользования.

Всякий переход имущества от одного субъекта-собственника к другому осуществляется в нормальной экономике на эквивалентной основе. То есть переход имущества “h” из собственности субъекта А в собственность субъекта Б сопровождается встречным переходом эквивалентного имущества “g” в собственность от Б к А. Это событие в рамках национальной экономики фиксируется двойной записью – у **обоих субъектов в одинаковых суммах.** В рамках же каждого отдельного из этих субъектов имущество в сумме Sh исчезает и заменяется на равную сумму имуществом Sg ; у другого субъекта наоборот – Sg заменяется на Sh ($Sh=Sg$). То есть стоимостная оценка собственности субъектов, или их баланс в таких “обменных реакциях”, или “реакциях замещения” количественно не изменяется, при том, что такая замена одного имущества другим в рамках каждого субъекта также фиксируется двойной бухгалтерской записью в равных суммах. Общий баланс имущества-отношений, или стоимости-собственности сохраняется. Однако, в действительности стоимость растет от передела к переделу в большей степени, чем простое добавление затрат каждого данного передела, – на величину текущей прибыли. И здесь может показаться, что эта прибыль есть заслуга собственника средств производства в данном переделе, либо это есть

присвоенная часть неоплаченного труда – как у К.Маркса.

В основании закона о возрастании стоимости лежит то обстоятельство, что все флуктуации, нарушающие первоначальную величину балансового равенства, начинаются **отторжением** очередной порции природного вещества – **из естественного бесстоимостного состояния в стоимостную экономику**; каждый последующий предприниматель, использующий приобретенный на рынке продукт для включения его в собственное производство с какой-либо трансформацией (например, консервирование даров природы) при помощи машинного труда, продает затем преобразованный продукт по возросшей цене (см.ниже). Ценовая оболочка каждого очередного этапа переработки продукта включает два элемента: а) затраты труда (живого и машинного), которые подлежат компенсации (выплате заработка и амортизации оборудования), и б)прибыль - **добавленную стоимостную оценку природного тела продукта на данном этапе его движения в экономике.** То есть, **любая прибыль в любом производстве – это есть рыночная добавка к первоначальной стоимости-прибыли природного вещества, возрастание оценки присвоенной природы вовлеченной в экономику** – это положение вполне доказуемо в рамках «рыночного механизма» взаимодействий.

Положим, что собственник продукта готового к продаже, решает задачу оценки природного вещества в продукте, исходя из желания получить в свое распоряжение, в собственность, сумму благ не меньше, чем сумма благ, компенсирующая вложенный в производство труд, но с ограничением, которое диктует рынок. В конечном счете, природное вещество оценивается по прибыли – разнице между ценой рынка сырья и стоимостью компенсируемого труда.

Эффект признания и прирастания цены природного вещества в комплексном продукте дает Рынок. Рассмотрим формирование и движение стоимости продукта, создаваемого из природного материала, например потребительское изделие из металла – для его изготовления требуется руда (А) и уголь-топливо (Б). Оценки элементов затрат в единицах стоимости полагают, что в цену продукта и полупродукта каждого передела включаются затраты труда живого и машинного – как некоторая бесплотная сущность, воздействующая на природное вещество, а само это вещество получает оценку равную стоимости труда (живой плюс машинный). Пусть на всех переделах собственные элементы затрат будут равными – в силу того, что все участники цепочки производства стремятся получить одинаковую прибыль,

величина которой есть оценка стоимости природы, включенной в экономику – см.Табл.3.

Табл.3. Формирование стоимости продукта в цепи «добыча-потребление» в рыночном пространстве

Элементы стоимости	Добыча А	Добыча Б	Обра- ботка	Изде- лие	Прода- жа	Итого оценка
Труд живой	5	5	5	5	5	25
Труд машинный	1	1	1	1	1	5
Прибыль = природа (равна сумме труда)	6	6	6	6	6	30
Сырье (сумма А и Б)	-	-	24	-	-	24
Материал	-	-	-	36	-	36
Товар	-	-	-	-	48	48
ИТОГО :	12	12	36	48	60	168

Из условных данных этой таблицы можно видеть, как в каждом переделе новый собственник продукта, продолженного изготовлением из изначального природного вещества, добавляет к стоимости этого вещества свою порцию стоимости, равную экономическому интересу- прибыли (ограниченному спросом рынка). Отметим, что ни изменение численных значений, ни включение в состав затрат рентного элемента (платы за природные ресурсы) не меняет схемы придания стоимости природному веществу, привлекаемому в экономику из внеэкономического природного мира – в мере полного абсолютного присвоения, то есть без компенсации ресурса по сравнению с трудом.

Таким образом, начиная с первичной сферы общественного производства, ведущей прямую эксплуатацию природы, все собственники капитала последующих переделов вершат на рынке процесс придания и увеличения стоимости изначально бесплатному природному веществу, не требующему восстановления. Процесс движется интересом экономического присвоения природы предпринимателем через собственность на инструменты (орудия труда) – с распространением собственности на готовый продукт, содержащий бесплатное природное тело. При этом возрастание стоимости в итоге реализуется в увеличение, капитала – как функционального, так и К-собственности (см.п.1.3.2).

3. ТРУДОВАЯ ТЕОРИЯ

3.1. Двойственность труда

ТРУД – обычно рассматривается в триаде «труд-земля-капитал», где «земля» должна быть представлена природными ресурсами, включая ограниченные географические территории, а капитал – орудиями труда в собственности капиталиста. Однако, **труд, как общее понятие** есть экономическая категория, связанная с производственным процессом, поэтому следует разделить труд на живой и машинный.

Труд живой есть элемент человеческой способности преобразовывать природные ресурсы при помощи капитальных средств в объекты искусственных благ, в стоимости (см.рис.7).

Труд машин есть элемент способности орудий труда преобразовывать материал от первичного сырья до полуфабрикатов – в готовый продукт. Труд живой и машинный действуют в единстве, они объединены определенной технологией обработки материала. Именно в этом единстве вершится процесс производства, созидания нового, искусственного продукта.

Поскольку машинной части уделено значительное внимание в теории капитала и далее – в теории экономических механизмов, рассмотрим детально элемент живого труда.

Труд живой является определяющим, ведущим звеном в этом единстве и в процессе производства. Труд живой и машинный в производстве затрачиваются, что приводит к **износу** как человеческого организма, так и конструкции машины, механизма, оборудования и требует восстановления–**амортизации** как овеществленного, так и живого элементов капитала для продолжения его жизнедеятельности.

Субъект-носитель трудового потенциала – человек является владельцем капитала особого рода: **способностью к труду**, обогащенной знаниями и навыками, опытом – это есть его **индивидуальный трудовой капитал**. Представление о его структуре и истоках может дать балансовая схема-таблица_3. В этой безразмерной схеме-таблице просматривается логика единства собственности и ответственности личности в связи с его наличным капитальным потенциалом. Действительно, трудовой потенциал создается благодаря многим источникам – от родителей, государственного и частного образования, практики под руководством

мастера, до собственных талантов, способностей и воли, обращенной на самосовершенствование, обретение трудовых навыков.

Схема-таблица 3.

Баланс капитального потенциала и ответственности работника

Потенциал специалиста :	Ответственность-источники :
1. Жизнь	1) Родители
2. Здоровье	2) Семья
3. Образованность	3) Государство
4. Опыт	4) Общество
5. Знания	5) Род, нация
6. Способности, таланты	6) Природа, Бог
7. Трудоспособность	7) <u>Сам человек, личность</u>
8. Умение, навыки ...	...
(Стоимость)	(Собственность)

Сам индивид, личность самостоятельно заведует своим потенциалом, может его наращивать, развивать, совершенствовать, обретая новые знания. Так, усвоение новой классики экономической теории увеличит ценность специалиста в любой сфере, не только в экономике. Поскольку человек является субъектом экономики, его интерес связан с собственностью на имущественные блага, и поэтому его безразмерный баланс в реальности продолжается этими сущностями уже в денежной оценке:

Имущество :	Денеж. оценка	Источники :	Денеж. оценка
1. Жильё		1) Наследство	
2. Бытовая техника		2) Свои заработки	
3. Инвентарь		3) Займы, кредит	
4. Деньги		4) ...	
5. ...			
Стоимость		Собственность	

Таким образом, человек как субъект экономики использует свой потенциал, трудоспособность, для формирования и наращивания собственного богатства, отстаивая свое участие не только в производстве, но и в доходе, в прибыли работодателя, собственника средств производства, формируя собственное богатство.

2.3. Трудовая теория стоимости и оплата труда

В историческом плане создание стоимостей - от изначальности до настоящего времени можно представить схемой рис.10. Первые два элемента структуры затрат на продукт – сырье и живой труд имеют цену, они определены и измерены в единицах затраченного труда, а машина – это производная предыдущего производства с участием механизма; механизм же есть продукт предшествующего процесса производства с участием приспособления... и т.д. Как только первичный механизм берется прямо из природы (рычаг, жердь, камень-молот) – все элементы становятся сопоставимыми и соизмеримыми в единицах труда. Это обстоятельство – всё измеряется в труде – сформировало по сути трудовую теорию стоимости..

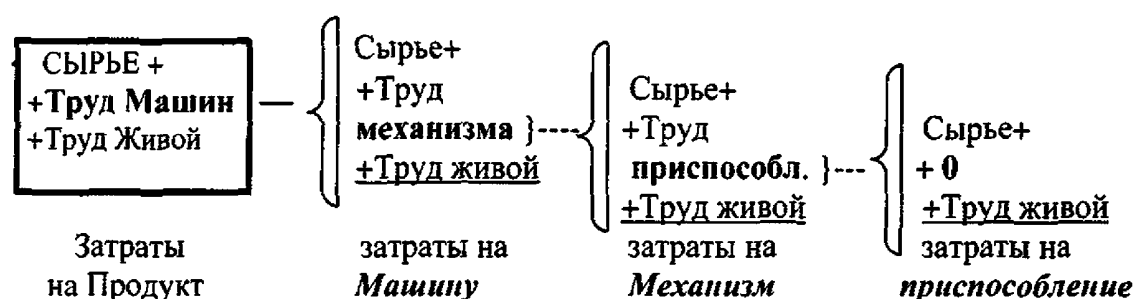


Рис.10. Схема оценки стоимости по затратам труда на продукт

Схема показывает, как исторически формировалось представление о стоимости в оценке по затратам труда. Но измерение стоимости в трудозатратах затеняло вещественный природный элемент в структуре продукта (как было рассмотрено выше в теории собственности и стоимости), поэтому схема_10 не полностью характеризует стоимость произведенного блага – в ней не учтено вещественное тело продукта.

В то же время, труд сам по себе не может формировать прибыль, быть источником прибыли как формы присвоения предпринимателем неоплаченного труда наёмных работников – трудовая теория К.Маркса утверждает именно это положение. Рассмотрим действительное положение дел.

Трудовая энергия живого труда целенаправленно создает искусственные блага, ценности во взаимодействии с машинно-технологической энергией. Она характеризуется прямым контактом с природой, веществом, материалом и взаимодействует с физическими и химическими видами энергий. Целевой направленностью трудовой

энергии является создание новых благ с условием компенсации затрат этой энергии и развитием самого работника. Взаимодействие двух видов экономической энергии организуется в рамках капитальной экономической ячейки – предприятия. Целевой направленностью совокупной энергии является создание товарных благ для рынка с условием компенсации этой затраченной энергии – как живой, так и машинной с последующим развитием функционального капитала. При этом следует учесть, что работодатель получает с рынка труда готового к использованию работника, сформированного в государственной системе образования. Поэтому вполне правомерно взимание с предпринимателя налога за пользование грамотной рабочей силой и эту роль сейчас частично выполняет единый социальный налог.

Оплата труда – заработная плата не есть деньги (как часто понимается в бытовой практике) – это форма отношений между работником и работодателем в связи с участием в процессе создания продукта и дохода и в распределении части дохода на компенсацию, восстановление трудовой энергии. Величина заработной платы, как оплаты труда работника постоянно занятого в данном производстве никак не может быть ниже **прожиточного минимума**, который обеспечивает простое воспроизводство трудовой компоненты капитала. С точки зрения социальных норм заработная плата (при полной занятости на одном предприятии) должна соответствовать конституционному положению – обеспечивать достойный уровень жизни, то есть **прожиточный стандарт** в рамках данного общественного устройства и достигнутого уровня жизни населения.

Величина зарплаты определяется с двух сторон: *а)* с позиции капитала, предпринимателя – это вычет из дохода и собственности на доход. Именно здесь действительны представления о «стоимости рабочей силы» – для предпринимателя, который стремится минимизировать свои затраты на этот элемент; *б)* со стороны работника, при возможном торге, имеется стремление отстоять свой жизненный интерес наибольшего участия в доходе.. На эти чисто экономические обстоятельства накладывается социальный и политический аспекты. Социальный характер торга о величине заработка со стороны работника задает не «стоимость воспроизведения» его «рабочей силы», но уровень его жизненных потребностей (индивидуальных и в рамках групповых интересов - представительства в своем кругу). Примерно то же относится и к

покупателю услуг работника (рабочей силы): информация о том, сколько предприниматель платит персоналу своей фирмы, сторонним специалистам и фирмам сферы обслуживания, государству – дает представление о его социальном статусе, положении в обществе. В целом, со стороны общества, в поддержку его социально-производственных устоев, может быть вполне определен некоторый **жизненный стандарт** для работника, обусловленный накопленным потенциалом и уровнем социально-производственного развития общества и государства, начиная с жилищных условий. Политический аспект составляет государственная система, способная узаконить минимум зарплаты – обязательный для работодателя. Играет роль и властное устройство – вертикального ленивого вовлечения людей в орбиту государственного управления или свободного демократического найма работников-специалистов в государственное управление. В первом случае появляется неподконтрольная обществу возможность чиновникам самим себе устанавливать доходы-зарплаты за счет государственного бюджета. Во втором этот уровень под контролем общества. В условиях сложившегося жизненного стандарта в каждой отдельной стране можно считать, что жалование (не будем называть это зарплатой) за выполнение государственных обязанностей должно придерживаться этого ориентира и не превышать его более, чем в 2-5 раз. Излишнее жалование порождает проблему использования лишних денег, не востребованных реальной жизнедеятельностью. Так, «зарботки» министров*), накапливаемые в сотнях тысяч долларов, создают почву для расширения олигархического слоя в государстве – непроизводственного, но потребляющего и влияющего явно и тайно на всю политику и жизнедеятельность страны – в пользу собственных выгод и в ущерб интересам развития общества. Получение жалования, превышающего средний заработок трудящихся в сфере производства благ в десятки и сотни, тысячи раз – показывает нравственную (или безнравственную) сторону политико-экономического устройства государства. Таким образом, действительное значение заработной платы (при полной занятости работника) опирается на жизненный стандарт, имеющий моральную сторону.

В итоге можно сделать вывод, что неоплаченный труд как источник прибыли предпринимателя перестает быть актуальным. Величина заработной платы и жалования все более становится неподконтрольной обществу и ориентируется на жизненный стандарт персонала. Если же

размер заработков определен соглашением работников и предпринимателей договорным рыночным образом и устраивает обе стороны, то положение К.Маркса о капиталистической эксплуатации труда и о прибыли как форме присвоения неоплаченного наемного труда остаются в прошлом социально-политической экономики.

4. ТЕОРИЯ ДЕНЕГ

4.1. Двойственная сущность и функции денег

О деньгах написано множество исследований и вроде бы известно всё. *Деньги – это «кровь экономики», движущаяся в её кровеносно-денежно-банковской системе.* Наш теоретический подход позволяет, однако, и здесь обнаружить кардинально новые сущности.

Деньги в экономике выступают в трёх основных качествах: а) **мерительный инструмент экономики**; б) собственно денежный элемент – подвижный **носитель стоимости**, обменной энергии для всех благ; и в) социально-экономический символ богатства субъекта.

Двойственная сущность денег проявляется в разных плоскостях, как абсолютные противоположности (см.рис.11): в одной плоскости это – *мера и носитель финансовой энергии*; в другой плоскости – это **плановые и реальные деньги**. Плановые деньги фигурируют в финансовых планах - фондах, бюджетах, резервах. Реальные – наличные и безналичные; на руках и в кассах субъектов, на счетах субъектов в банках – движутся, уничтожая плановые. Плановые деньги всегда расписаны-распределены частными суммами в клеточках таблицы финплана.. Исходя из формулы экономических отношений *«кто-кому, по какому поводу и сколько должен»*, каждая сумма в финплане показывает напряженность отношений между плательщиком (источником) и получателем (бюджетом, фондом). Эта заданная планом напряженность снимается движением реальных денег в процессе хозяйственной деятельности, исполнения плана. Реальные наличные деньги могут быть сосредоточены у разных субъектов в любых неравномерных количествах, а безналичные – в огромных суммах на одном счете в банке и в самое короткое время – в отличие от реальных натуральных благ. При этом движение реальных денег происходит *волнами*, то есть всей суммой сразу, а не по копейке, рублику, еврику..



Рис.11. Схема двойственности денег

Функции денег : 1) измерение всех экономических благ, а также природного вещества, вовлекаемого в экономику из природы; 2) посредничество в обмене благ на основе универсальности товара-денег (носитель энергии); 3) установление и погашение долгов, долговых отношений; 4) сопровождение экономических актов в статике (создание фирмы) и в динамике (продвижение стоимостей в цепи экономических переделов – от субъекта к субъекту); 5) фиксирование богатства, заключенного в объектах собственности и в начислениях доходов; 6) простое (некапитальное) накопление-сбережение денежной массы для крупных единовременных затрат (резерв); 7) представительство субъекта в социально-политической экономике – обобщенная характеристика субъекта, показывающая всему миру его успех в экономической деятельности (список самых богатых людей публикуется в открытой печати); 8) перевод ценностей в валютные оценки в международных коммерческих отношениях.

В функциях 1), 2), 4) универсальность денег как меры объектов и сопровождения их движения изначально связана с явлением стоимости из природы – при вовлечении природного бесстоимостного вещества в экономику. Массовой волной прибывшего из природы продукта, при оформлении его ценности в экономике, востребуется соответствующая масса денег. А уже затем при помощи денег осуществляется текущее продвижение стоимости по переделам экономики – от собственника к собственнику с до востребованием денег на оплату прибыли, как добавленную стоимость природного тела товара в данном переделе.

Соответственно, формула массы денег, потребных для нормальной работы экономики:

$$Дп = Дн + Дт - Дс, \text{ где}$$

Дп – нормальная потребность экономики в деньгах

Дн – деньги новые, востребованные массой природного вещества

Дт – деньги текущего хозяйственного оборота

Дс – деньги «старые», соответствующие продукту-товару, выбывшему из оборота в конечное потребление.

Потребность в наличных деньгах определяется суммой заработков, начисленных для выдачи работникам на руки. Но при этом расширяется безналичный оборот платёжных операций – по электронным денежным кредитным карточкам.

Функция 5) реализуется при выдаче (перечислении) денег-заработков на руки (в собственность) работников. Также реализуется богатство, заключенное в объектах недвижимости или в ценных бумагах – при их продаже.

В части функции 3) деньги могут выступать самостоятельным товаром, имеющим спрос и цену на финансовом рынке – это кредитные деньги с ценой кредитного процента, включаемые в капитальный оборот, и потому способные накапливаться капитально, или приносить доход (см. капитал, кредит).

В функции 6) деньги фигурируют в массовой бытовой практике населения и включают как национальную, так и иностранную валюту. Если же сбережения откладываются в банк на депозит (продаются банку за процент), то возникает эффект накопления с получением «дохода по вкладу» – то есть с функцией 5). Так, деньги в банковской системе способны самовозрастать и приростом своим обеспечивать владельцу потребительскую жизнь, не затрагивая самое первоначальную (солидную) сумму. Такое положение в бытовой человеческой психологии К.Маркс назвал денежным фетишизмом, согласно которому создается впечатление, что «деньги могут все». Этот же эффект проявляется или реализуется в функции 7) – деньги характеризуют субъекта (человека или фирму) через его богатство.

Функция 8) обеспечивает соизмерение ценностей на мировом рынке, в международных товарно-денежных сделках. Применение единой валюты, например, доллара, позволяет сопоставить ценности собственников разных стран и обеспечить эквивалентный обмен.

Однако, деньги не являются непосредственным потребителем благом – они лишь дают доступ к получению любого блага в экономике. Более того, они относительно независимы

от стоимостей в их раздельном движении. Такая отстраненность, оторванность создает условия для возможных несоответствий, инфляции, кризисов – в **отрыве денег от вещественной экономической субстанции** (как и поля от вещества в физике) таится опасность. С одной стороны, оставленные без “денежного внимания” массы экономических объектов могут выбывать из процесса общественного развития и остывать без энергии интереса человека-субъекта экономики. С другой стороны, масса денежного поля, отторженная от экономического вещества, обнаруживает паразитическую сущность, поскольку не является непосредственным благом, то есть не может потребляться непосредственно, но возбуждает феномен игры. Денежная масса, отстраненная от хозяйственного оборота, становится неспособной соотносить свою величину со стоимостью экономических, особенно потребительских ценностей, оцененных в то же время в деньгах! Эта ситуация приводит к обесценению денег при возрастании ценности истинных благ, которые могут быть использованы непосредственно – как в потребительском, так и в производственном экономическом процессе.

Таким образом, **самоценность денег обманчива** – ценность денег в экономике связана с ценностью продукта. Поэтому можно говорить о разной качественной ценности денег-валют разных стран. Действительно, если за американским долларом, английским фунтом стерлингов или евро стоит выстраданный историей, инженерной мыслью, техникой, технологией, ориентацией на потребительские нужды продукт, то и “поле” этой валюты, ее покупательная способность гораздо сильнее рубля, за которым стоит продукт более близкий к “дармовой природе” и менее подвергшийся умственной, инженерной, технико-технологической обработке живой человеческой энергией, менее ориентированный на потребности человека – последней инстанции признания ценности продукта.

4.2. Возрастание стоимости и денежные волны

Закон возрастания стоимости в историческом времени подтверждается также движением денег. Возрастание стоимости идет не только путем увеличения объемов искусственно производимых благ с нарастанием прибытия (прибыли) природы в экономику, но и приданием все более высокой оценки имеющимся ценностям, особенно в случае потерь и приостановки производства благ. Действительно, все новые стоимости черпаются из естественной природы и получают

денежную оценку при переходе природного вещества из естественного состояния в стоимостную экономику .. Именно в «мембране перехода» **натурального вещества природы в стоимостной объект экономики происходят флуктуации, нарушающие статический баланс** в экономике прибытием новой порции, востребующей денежную оценку – на эту величину скачком прирастает стоимость наличных экономических благ.

Обоснуем это утверждение. Пусть имеется масса денег D противостоящая товарной массе T в уравновешенной стоимости. Часть денег ($d+$) высвобождается при завершении оборота массы товара ($t-$) в его конечном потреблении. В очередном производственном цикле в экономику приобщается из природы масса бесплатного природного вещества P , которое получает денежную оценку – (D_p), но сами деньги не создаются; при расширяющейся экспансии в природу естественную эта величина (D_p) на витке ее исчисления и регистрации (в безналичной форме) становится больше, чем высвободившаяся масса денег ($d+$), то есть: $D_p > d+$. **Превышение (D_p) над ($d+$) становится виртуальной сущностью..** При попытках реализовать ее в обмене на реальные ценности возникает нехватка реальных действительных денег – возникает эффект, вызывающий увеличение этой массы в форме эмиссии : $D_z = D_p - d+$.

Таким образом, **стоимость ценностей в денежной оценке постоянно возрастает**, и это возрастание происходит за счет природы, вовлекаемой в экономику из естественного бесстоимостного состояния.

Из рассмотренных выше обстоятельств может быть выведена зависимость между названными элементами – как **формула закона возрастания стоимости.**

$$C = k_i * P_v * k_{np} + Z_p - C_v$$

k_i – коэффициент истощения ресурса

P_v – природное вещество изъятое за период

k_{np} – коэффициент нормы прибыли на изъятое природное вещество

Z_p – заработная плата с начислениями за период

C_v – стоимость вышедшая из пользования за период.

Формула не содержит элемента «амортизация», поскольку в реальной практике Амортизация заменена *Износом* и фактически содержится в Прибыли. Но поскольку структура формулы зависит от порядка исчисления нормы прибыли, элемент «амортизация» (A_m) может быть в ней учтен:

$$C = k_{и} * P_{в} * k_{пп} + Z_{п} + A_{м} - C_{в}$$

Формула показывает, что возрастание стоимости имеет место только при малой величине $C_{в}$. В то же время ее перевесу препятствует возрастание $k_{и}$ (>1) – ввиду истощения доступных ресурсов.

Закону возрастания стоимости в экономике препятствуют военное целевое уничтожение и природные стихийные разрушения материальных ценностей.

4.3. Относительность ценности денег

Все ценности относительны, кроме постулатов нравственности.

Следствием Закона возрастания стоимости является **естественная инфляция** – обесценения денег относительно благ. При этом имеет место **относительность** ценности самих благ – как отдельных, между ними в спектре индивидуальных или групповых предпочтений, так и общей совокупности в стоимости по отношению к реальной потребительской ценности, обеспечивающей жизнедеятельность общества. Относительность обусловлена также той системой ценностей, которая принята в обществе (и подтверждена государством) – в спектре от абсолютной материальности до абсолютной духовности.

Действительно, нет сомнений в абсолютной ценности таких качеств, как честь, достоинство, деловая репутация, добросовестный труд, исполненный долг, справедливость и милосердие.

В отношении благ насущных материальных абсолютной ценностью обладают исчерпаемые и невозобновляемые ресурсы. Что же касается денег, то их ценность состоит в способности обмениваться на реальные блага и получать натуральные ценности в собственность.

Но оказывается, что эта способность не всегда одинакова и склонна убывать во времени.. Эффект **обесценения денег** по отношению к натуральным благам, известный как инфляция, переживали в своей истории все страны в тяжелых скачкообразных формах.. Но, кроме того, и в нормальных, далеких от кризисных, условиях инфляция ежегодно проявляется в почти постоянной величине 1-2 процента, что позволяет признать её **естественной** для экономики.

Таким образом, ценность денег во времени такова, что деньги **сегодняшние** дороже (лучше, ценнее), чем деньги будущего. В ситуации ограниченности природных ресурсов и безграничной в принципе возможности увеличения денег очевидна зависимость их

ценности от наличных природных благ. Некоторая сумма денег без движения теряет свою номинальную ценность, и чтобы поддержать её или нарастить – необходимо движение денег в экономическом рыночном пространстве. Движущиеся деньги, или *деньги-вектор* несут энергию созидания и возрастают не сами по себе, но вместе с ростом природного вещества, вовлекаемого в экономику из естественного состояния – то есть **при капитальном применении**. Именно поэтому деньги покупаются и продаются как товар – чтобы в капитальном применении увеличить начальную сумму и прирост разделить между заёмщиком-покупателем и продавцом-кредитором, прирастив богатство того и другого.

5. ТЕОРИЯ КРЕДИТА И НОРМЫ ДОХОДА

Кредит в теории обычно рассматривается абстрактно – в рамках заёмных отношений между субъектами. Современная кредитная система давно уже оформлена в **банковскую организацию** и частные займы являются лишь незначительными эпизодами в общей экономике. Реальное системное действие кредита организовано в **банковской структуре**, где банк – это экономический агент-посредник в расчетах между хозяйствами и в распределении свободных денег клиентов, аккумулируемых в его арсеналах. Кроме того, банк – это предприятие *«торгующее деньгами»*. То есть банк выполняет две функции – **расчетно-платежную** и **кредитную**. Первая функция обеспечена связью банков в единую сеть посредством корреспондентских счетов, через которые движутся денежные потоки от плательщиков к получателям. Корреспондентские счета банки открывают друг у друга: банк «А» имеет свой счет в банке «Б», а банк «Б» имеет свой счет в банке «А», и так далее. Каждый банк берет на себя осуществление всех денежных безналичных расчетов (платежей и поступлений по адресу клиента), открывая для него специальную учетно-денежную ячейку – **банковский счет**. Таким образом, банковская система в **расчетно-платежной функции** обеспечивает платежную связь между любыми контрагентами, где бы они территориально не находились. Вторая функция – **кредитная**, в части которой отдельный банк можно сравнить с комиссионным магазином, торгующим деньгами. С одной стороны, он покупает деньги у разных лиц, клиентов, откладывая их на депозит с отсрочкой возврата и обещая выплачивать им определенный процент на сумму вклада (**процент по вкладу**). Таким образом,

посредством счетов-депозитов банк **аккумулирует** деньги множества лиц – физических и юридических, сосредоточивает у себя солидные суммы за сравнительно небольшую плату вкладчикам. Поэтому первой функцией банковской системы является аккумуляция-приобретение свободных реальных денег в своем распоряжении для последующей их продажи-перепродажи предпринимателям-заёмщикам. Продавая эти деньги разным лицам, но уже за больший процент с выданной суммы, который называется **ссудным процентом**, банк реализует **кредитную функцию**. При этом выданная сумма (ссуда, кредит) подлежит возврату через определенное время – по договору банка с заемщиком. Поэтому считается, что банк продает деньги не насовсем, а только в пользование на определенный срок. Но в практике деньги, полученные от банка, становятся прямой собственностью заёмщика. Такие деньги – на срок с возвратом и за плату предприниматель успевает посредством капитального приложения прирастить в ещё больший доход, чем сумма займа с процентом за пользование кредитом. То есть кредитные деньги «работают» капитально. Поэтому второй функцией банка является продажа денег в кредит.

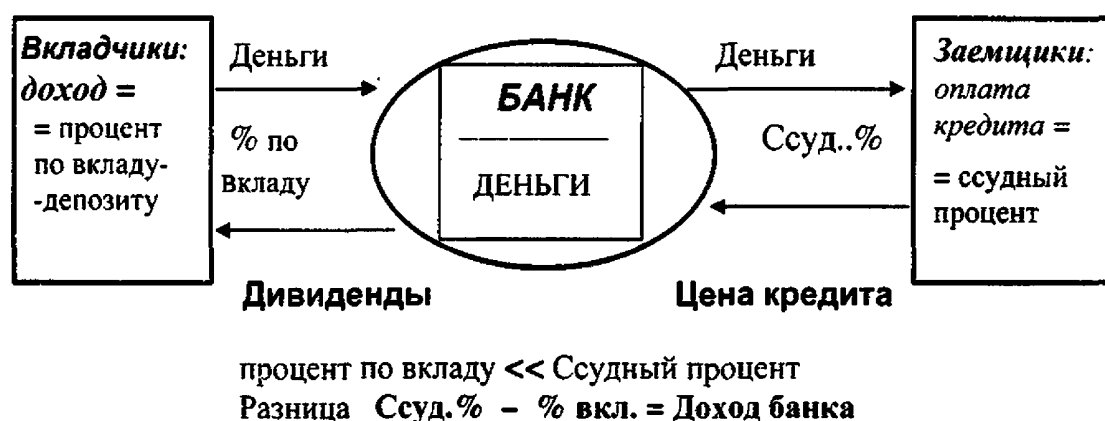


Рис.12. Схема отношений банка с вкладчиками и заёмщиками

Если рассматривать кредит с позиции займа, то это не просто заём, но отношение по участию кредитора в доходе кредитруемого субъекта. Кредитные деньги – это не просто деньги, но «деньги прошлого», то есть, чтобы появиться на арене экономики, они уже должны быть – либо как аккумулированные в банках деньги разных хозяйственных субъектов, либо как созданные самой банковской системой. Такое создание денег возможно лишь в банковской системе и связано не только с прямой эмиссией - дополнительным выпуском денег, но и с

кредитованием инвестиционных проектов отсутствующими фактически деньгами – через их безналичную форму. В этой возможности системного «производства» денег таятся опасности их перепроизводства с потерей качества-ценности, с эффектом инфляции. Если предпринимательские приложения денег приносят реальную прибыль, то она распределяется по всей кредитно-денежной цепочке. Если же прибыли нет, то кредитные деньги становятся фикцией.

Кредит связан с заемными отношениями и с капиталом, капитальным приростом богатства. Со стороны *кредитора* (*располагающего деньгами других лиц на праве распоряжения*) – это отданные заёмщику *деньги прошлого*; для заёмщика – это *реальные деньги*, обретенные на праве собственности с условиями возврата и процента, и способные обменяться на капитальные ресурсы. Они вступают в экономику из состояния отложенной аккумуляции, из бездействия, из потенции..



Таким образом, общее представление кредита совмещает два элемента: а) простой заём (займ); б) участие кредитора в доходе (прибыли) заёмщика. В ситуации простого займа (а) создается **отношение-напряженность** между кредитором, получившим вместо денег право их востребования, и заемщиком, получившим деньги в обмен на правовую зависимость, долг по их возврату без процента. Эта напряженность пропадает, погашается встречным движением имущества-денег против долга – см.рис.13.

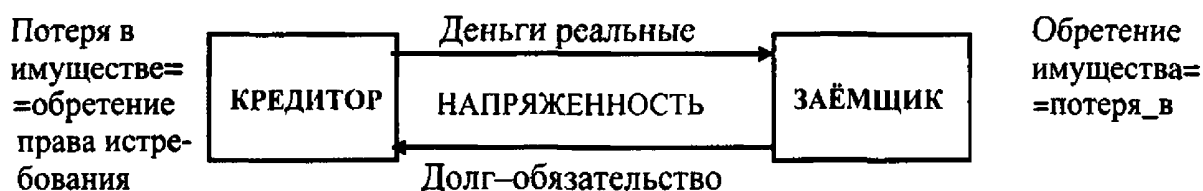


Рис.13. Схема отношения “кредитор-заемщик”

Кредит в сравнении с займом имеет другое качество – здесь деньги сегодняшние продаются за деньги будущего, с учетом того, что их применение за это время принесет доход пользователю и кредитору. Кредит позволяет поддерживать ценность денег, которую они теряют естественным образом в неподвижном состоянии, на сохранении, из-за эффекта естественной инфляции (см. теорию денег). При кредитовании капитальных «вложений» деньги приводятся в движение и несут с собой финансовую энергию интереса всех причастных лиц в получении дохода в будущем, или денег будущего большей величины, чем сумма затрачиваемых сегодняшних. Таким образом, основной функцией кредита является **сохранение, поддержание ценности денег** в экономике. Цена этой функции – ссудный процент. Другой функцией кредита является **действительное участие в создании капитала** для получения дохода в будущем. В этой связи принятое разделение кредита на *долгосрочный* и *краткосрочный* имеет смысл именно тот, что капитальный инвестиционный оборот требует времени несравнимо большего, нежели *коммерческий* в его актах купли-продажи. Кредит в *коротких операциях* выполняет роль компенсатора, замещающего деньги реального оборота хозяйства-заёмщика (временная задержка прохождения денег по расчетно-платежным каналам). При поступлении реального платежа кредитные деньги возвращаются без всяких последствий для экономики. С этим обстоятельством связано отличие кредитных ставок по инвестиционному и коммерческому кредиту. Казалось бы, чем дальше во времени отодвинут возврат ссуженных денег, – тем дороже должен быть кредит и выше ссудный процент. Однако, это не так, именно в силу разного приложения кредита – к коммерческому или к фундаментальному капиталу; оказывается, что «дальние»-инвестиционные кредиты дешевле, чем «ближние»-коммерческие. Но при условии строго целевого использования именно на приложение к постоянному, а не к оборотному капиталу. Поэтому можно считать, что более высокая ставка кредита по коммерческим сделкам призвана ограничить аппетиты привлечения к ним кредитных денег и стимулировать капитальное приложение кредита – в обновление и приумножение фундамента экономики.

Таким образом, то, что называется платностью или ценой кредита – есть участие кредитора в доходе, который получил (получит) заемщик от использования ссуды денег в своей деятельности – это есть третья функция кредита. По сути – это отношение финансового характера –

распределения будущего дохода, прибыли, норма которой в разных отраслях неодинакова. В условиях такого экономического разнообразия банковско-кредитная система остается единым и универсальным усредняющим органом - аккумулятором и распределителем денег, способным диктовать общую норму дохода от их капитального приложения. Поэтому ставка ссудного процента, устанавливаемая центральным (государственным, национальным) банком страны, является **главным ориентиром** для всех коммерческих банков и предпринимателей данного государства. Субъекты международного бизнеса также ориентируются в своих финансовых действиях на разность значений ссудного процента в разных странах.

6. ТЕОРИЯ ФИНАНСОВ И НАЛОГОВ

6.1. Плановые деньги и отношения распределения

Финансы – двойственная экономическая категория, продукт работы капитала в социальной сфере, итог процесса создания и распределения дохода, начиная с природопользования. Именно финансы с применением бухгалтерской счетной системы **придают стоимостную оценку всем компонентам создаваемых благ, включая природное вещество, приобщенное из природы в экономику, а также труд живой и труд машин. Экспансия капитала содержит энергию интересов присвоения благ, направленность и дозированность которой в среде субъектов задается финансами, реализуется бухгалтерией и обеспечивается правом.**

Двойственная природа финансов исходит из государственного общественного устройства, из цели обеспечения благами всей государственной системы, общества в целом, и имеет плановую основу, обращена в будущее. То есть по отношению к деньгам - реальной сущности настоящего времени в экономической жизни - финансы обладают первенством и являются (А) «**плановыми деньгами**», предшествующими реальным; в то же время, этими плановыми деньгами оценены (Б) **долговые отношения** всех субъектов экономики – по поводу создания и распределения дохода в обеспечение интересов предприятий-генераторов, государства и всего общества - см.рис.14.



Рис. 14. Двойственность финансов

В двойственности реализуется функциональность : в части а) плановость, оформленная расчетными суммами в таблице финансового плана (фонда, бюджета), задают параметры - суммы по месяцам для движения реальных денег в процессе исполнения финплана, в доходной и расходной части; здесь **функция – аккумуляция плановых денег** - суть **финансовой энергии** на будущий период. В части отношений – б) функция установления долговых **обязанностей по участию в производстве дохода;** в) функция **долевого распределения дохода** между заинтересованными лицами в рамках финансового и налогового права. Действительно, финансы в плановой организации создают напряженность (измеренную в деньгах) между субъектами экономики по поводу собственности на блага и распределения дохода. Каждая сумма финплана есть величина напряженности долгового отношения между плательщиком и получателем доли дохода.

В плане природопользования и производства благ финансы и деньги являются инструментом оценки природного вещества, трудовой и физико-технологической энергии в стоимостных единицах. Или – инструментом перевода натуральных видов энергии в экономику посредством придания им стоимостной денежной оценки. **Пересчет энергии труда в финансовую энергию** осуществляется, с одной стороны, на базе физико-химических и биологических оценок затрачиваемой живой энергии и, с другой – на основе стоимостных оценок веществ, продуктов, благ, потребных для восстановления живой энергии с учетом нормативных условий жизнедеятельности субъекта

труда – работника. Таким образом, взаимодействие разных субъектов между собой с возникновением и регулированием отношений собственности на блага, распределения дохода в общественном государственном устройстве, связано с **финансовой энергией**, которую генерируют хозяйства (капитал)– см.рис.15.

Материально-Техническое Обеспечение

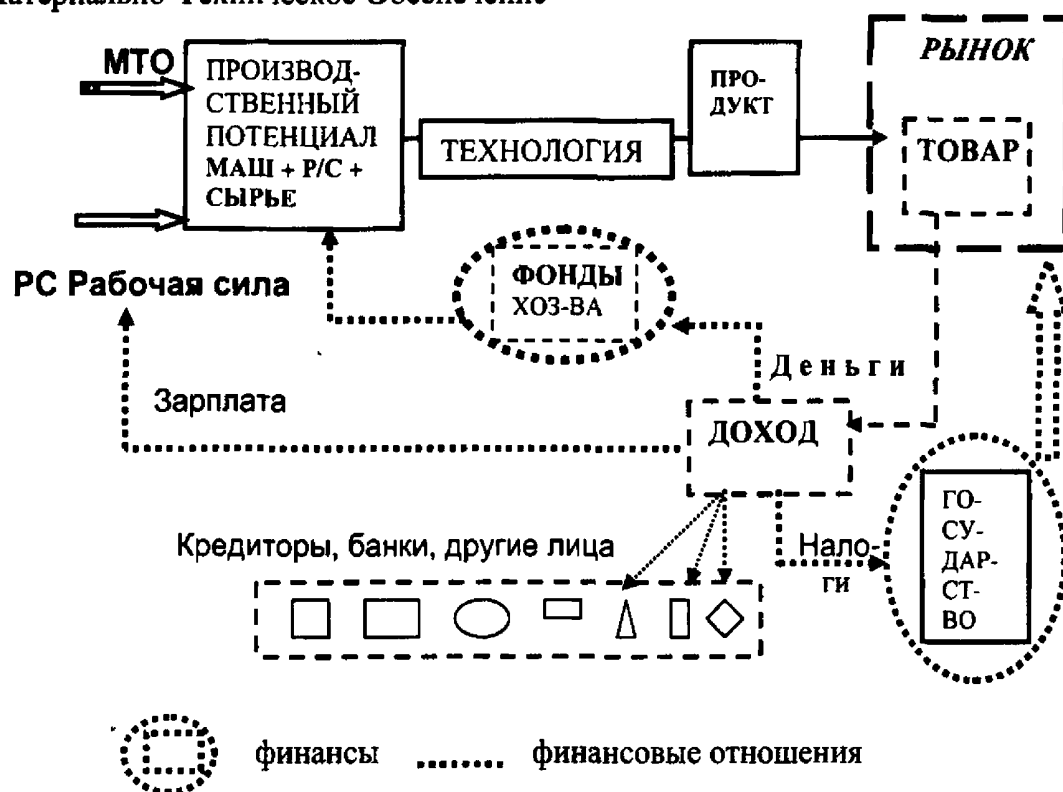


Рис.15. Финансы в экономике хозяйственного комплекса

Из схемы_15 видно, что фондовая организация экономики предприятия позволяет аккумулировать-накапливать средства в фондах до квантовых величин прироста капитала. Сосредоточенная в фондах потенциальная энергия финансов совершает работу импульсами денежных затрат – движением денег с разрядением финансового аккумулятора, испусканием финансовой энергии.

6.2. Финансовая энергия

ФИНАНСОВАЯ ЭНЕРГИЯ – универсальный вид энергии в экономике. Она измеряется в плановых деньгах, а её носителями являются реальные деньги. Финансовая энергия генерируется

предприятиями и аккумулируется в **финансовых аккумуляторах – фондах, бюджетах, резервах**. Можно сказать, что экономические субъекты являются генераторами дохода, который сразу же окружается «финансовым полем» и в этом поле «финансовых напряжений» вершится распределение дохода между субъектами в соответствии с законодательными нормами финансовой сферы (финансового права).

Распределение возможно только при наличии аккумуляции дохода, что достигается в финансовой сфере посредством **налогов**.

Налоги могут быть рассмотрены *двойко*: а) как элемент цены продукта и б) как изъятие собственности у собственника благ.

Налоговая составляющая стоимости делится на два вида: **затратно-обременительный** и **распределительный**. К первому виду относятся все налоговые наложения, включаемые в себестоимость продукта и увеличивающие ее оценку. Наиболее существенным из них является Единый социальный налог (ЕСН). Основание для его применения содержит элемент **общественной морали**: цена продукта и доход предпринимателя формируется персоналом, подготовленным к труду в системе общественного образования – за пределами предприятия. Расходы, понесенные обществом на образование грамотного и здорового работника, должны быть компенсированы обществу потребителем рабочей силы. Сюда же включается и пенсионный компонент – содержание «отработанной» рабочей силы, использованной работодателем. Второй вид - распределительный связан с участием общества (через госбюджет) в распределении стоимости природы, отобранной предпринимателем из общенационального натурального ресурса и включенной в продукт-товар. Содержание налога на добавленную стоимость (НДС), исчисляемого с добавленного труда- зарплаты и добавленного вещества природы- прибыли, также двойственно – соответственно названным частям (несмотря на то, что он удерживается с общего дохода).. В первой части его можно считать участием государства в доходе работодателя от эксплуатации труда, а во второй – участием в доходе предпринимателя от присвоения природы.

Что касается налогов на собственность и на доходы граждан (физических лиц) – они в принципе имеют социальную основу и призваны приблизить-снизить благосостояние богатых к среднему уровню – этому способствует прогрессивный налог.

Вся совокупность плановых налогов и денежных налоговых поступлений (кроме ресурсных и целевых) обезличивается в бюджетах-

аккумуляторах, создавая мощные энергетические напряжения – как заданные наперед, или потенциальные, так и реальные - в практическом исполнении.

Таким образом, **финансовая энергия** генерируется каждым отдельным предприятием, хозяйством в процессе его капитального оборота, производственно-хозяйственной деятельности, направленной на получение дохода, а затем аккумулируется в фондах-аккумуляторах разного уровня – от самого предприятия до государственного бюджета.

Особенностью финансовой энергии является её «всепроникающая» способность воздействовать на экономических субъектов, на их трудовую энергию, на протекание технологических и хозяйственных процессов, накапливаться во времени и «разряжаться», преобразуясь в объекты экономики. Так, финансовая энергия интереса в доходе будущего зовет множество субъектов объединиться в гигантской стройке – собственным трудом, натуральным капиталом, деньгами, материальными ресурсами. При этом полагается участие в будущем доходе в форме заработков, первоочередных приобретений будущего продукта по выгодным ценам, а также дивидендов. Последнее есть форма участия в собственности на капитальное имущество, распространенное и на прибыль от его функционирования, или иначе – финансовый капитал.

6.3. Финансовый капитал

Соединение финансовой направленности денег на доходы будущего с собственностью на реальный капитал создает особенную форму – финансового капитала.

Финансовый капитал – это стоимость, возрастание которой не связано прямо с производством ценностей.. То есть, в отличие от производительного, финансовый капитал есть благо, способное приносить доход, не создавая продукт. Финансовый капитал может быть оформлен в фондовую организацию – паевые инвестиционные фонды, но может и свободно функционировать в рамках индивидуальной собственности частных лиц держателей акций.

Акция – есть титул собственности на реальный капитал эмитента, выпустившего данную акцию. Множество акций разных эмитентов продается и покупается на рынке, который отделен от рынков реальных ценностей и называется **фондовым рынком** (рынком ценных бумаг).

Оборот финансового капитала отличен от оборота реального капитала – см. рис.16.

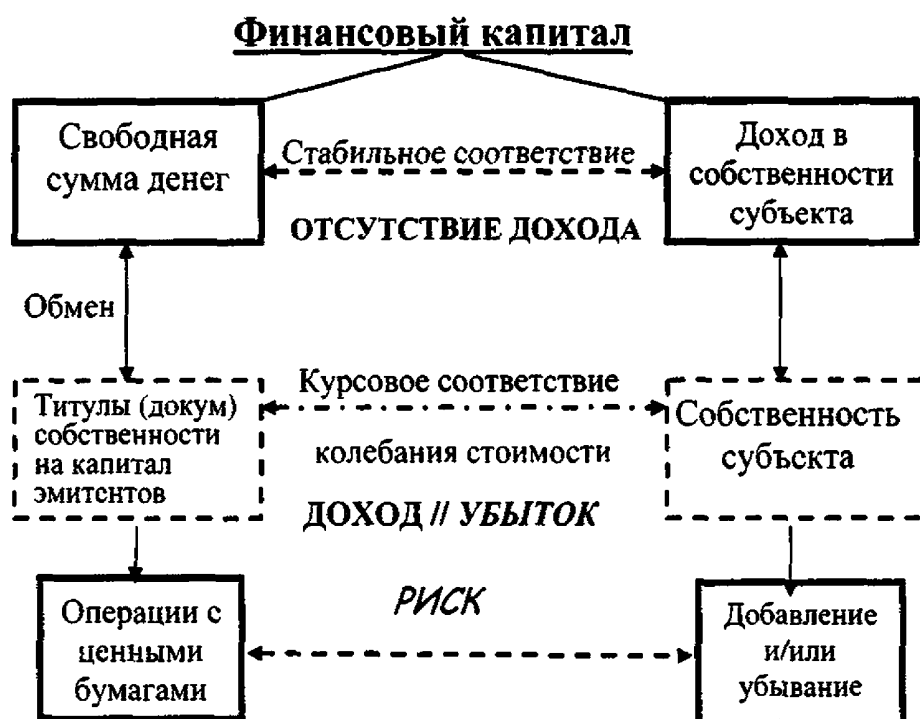


Рис.16. Финансовый капитал

Извлечение дохода от операций с титулами собственности сопряжено с **риском** потерь ценности (рыночной цены) самих этих ценных бумаг.. Доход по акциям складывается из двух компонентов: а) получение дивидендов как части прибыли эмитента; б) спекуляции на ценах купли-продажи (продажа акции по цене выше цены приобретения). Заметим, что если реальный капитал прирастает только функциональными квантами, то фондовый финансовый капитал квантуется стоимостью акций, а текущий доход прирастает любыми денежными порциями (от части копейки до крупной суммы). При этом всегда имеет место риск, обусловленный разделённостью капитала-собственности и капитала-функции с обособлением этих частей у разных лиц. Эта отделённость позволяет завладеть предприятием лицам, не причастным никоим образом к производству. Поэтому финансовый капитал через титулы собственности, чрезвычайно близкие к деньгам- феномену богатства и власти, обладает огромной мощностью финансовой энергии, которая может быть реализована не только экономически, но и политически.

Финансовая энергия может эффективно использоваться в экономических механизмах.

7. ТЕОРИЯ БОГАТСТВА

Конечной целью всех экономических действий субъекта, индивида, сообщества, объединения людей можно считать достижение богатства. Само понятие **БОГАТСТВО** богато многообразием смыслов, но нас интересует только экономический аспект с неизбежным социально-политическим сопровождением. В этом тройственном союзе богатство сопутствует власти (или власть – богатству) с ореолом общественного признания и/или протеста.

БОГАТСТВО – это есть представление о совокупности благ, дающей свободу экономического поведения и возможности осуществления действий, поступков субъекта-собственника в экономике и политике, во всей жизнедеятельности. Богатство субъекта **ДВОЙСТВЕННО** - оно воплощено в **имуществе**, находящемся в его собственности. То есть физическая форма богатства – имущественная дополняется юридической – правом собственности на это имущество какого-либо лица, отграничивающее интерес всех других лиц на владение данным имуществом.

Двойственность богатства проявляется в разделении благ и самой собственности на две составляющие : а) **капитальную** – производящую все виды благ и приносящую текущий доход, и б) **текущую** – получаемую субъектом через управление объектами собственности или от трудовой деятельности (см.рис.17)

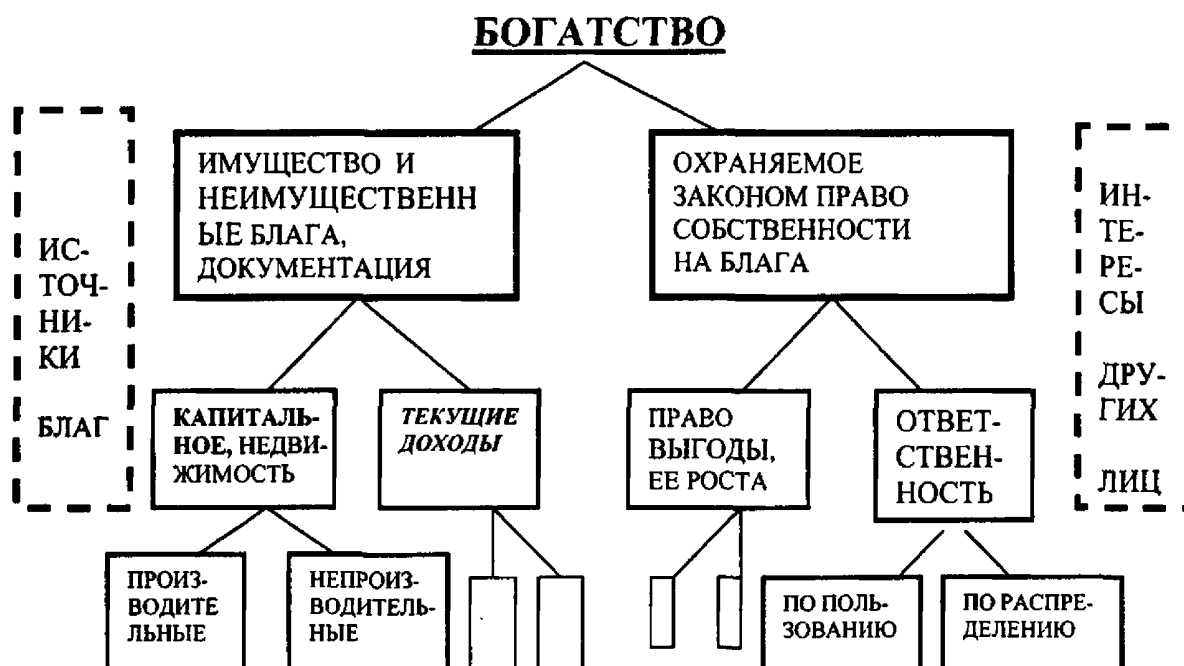


Рис.17. Двойственность категории богатства

С позиции общественного природопользования в организационной экономической форме богатство разделяется на натуральное и финансово-денежное. Первое также разделено на природные ресурсы, разведанные и готовые к использованию, а также уже воплощенные в экономические объекты искусственных благ, в числе которых капитальное имущество. Второе представлено денежной массой и финансовыми фондами-аккумуляторами плановых денег и долговых отношений. Любые отложенные деньги (равно как и золотовалютные резервы, финансовые фонды) имеют только тот смысл, что могут быть «отоварены» в случае необходимости в некоторое натуральное благо. Если же при многих суммах денег (или фондов) наличных ресурсов недостаточно, - никакие деньги не заменят и не восполнят нехватку натуральных благ. Поэтому продажа ресурсов за деньги (валюту) без использования этой выручки в национальной экономике может быть оправдана только в ограниченных пределах и при уверенной обеспеченности в будущем этих денежных резервов натуральными ресурсами мировой экономики..

Приращение богатства в ограниченной географии и в условиях ограниченных ресурсов (экономических ценностей) возможно путем перевода природного вещества в сферу экономики. В рамках отдельного субъекта прирост богатства достигается накоплением дохода, свободного от текущего потребления и капитализацией этой части (прибыли финансовой) – с обращением в природу за новыми порциями прибыли экономической (см.прибыль). Приращенное богатство подлежит распределению первичному и вторичному (перераспределению) между субъектами общества – посредством финансов (см.теорию финансов, финансовые механизмы).

Богатство обладает функциональностью : **а) формирование экономической мощи субъекта, государства; б) увеличение комфорта, текущих благ для населения.**

В части **а)** функция проявляется в увеличении капитального имущества, средств производства, что создает возможности изготовления любого продукта в любом нужном количестве; в части **б)** функция проявляется в приращении объемов произведенных благ, которые так или иначе справедливо распределяются между всеми членами общества – на конституционной основе ..

В целом обе функции направлены на возрастание мощи

благоустроенного человечества, чему противостоит консервативная природа с её катаклизмами и военные целевые разрушения ценностных объектов.

Богатство государства составляют не только его наличные капитальные объекты, материальные запасы, денежные золотовалютные средства, но и потенциальные разведанные природные ресурсы, которые являются резервом для производства в будущем времени. Структура национального богатства вместе с потенциалом отраслей народного хозяйства определяет уровень богатства нации. Однако, внутри общества одного государства участие в богатстве разных классов, или слоев общества неравномерно. Причина этому далеко не только в разных уровнях заработков, но главным образом – в разной степени приобщенности к капиталу, в собственности на капитальное имущество, приносящее доход ограниченному кругу лиц. Такое положение складывается исторически волевыми действиями власти с противостоянием трудового организованного населения. Современная конституционная организация государств полагает сравнительно однородное благосостояние граждан, основанное на активном использовании трудового капитала и на общей собственности в отношении природных благ – как ресурсов производства искусственных благ. При этом реальная политическая практика отклоняется от конституционных положений, как правило, в пользу лиц, исторически связанных с капиталом или в революционных переделах собственности успевших приобщиться к капиталу и закрепить свою на него собственность. Это действительно для всех стран, но наглядно проявляется на коротком временном отрезке, например, в российской экономике. Так, всего через десять лет после окончания периода примерно равного уровня благосостояния граждан, доходы от собственности основной массы российского населения составили только восемь процентов, тогда как пятнадцать процентов самых богатых людей получают 92 процента таких доходов. Текущее участие в доходах всех видов также в пользу одной пятой части богатого населения – 57 процента, а их сбережения составляют 85 процентов. Число богатых также увеличивается: сейчас у нас 720 миллиардеров (50 из них долларовые), год назад их было 468, а в рейтинге 2004 года долларовых миллиардеров было 25 человек. Названная группа контролирует активы на 291 млрд. долларов – для сравнения: федеральный бюджет России на 2006 год составил около 180 млрд. долларов.

Таким образом, управление национальным богатством вершится с учетом политических обстоятельств и интересов власти – не всегда в пользу богатства граждан. Однако, социальная политика не может долго отклоняться от конституционных норм. Власть, источником которой является народ, призвана защищать гражданина и население в целом от безудержного в принципе устремления собственников капитала присвоить себе все богатство страны, начиная со скрытого за прибылью присвоения природы. Власть, к которой стремятся все политические партии, при ее достижении не только дает выгоды, но и налагает ответственность. Какая бы партия не пришла к управлению страной, - она обязана подчиняться Конституции. В этом смысле Конституция стабилизирует разности партийных программ, заставляя в принципе сводить усилия власти к обеспечению достойной жизни граждан с защитой их прав и свобод.

. Власть реализует свое экономическое могущество посредством финансов – универсального инструмента управления богатством.

8. ТЕОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ МЕХАНИЗМОВ

8.1. Определенность понятия

Экономический механизм, равно как и финансовый механизм – часто встречающийся термин в экономической литературе без какого-либо разъяснения этого понятия, его существа. Определения типа «совокупность элементов..» можно не рассматривать ввиду абсолютной несостоятельности. Частое применение этого термина в публицистике и политических дебатах показывает востребованность понятия, но никак не понимание его пользователями. Экономика в целом и экономика отдельного предприятия действительно представляют собой некоторые системы. Экономическая система государства включает в себя множество предприятий, организаций, учреждений и семейных хозяйств в их взаимодействии. Все эти хозяйственные ячейки в совокупности формируют некоторую структуру с взаимными связями – поставками ресурсов, платежами за товары и услуги, трудовым участием в производстве и другие. Что же в этом «механического»..

Во-первых, нужна определенность в двойственности этого термина: либо это понятие упорядоченного взаимодействия между сущностями – *механизм управления (чем-либо), распределения (чего-либо), и т.п.,*

либо это организмическое единство, реализованное в конструкции и технологии – *хозяйственный, финансовый, экономический...*

Во-вторых, о механизме экономического типа можно говорить в том случае, если имеет место определенная исходная организация субъектных и объектных элементов, а некое экономическое действие влечет за собой ряд явлений в системе и как следствие вызывает её реакцию. В совокупности эти изменения приводят к некоторым ощутимым результатам, что устраняет прежнюю и создает новую ситуацию в экономической системе. Результат воздействий на систему определяется их исходной природой, а также особенностями реагирования разных элементов системы на те или иные явления.

Механизм как органическое системное единство включает в себя две главные составляющие: **а) конструкцию** – консервативную аппаратную структуру с «входом» и «выходом», приспособленную для осуществления рабочего процесса, и **б) технологию** – определенную последовательность явлений и процессов с началом и окончанием, заключенных в конструкционную оболочку. Это органическое единство невозможно представить без схемы, а также без сущностного наполнения с **математической определенностью** элементов. Таким образом, в механизме вершится некоторый **технологический процесс** во времени между начальным состоянием системы и результатным, после воздействия и рабочего реагирования – в определенных показателях, имеющих математические значения. Однако, практика экономической жизни не всегда позволяет проследить в чистом виде итог именно данного действия, поскольку в том же интервале времени принимается и осуществляется множество других действий, приводящих к некоторым изменениям, искажающим искомый результат. Неопределенность многократно возрастает при участии в процессе множества субъектов-собственников. В этой связи **«рыночный механизм»** был упомянут в разделе о капитале (2.3.) без представления его сущности, что оставляет понятие «рыночного механизма» в сфере взаимодействий субъектов, интересы которых пересекаются на присвоении природы – без четко определенной конструктивно-аппаратной оформленности (см.рис.6). «Входом» рынка является естественная природа, а «выходом» – природа преобразованная производством; внутри рынка субъекты продают и покупают преобразованную трудом в товары природу, присваивая в

собственность её денежное выражение – это обстоятельство иллюстрируется в условных величинах таблицы_3 (см.выше).

В принципе логическое построение и исследование экономического механизма возможно и без стоимостных оценок. Действительно, с точки зрения общей идеи механизма, которому свойственны основные признаки любой механической системы с **автоматическими причинно-следственными связями между его частями**, важным является лишь само действие. Так, если увеличение подачи топлива приводит к ускорению работы неподвижно закрепленного на шасси мотора, то этот эффект может быть передан специальным устройством на всю конструкцию машины, приводя к общему ее ускоренному движению в пространстве. Но и здесь многое зависит от состояния составных частей механизма, например, от тяжести конструкции в целом. Поэтому и для экономической системы необходимо знание генетической структуры элементов капитала конкретной сферы деятельности, «критической» рабочей массы капитала, квантов его приращения – чтобы этот механизм был эффективным. Особенно важно это в условиях внешних экономических воздействий на предприятие, как спонтанными кризисными явлениями, так и известными методами государственного регулирования, рыночных соотношений спроса и предложения, движения банковского процента, цен на энергоносители, заработной платы и других, управляемых руководством страны, предпринимательских союзов. Однако, внешние воздействия на обособленное предприятие должны иметь «доступ» к внутренним его «органам», чтобы вызывать в них некоторые изменения. Так, резкое сокращение спроса на продукт предприятия приводит к затовариванию на складах, а затем и к остановке производства. То есть система такого доступа и реагирования составных частей экономики предприятия на импульсы извне тоже обладает определенным **автоматизмом**.

Вместе с особенностями экономических *процессов* (динамика явлений) и экономической **конструкции**, структуры (статика элементов) действует и нормативно-правовая «материя», в регламентах которой функционирует механизм. Например, не вся выгода от деятельности принадлежит собственнику – финансовое и налоговое право определяет направления и доли её распределения. Сюда же относятся нормы расходов и нормативы распределения дохода. Кроме того, должен быть учтен фактор времени, поскольку именно во

времени устанавливается последовательность и параллельность действий и событий, явлений хозяйственной жизни. Естественными временными промежутками в экономике взяты природные, календарные – год, месяц, квартал. Соответственно многие целевые воздействия, их продолжительность и ожидание результата, его накопление, опираются на эти интервалы. Так, возможны ежедневные поступления денежной выручки, но выдача заработной платы и уплата налогов осуществляется один раз в месяц – в этом промежутке возможно накопление или другое использование предприятием денег.

Временной фактор имеет особо важное значение при осуществлении капитальных вложений – затрат на проектирование и реальное возведение капитальных объектов, которые должны окупиться в срок и принести экономическую выгоду.

8.2. Основные механизмы в экономике

В рассмотрении «механистического» устройства экономики следует придерживаться логики и ответственности, не называя любое встретившееся взаимодействие «механизмом». Основными механизмами в экономике являются: **амортизационный, финансовый, экономический, а также общий финансово-экономический рыночный**. Первые три формируются и действуют в рамках фирмы, предприятия, а рыночный – в общем экономическом пространстве, например, государственного формирования.

8.2.1. Амортизационный механизм

Самым простым и самым «древним» является **амортизационный механизм**. Он обеспечивает автоматическое накопление средств на восстановление изношенного функционального капитала. При этом в затратную стоимость продукта-товара ежемесячно включается доля цены оборудования, а из выручки эти суммы откладываются в фонд амортизации. Величина ежемесячной суммы амортизации определяется на основе нормативного срока эксплуатации амортизируемого объекта и его первоначальной стоимости:

$$A_m = C_n / T_z * 12 \text{ мес} , \quad \text{где}$$

A_m – сумма месячной амортизации

C_n – начальная стоимость объекта

T_z – срок нормативной эксплуатации в годах

Накопленная масса отложений позволяет купить новое оборудование взамен износившегося и потерявшего былую высокую работоспособность. Но, поскольку процесс эксплуатации и накопления амортизации идет во времени, то к моменту обновления появляется гораздо более производительное оборудование. Поэтому механизм амортизации обеспечивает не просто восстановление, но и развитие.

Амортизация противоположна износу – это восстановление потерянной стоимости (износа) капитального объекта путем отложения обязательства и денег для осуществления затрат по восстановлению изношенных частей объекта. Сам термин от *amort* – фр. – бессмертие) *отрицание смерти* : амортизация обеспечивает бессмертие капитальному имуществу, орудиям труда.

Единство противоположностей износа и амортизации предполагает строгое балансовое равновесие между этими элементами хозяйственного процесса. **Нормальная экономическая логика соотношения износа и амортизации** представлена схемой 18.



Рис.18. Износ и амортизация в экономике хозяйства

Действие механизма покажем в балансовых табличках:

А) в процессе производства вложен труд машин и начислена амортизация на восстановление 0,5ед.: $A_3 + 0,5 = \Pi_2 + 0,5$ (А)

1	Оборудование	11	1)	Уставный капитал	11
2	Материалы	0	2)	Восстановление	0,5
3	Производство-затраты	0,5	3),4)	Распределение (прибыль)	0
4,5	Продукт, Деньги	0	5)		
	Стоимость	11,5		Собственность	11,5

Величина баланса и стоимость-собственность увеличилась за счет внутреннего действия труда машин – на 0,5 ед.

Б) после продажи товара (работы, услуги) в выручке получена и выделена доля амортизации: $A_3 - 0,5 = A_5 + 0,5$ (Б)

1	Оборудование	11	1)	Устав.капитал	11
2	Материалы	-	2)	Амортиз-й фонд	0,5
3	Производство-затраты	0	3),4)	Распределение	
4, 5	Продукт, Деньги	0,5	5)		
	Стоимость	11,5		Собственность	11,5

Долг по восстановлению оборудования обеспечен деньгами – 0,5ед., а при соединении этих накоплений с прибылью может быть увеличен производственный потенциал и капитал-собственность субъекта (см.далее 8.2.3).

Таким образом, амортизационный механизм действует в рамках обособленного хозяйства через созданный в его хозяйственном обороте амортизационный фонд, в котором аккумулируется финансовая энергия и затем импульсами восстанавливает изношенные орудия труда.

Логическое теоретическое построение амортизационного механизма, действовавшего в России десятки лет, было нарушено реальной практикой современности – не в ущерб теории.

В российской экономике с 1992 года принята западная модель формирования стоимости и распределения дохода. Она устанавливает включение в затраты амортизационных начислений (на восстановление орудий труда), но в распределении дохода и прибыли – не предусматривает никаких отложений на цели восстановления оборудования. То есть вся сумма амортизационных начислений после стандартных вычетов из дохода остается в составе прибыли. Действительно, при плановой цене на продукцию добавление амортизации (A_m) к затратам ($З$) задает уменьшение величины плановой прибыли: $\Pi = \text{Выручка} - (З + A_m)$; а при фактическом распределении дохода-выручки реальная прибыль оказывается выше: $\Pi = В - З$ (без амортизации). То есть сумма начисленной амортизации

не вычитается из дохода-выручки – тем самым сумма амортизации перемещается в прибыль и увеличивает её величину.

В то же время, фактически начисленный износ (называемый неверно «амортизацией») уменьшает балансовую стоимость орудий труда и может в принципе довести её до нуля... - что нарушает логику бессмертия капитала:

а) в процессе производства изношено оборудование без обязательства по восстановлению 0,5ед.: $A3+0,5 = A1-0,5$ (а)

1	Оборудование (-0,5)	10,5	1)	Уставный капитал	11
2	Материалы	-	2)	Восстановление	-
3	Производство-затраты	0,5	3),4)	Распределение (прибыль)	0
4,5	Продукт, Деньги	0	5)		
	Стоимость	11		Собственность	11

Величина баланса и стоимость-собственность не увеличилась, долга по восстановлению оборудования нет; списание его стоимости может продолжаться до нуля...

б) при продаже-выбытии продукта со списанием стоимости оборудования из собственности субъекта должен быть в той же мере (0,5ед) списан и капитал: $A3-0,5 = П1-0,5$.. При этом полученная в выручке частица изношенной стоимости оборудования 0,5 не выделена целевым назначением и остается в общей нераспределенной прибыли:

$$A5+0,5 = П4+0,5 \quad (б)$$

1	Оборудование (-0,5)	10,5	1)	Уставный капитал	10,5
2	Материалы	-	2)	Восстановление	-
3	Производство-затраты	0	3), 4)	Распределение (прибыль)	0,5
4,5	Продукт, Деньги	0,5	5)		
	Стоимость	11		Собственность	11

Но общая балансовая прибыль подлежит налогообложению – то есть в её составе облагается налогом и амортизационная частичка (!)..*)

Отмена механизма амортизации орудий труда привела к потере контроля за состоянием этого капитального имущества и как итог – рост за последние девять лет доли старого оборудования более двадцати лет службы – с 36 до 50 процентов в общем парке. Так пренебрежение теорией ведет практику в тупик безысходности.

*) установление бухгалтерской проводки амортизации, связующей балансовый и забалансовый счета – есть вообще игнорирование или предательство теории и логики.

8.2.2. Финансовые механизмы

Финансовым механизмом можно назвать систему саморегулирования деловой деятельности бизнеса, капитала.

Эта система в рамках экономики предприятия имеет две составные части : а) конструкционную и б) технологическую.

Конструкционная часть представляет собой блочную систему нормативно-правовых элементов с закреплённой планом математикой статистики и динамики финансовых показателей. В этой системе вершится технология: генерируется и действует финансовая энергия напряженности-заданности показателей; идет автоматическая циркуляция денег, меняющих форму от плановой до реальной в процессе движения от плана к заданной реальности; осуществляется управление через изменение «силы тока», его направлений и «напряженности» в системе – при помощи финансовых аккумуляторов, рычагов и регуляторов, норм затрат, нормативов распределения, и приемов менеджмента..

Простоту и сложность финансового механизма можно сравнить с часовым – от песочных до механических и электронных.

Простой финансовый механизм – основан на разности времени затрат и получения дохода, который подлежит простому распределению на воспроизводство затраченных элементов. Этот механизм не предполагает накопления – см.рис. 19.

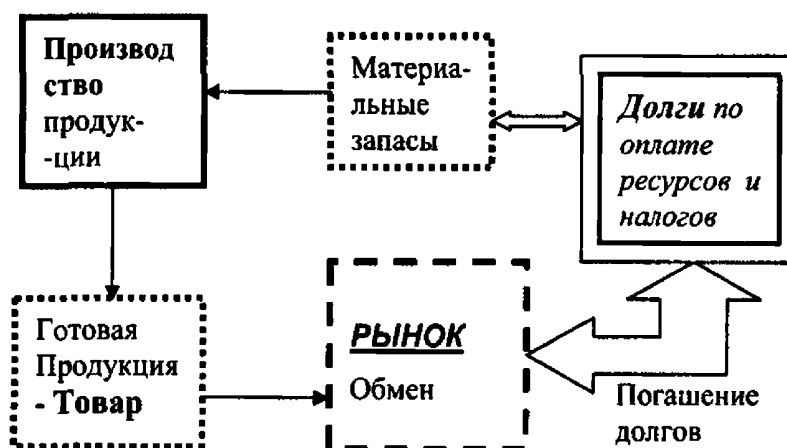


Рис.19. Схема простого финансового механизма

Диалектика простого финансового механизма состоит в том, что любое затратное действие субъекта порождает одновременно долговое отношение – обязательство субъекта перед другими лицами-

контрагентами по поводу возмещения или оплаты затраченных ресурсов, принадлежавших этим лицам. При завершении рабочего цикла финансового механизма возникшие долговые отношения погашаются из денежной выручки субъекта – движением денег против долга. В новом цикле воспроизводятся затратные действия и возникновение долгов с последующим их погашением. Этот механизм позволяет действовать без фондов и запасов – в их «транзитной» форме, совмещая внешние акты купли-продажи с активным внутренним производственным процессом (аналогия из техники – двухтактный двигатель-мотор).

Фондово-распределительный финансовый механизм – система с наличием собственных запасов ресурсов и с фондовой организацией циклического оборота – см.рис.20.

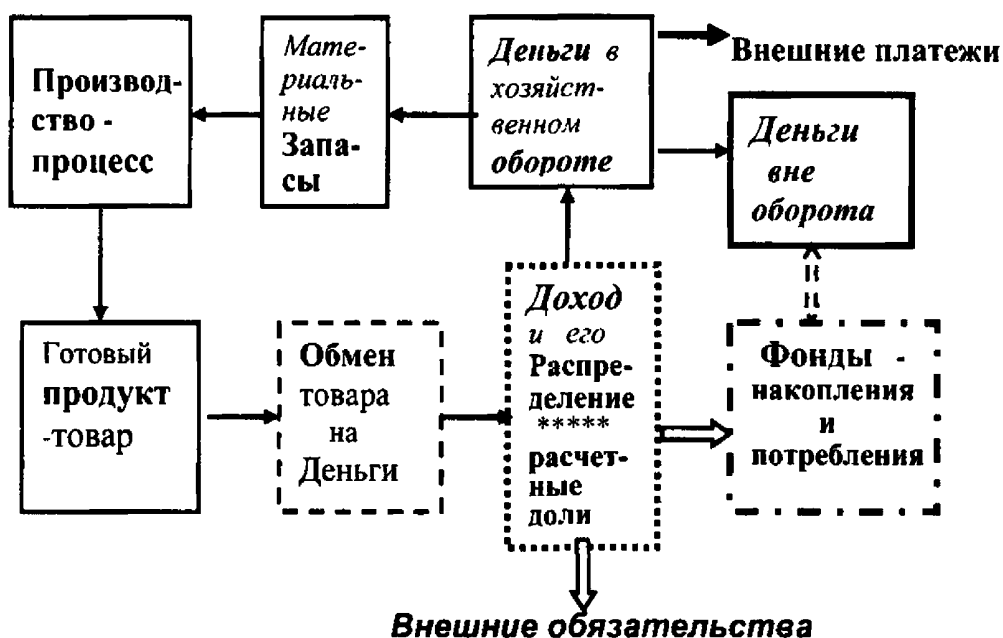


Рис.20. Фондовый финансовый механизм

В этом механизме двойственность финансов – в денежной и фондовой форме обеспечивает возможность исполнения внутреннего обязательства по развитию капитального потенциала предприятия. Накопившаяся ответственность по реализации плана развития является вполне реализуемой благодаря отложенным на эту цель деньгам, исключаемым из хозяйственного оборота. Конструкцию фондового механизма следует наполнить технологической схемой формирования и распределения дохода. При этом доход разделяется на две формы –

денежную выручку (деньги) и доход-собственность (на эти деньги). Двойственность дохода в механизме позволяет понять параллельное движение элементов в их противоположности и во взаимодействии от начала затрат с возникновением долговых отношений до создания собственных финансов-фондов предприятия – см.рис.21.

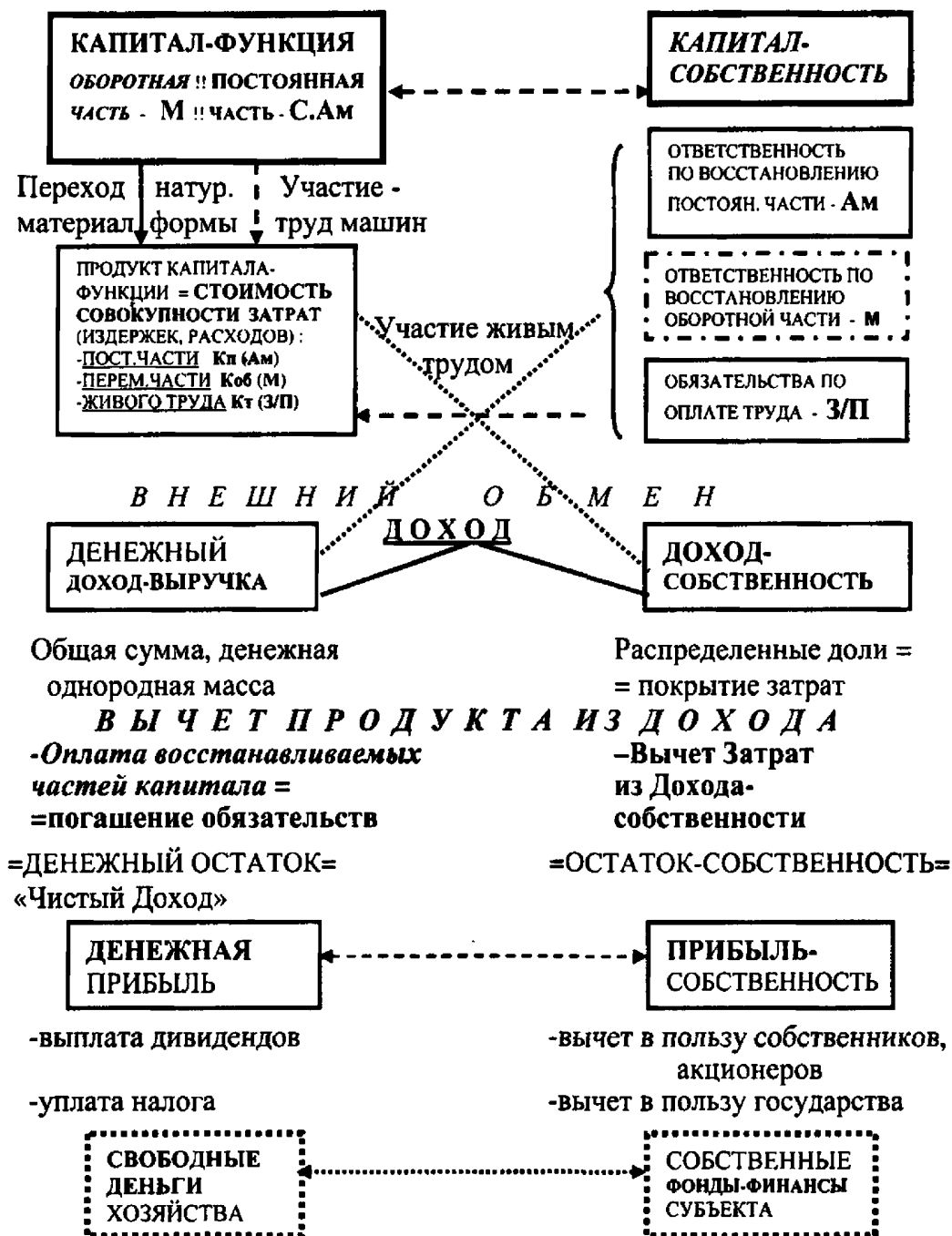


Рис.21. Формирование и распределение Дохода и прибыль

Величина дохода планируется на предстоящий период деятельности хозяйства, исходя из экономического потенциала, расчетов выпуска продукта-товара К-функцией и его продаж по ценам рынка; при этом

исчисляется финансовая прибыль – как разница между доходом-выручкой и затратами.

На доход и прибыль распространяется собственность субъекта, в рамках деятельности которого он (доход) получен. На те же результаты деятельности субъекта распространяется и право истребования, участия в доходе со стороны разных заинтересованных лиц – кредиторов и акционеров, а также право изъятия налогов – со стороны государства в госбюджет. Свободный остаток дохода принципиально соответствует свободному денежному остатку.

Таким образом, финансовый механизм встроен в экономический и обособлен в виде системы, отстраненной от натурально-вещественных взаимодействий (аналогично электрической системе в механизме двигателя внутреннего сгорания). Эта особенность – «бесконтактность» с натуральными процессами движения натуральных элементов капитала и других ценностей позволяет говорить о «полевом» воздействии финансов на эти элементы – натуральные процессы движения ценностей в экономической системе регулируются «финансовыми полями», основой которых являются экономические интересы собственников.

8.2.3. Общий экономический механизм

Предприятие можно рассматривать как рабочую систему, следуя за логикой амортизационного подхода, то есть полагая, что для бесконечно повторяющегося циклического функционирования капитала необходимо в каждом новом цикле возобновлять ресурсы, потребленные предшествующим циклом производства. Поскольку движение ресурсов вызывает к жизни возникновение отношений между субъектами (см. выше – экономические отношения), постольку все действия предприятия как субъекта экономики происходят в поле финансовых напряжений. Поэтому общий экономический механизм включает в себя не только натурально-имущественную часть, но и амортизационно-финансовую (аналогично мотору, совмещающему в единстве поршневую-цилиндрическую, кривошипно-шатунную и газораспределительную системы)

Рабочий экономический цикл, как и в механической системе, состоит из последовательных процессов.

В процессе снабжения возникают *отношения с поставщиками* по поводу полученных, но еще не оплаченных им *товарно-*

материальных ценностей. В процессе производства - при вложении труда в изготавливаемый продукт между *персоналом* и предприятием устанавливаются *отношения по поводу оплаты труда*; - они погашаются выплатой денег-зарботка. В процессе продаж продукция предприятия, ставшая товаром, обменивается на деньги, и при этом возникают *отношения с покупателем* по поводу переданного в его собственность, но еще *не оплаченного деньгами* товара. В процессе распределения - погашаются ранее возникшие долги-обязательства.



**Рис.22. Схема экономического механизма предприятия –
– ОБОРОТ КАПИТАЛА**

Как видно из схемы_22, движение средств в пространстве механизма меняет их форму (деньги-сырье-продукт-товар-деньги), соответственно меняются отношения по поводу этого имущества. При получении извне материальных ценностей у предприятия возникает

«напряженность» в отношениях с адресатом, а при наступлении определенных сроков, возникшие ранее отношения погашаются (напряженность снимается) встречным движением денег. Так, оплата поставщику полученных от него товаров прекращает, погашает ранее возникшую задолженность перед ним; получение денег от покупателя, напротив, погашает его задолженность перед предприятием. Выдача деньгами заработка погашает задолженность перед персоналом по оплате труда. Однако, эти отношения могут ежедневно возникать вновь, и только время, сроки договоров и хозяйственного права диктуют границы их действия (в календарном плане – ежемесячно).

Движение капитала осуществляется циклами восстановления фундаментальных-основных и оборотных-текущих средств. При этом восстановление обеих частей капитала связано с длительностью срока жизни каждой из них. Такое обновление статичных и оборотных элементов в организме предприятия **аналогично живому организму**, например человека, в котором костная ткань обновляется за 8-10 лет, мышечная в рамках года, а кожная оболочка требует еще меньше времени – от 1 до 3 месяцев. Весь **живой экономический организм** соткан из таких хозяйственных циклов, он пульсирует на уровне деятельности предприятий «биениями» капиталов, а также короткими и длинными циклами на макроуровне экономики.

В рамках цикла можно выделить **конструкционные блоки**, в каждом из которых осуществляется определенный этап трансформации первичного вещества (при посредничестве денег) в конечный продукт и доход. При этом в каждом блоке имеет место **автоматизм**, диктующий определенные *пропорции* в элементах: Таковы соотношения, связанные со структурой материальных элементов, например, предметов труда, товаров – *нормирование запасов*; – *нормирование затрат*; а также в распределении дохода – *налоговые ставки*; известные *тарифы* заработной платы и в отношениях с контрагентами и кредиторами – *процентные ставки, нормативы платежей*.

Рассмотрим оборот капитала в численных значениях по схеме экономического механизма предприятия – рис.22. Для наглядности начнем предприятие с некоторой наличной суммы денег, выделенных ему в собственность учредителем, а затем разделим весь хозяйственный оборот на несколько этапов, следующих друг за другом в цепочке событий. При этом операции по этапам можно сопроводить табличками последовательных балансов – см.(5)-(12).

1. Этап создания предприятия – отчуждение 19 денежных единиц учредителя в собственность нового субъекта хозяйства: (5)

№	ИМУЩЕСТВО	Сумма	№	ОТНОШЕНИЕ	Сумма
1.	Деньги	19	1)	Уставное- капитал	19
	Стоимость	19		Собственность	19

2. Этап создания потенциала – 19 денежных единиц израсходованы для приобретения средств производства: оборудование – 14, материалы – 5. Денежная «масса» обрела натуральную форму: (6)

1.	Деньги	0	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14			
3.	Материалы	5			
	Стоимость	19		Собственность	19

3. Этап производства – совокупность затрат и возникновение долгов: затрачено материалов – 5, затрачен труд и начислена зарплата – 2, начислена амортизация по оборудованию – 0,5; итого 7,5. (7)

1.	Деньги	0	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14	2)	Амортизация	0,5
3.	Материалы	0	3)	Долг по оплате труда	2
4.	Производство	7,5			
	Стоимость	21,5		Собственность	21,5

Форма материала и труда обратилась в готовый продукт в производстве; при этом стоимость возросла на сумму труда живого – 2 и труда машин – 0,5. При этом возникли обязательства – по оплате труда и по восстановлению оборудования (компенсации износа).

4. Этап реализации – продажи произведенного продукта по цене 12, то есть обмена его на деньги с прибылью = 4,5 (12 – 7,5). (8)

1.	Деньги	12	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14	2)	Амортизация	0,5
3.	Материалы	0	3)	- по оплате труда	2
4.	Производство	0	4)	Прибыль	4,5
	Стоимость	26		Собственность	26

Здесь происходит **второе возрастание стоимости**. Материальная форма продукта-товара обменена на деньги, а возрастание стоимости

произошло извне – в результате признания рынком цены товара-продукта, содержащей затраты и прибыль. При этом возникло отношение долга по распределению реализованной стоимости природного общественного вещества, заключенного в продукте-доходе – то есть прибыли – между предприятием и государством.

5. Этап восстановления потенциала и погашения долгов – из суммы полученных денег: покупка материалов – 5, выплата заработка – 2, ремонт оборудования – 0,5; остаток денег 4,5 ($12 - 5 - 2 - 0,5$). (9)

1.	Деньги	4,5	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14	2)	Амортизация	0
3.	Материалы	5	3)	Долг по оплате труда	0
4.	Производство	0	4)	Прибыль	4,5
	Стоимость	23,5		Собственность	23,5

В итоге видно полное равенство, с одной стороны, суммы денег оставшихся в собственности субъекта, и с другой стороны, суммы прибыли – как величины, или степени свободы распоряжения этими деньгами.

6. Если теперь показать в балансе распределение прибыли между государством – 1,0 и предприятием – 3,5, то вместо неё появятся две позиции «задолженность гос.бюджету» по уплате налога и собственный «Фонд потребления и развития» предприятия. (10)

1.	Деньги	4,5	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14	2)	Амортизация	0
3.	Материалы	5	3)	Долг по оплате труда	0
4.	Производство	0	4)	Прибыль	0
			5)	Гос.бюджет	1,0
			6)	Фонд потребления и развития	3,5
	Стоимость	23,5		Собственность	23,5

Если же налог в гос.бюджет (1,0) будет уплачен, то оставшиеся 3,5 денежные единицы будут точно соответствовать внутреннему долгу предприятия по развитию производства, включая улучшение условий и стимулирование труда работников.

7. Пусть налог уплачен и долг перед госбюджетом погашен – 1; затем выплачены дивиденды учредителям и акционерам – 2; остаток денег в активе 1,5 ($4,5 - 1 - 2$) точно соответствует обязательству по развитию капитала – в пассиве. (11)

1.	Деньги	1,5	1)	Уставный капитал	19
2.	Оборудование	14	2)	Амортизация	0
3.	Материалы	5	3)	Долг по оплате труда	0
4.	Производство	0	4)	Прибыль	0
			5)	Гос.бюджет	0
			6)	Фонд развития	1,5
	Стоимость	20,5		Собственность	20,5

8. Затем, исполнение обязательства по развитию капитала-функции в сумме 1,5 - для наращивания производства продукта и дохода должно происходить путем приобретения «кванта» капитала на эту сумму (оборудования – 1,3 плюс материалов – 0,2) с одновременным переходом исполненного обязательства в форму капитала-собственности. При этом капитал возрастет до 20,5 (уставный 19 плюс добавленный собственной деятельностью 1,5). (12)

1.	Деньги	0	1)	Капитал (уставн.+ добавленный)	20,5
2.	Оборудование	15,3	2)	Амортизация	0
3.	Материалы	5,2	3)	Долг по оплате труда	0
4.	Производство	0	4)	Прибыль	0
			5)	Гос.бюджет	0
			6)	Фонд развития	0
	Стоимость	20,5		Собственность	20,5

Таким образом, оборот капитала в хозяйстве завершается не только поддержанием формы оборудования (основных средств), но и новым импульсом в витке развития, - приумножением стоимости капитала на 1,5 ед., как функционального Кф, так и собственности Кс. Кроме того, этот оборот принес доход акционерам 1ед. в форме дивидендов и в государственную копилку общества 1ед. в форме налога.

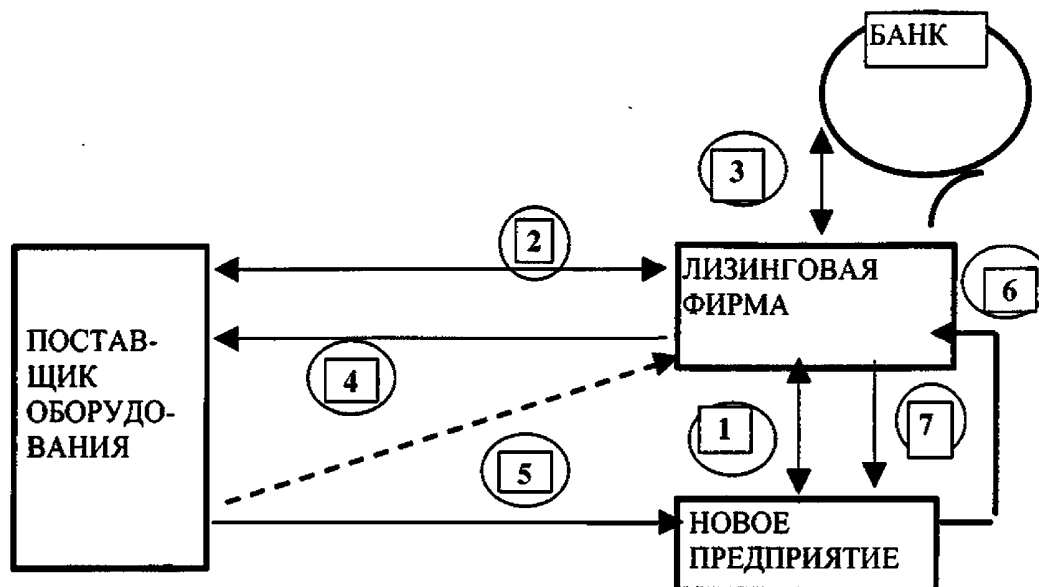
Во многих случаях внутреннее накопление является долгим и неэффективным, кроме того, оно требует полного денежного обеспечения мероприятий развития, что далеко не всегда возможно. Однако, не всегда есть необходимость приобретать в собственность новое оборудование для постановки нового производства или для развития имеющегося – здесь применяется механизм лизинга.

8.2.4. Механизм лизинга

Яркой иллюстрацией раздвоения капитала и возможностей эффективного использования капитала-функции в отрыве от капитала-собственности является механизм лизинга. Кроме прямого участия инвестора собственными деньгами или наличным имуществом в производстве дохода другим субъектом применяется и более гибкая форма капитального проникновения, расширения в экономической вселенной. Это форма капитальной аренды орудий труда, или **лизинга** - см.рис.21. В этой форме принимает участие и банк – универсальный аккумулятор денег, обезличенных по отношению к индивидуальным вкладчикам и персонифицированных банком в массу кредита – по отношению к заемщику.

Предпринимателю-производителю для достижения собственного интереса – получения дохода не обязательно нужна собственность на капитальные средства, главное для него – это распоряжение средствами производства, которое и обеспечит ему цель – доход. Таким образом, предпринимателю необходим **капитал-функция** – достаточно получить его в аренду на длительное время капитального оборота. Внешний инвестор-арендодатель тоже не обязательно должен иметь много денег и нужные предпринимателю машины и механизмы, достаточно иметь деловой контакт с универсальным аккумулятором денег – банком и знать поставщиков оборудования. Таким образом, лизинговая фирма предлагает предпринимателю вместо денег само капитальное имущество, но не в собственность, а в долгосрочную аренду, как правило, с последующим выкупом в собственность – см.рис.23.

11



- 1 - заключение договора лизинга (аренды оборудования с последующим выкупом в собственность пользователя)
- 2 - заключение договора на поставку оборудования
- 3 - заключение кредитного договора - займа на оплату оборудования
- 4 - оплата оборудования с переходом собственности на него к лизинговой фирме (лизингодателю)
- 5 - поставка оборудования пользователю (исполнение договора лизингодателем) с оставлением собственности у лизинговой фирмы
- 6 - лизинговые арендные платежи - исполнение договора лизингополучателем (с погашением из них кредита)
- 7 - выкуп оборудования по остаточной стоимости с переходом собственности на него к пользователю.

Рис.23. Схема лизинга

Балансовое сопровождение действия механизма лизинга такое же, как и в общем механизме, начиная с (7), но в распределении дохода следует добавить отчисление-платеж за аренду оборудования лизинговой фирме.

8.2.5. Общий финансово-денежно-кредитный механизм экономики в государственной организации

Финансовый механизм экономики страны совмещает в себе, во-первых, конструкционную статичную часть – институциональную организацию, составленную из блоков бюджетной и банковской структуры; в ней сосредоточена собственно экономико-финансовая сердцевина – госбюджет, задающий финансовые долговые напряжения,

с его иерархией и властными органами распоряжения средствами, а также исполняющее казначейство и налоговый контроль; во-вторых, подвижную часть расчетно-денежно-банковской системы, в которой проходят денежные токи, движутся потоки реальных денежных платежей – во исполнение долговых бюджетных обязательств, а также текущих межсубъектных расчетов за работы, товары, услуги, финансирование капитальных проектов; в-третьих, нормативно-правовую и контрольную составляющую – бюджетное и налоговое право, нормативные положения Министерства финансов.

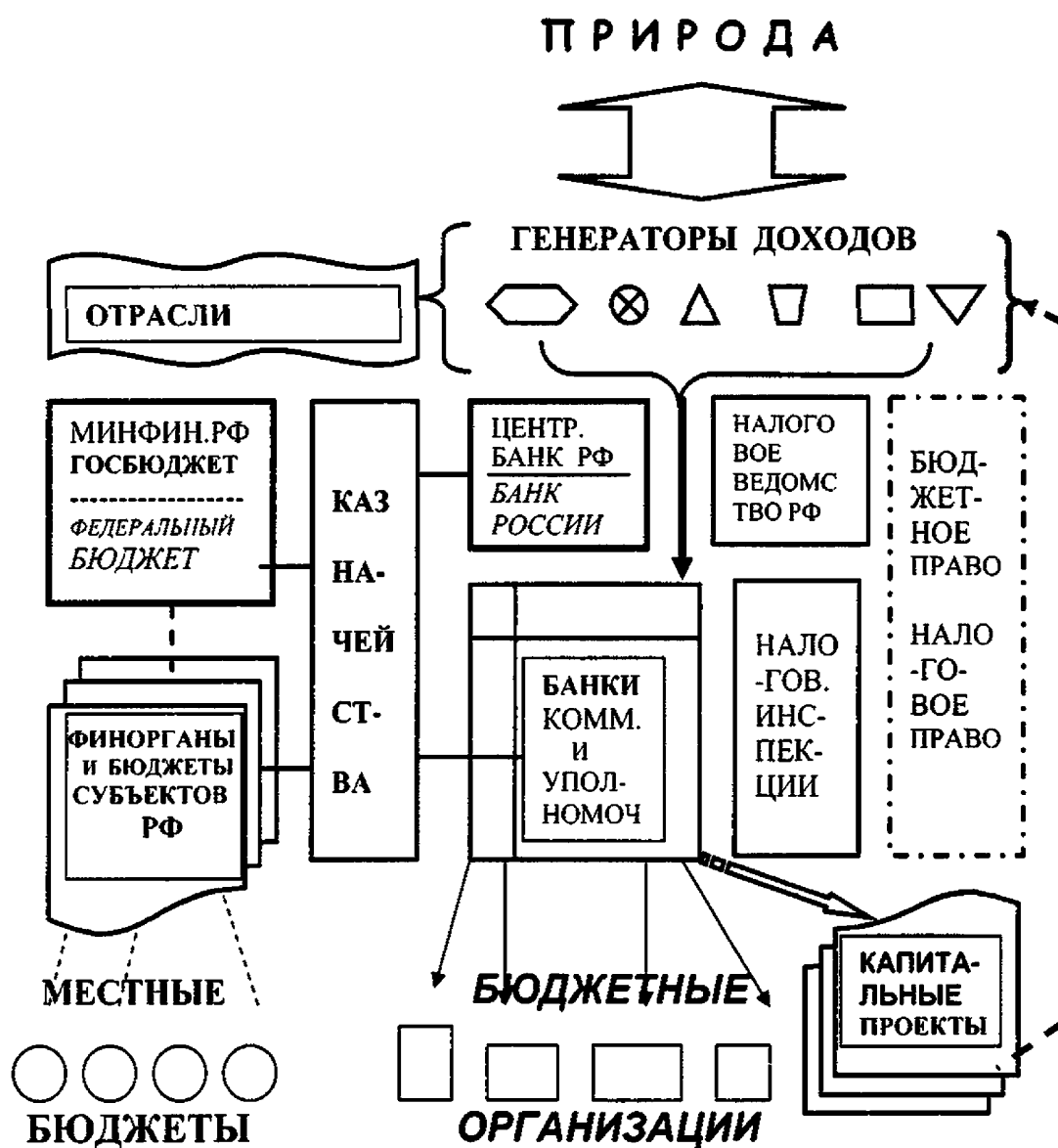


Рис.24. Схема финансового механизма государства

Генераторы доходов – предприятия отраслей «питают» систему новыми стоимостями, требующими денег; полученные деньги передаются на счета казначейства, а с них – на счета бюджетных организаций и на финансирование капитальных проектов, реализация которых включает завершённые объекты в состав генераторов доходов – система расширяется капитальным образом (см.рис.24).

Приступая к рассмотрению общего в рамках государства (или мировой экономики) механизма природопользования, заметим, что конечно же, при всем желании марксовы выражения типа $c + v + m$ или $D - T - D'$ никак не являются формулами в математическом смысле из-за отсутствия балансовой тождественной формы типа $a+v=c$. Знаменитая формула К.Маркса $C + v + m$ – с её трудовой трактовкой «средства производства плюс труд, плюс прибавочная стоимость неоплаченного труда» есть не что иное, как **Амортизация + Зарплата + Природа** – в естественной структуре стоимости (см.выше). Что же касается неожиданного возрастания денег из D – в D' , то этот эффект рассмотрен в нашей теории стоимости (и в теории денег), выявившей в товаре природное вещество как бесстоимостный элемент цены, востребующий деньги при его рыночной оценке в составе товара.

Особенностью математики общего экономического механизма, «упакованного» в балансовые таблицы, является возможность оценки его элементов – как в энергии, так и в стоимости.

1) Пусть имеется некоторый наличный производственно-экономический потенциал предприятий государства – капитал-функция, оцененный в **Кф**. Поскольку все объекты этого потенциала – здания, сооружения, машины, станки, оборудование,.. созданы из преобразованного капиталом природного вещества, у государства, как субъекта природопользования, установлены с природой отношения присвоенной капитальной собственности – на эту же величину **Кс=Кф**.

	ВЕЩЕСТВО-ИМУЩЕСТВО	Оценка		ОТНОШЕНИЯ-ИСТОЧНИКИ	Оценка
1.	Орудия труда	Кф	1)	Капитальная собственность	Кс
	СТОИМОСТЬ	Б1		СОБСТВЕННОСТЬ	Б1

Предприятия как рабочие органы экономики потребляют природу и перерабатывают при помощи а)Труда $Kф = C$ и б)Живого Труда $= V$ её натуральное вещество разных видов – от воды и воздуха до угля,

нефти, руд, а также глины, песка, минералов – в искусственные продукты во всем их многообразии - от домов, сооружений до одежды.

2) Пусть отторженное от природы естественной вещество составляет m единиц в единой мере с C и V (энергетической). Пусть в этом процессе приложен труд всей разночинной армии работников – V единиц энерго-меры (подлежащий последующей оплате) и в той же оценке C –эн.ед. труд машин, орудий труда, подлежащий амортизации-восстановлению.. Совокупные затраты на производство составят $3z$ в энергетической мере.

Представим эту позицию в балансовой табличке: (14)

1.	Орудия труда	Кф	1)	Капитальная собств.	Кс
2.	<i>Производство = Затраты: $C + V + m$</i>	$(3z)$	2)	Восстановление <i>Орудий труда</i>	C
				Восстановление <i>Труда живого</i>	V
				□□□□□□□ (без стоим.)	(m)
	Стоимость	Б(эн)		Собственность	Б(эн)

3) Пусть за период все сырье в производствах преобразуется трудом живым и машинным в разные продукты (пересчитанные на единый продукт-товар), выставленные на продажу на рынке – в общей **денежной оценке** $Пт$, в его форму перешли затраты $(3z)$. Факт появления стоимости продукта-товара на рынке в структурной композиции затратных элементов зафиксирует необходимость оценки в деньгах всех элементов – C , V и m в составе $Пт$; здесь природа получит денежную оценку.

Баланс преобразуется в следующую таблицу: (15)

1.	Орудия труда	Кф	1)	Капитальная собств.	Кс
2.	Произв-во=Затраты: $C + V + m = 3z$	-	2)	Восстановление Орудий труда	C
3.	Продукт-товар	Пт	3)	Восстановление Труда живого	V
4.			4)	Природа в товаре	M
	Стоимость	Б2		Собственность	Б2

4) Пусть весь продукт потреблен и перешел в нетоварную форму **потребления** с компенсацией-погашением долговых отношений по

восстановлению износа орудий труда и восстановления затраченной энергии живого труда.

Баланс изменится следующим образом: (16)

1.	Орудия труда	Кф	1)	Капитальная собств.	Кс
2.	Произв-во=Затраты: $C + V + m$	-	2)	Восстановление Орудий труда	-
3.	Продукт-товар	-	3)	Восстановление Труда живого	-
4.	<i>Потребление с компенсацией C, V</i>	<i>m</i>	4)	Присвоенная природа	<i>m</i>
	Стоимость	БЗ		Собственность	БЗ

5) пусть потребление и соответственно присвоение имеют два направления: а) производительное-капитальное – $m1$ и б) конечное благо $m2$.

В балансе это вызовет следующие изменения: (17)

1.	Орудия труда	Кф+ $+m1$	1)	Капитальная собственность	Кс+ $+m1$
2.	Произв-во=Затраты: $C + V + m$	-	2)	Восстановление Орудий труда	-
3.	Продукт-товар	-	3)	Восстановление Труда живого	-
4.	Потребление с компенсацией C, V		4)	Присвоенная природа	-
5.	<i>Конечное благо</i>	<i>$m2$</i>	5)	Распределение во благо	<i>$m2$</i>
	Стоимость	БЗ		Собственность	БЗ

Таким образом, финансово-экономический механизм в рамках любой организации от малого предприятия до государства помещен между человеком, обществом и природой, и нацелен на капитальное приращение стоимости за счет природы и труда. Малая или масштабная экспансия в природу посредством труда капитально преобразует естественное вещество в объекты стоимости на пользу всей жизнедеятельности общества.

Рассмотренный механизм можно считать итогом новой классики экономической теории. Новое её качество начинается с придания надлежащей **определенности** основным сущностям, рассмотрения каждой из них **в рамках частной теории – стоимости и собственности, труда, капитала, денег, богатства** (при этом корректируются трактовки сущностей, выведенные в рамках прежней классической теории), затем продолжается **доказательством законов** взаимодействия элементов, и обращает действие этих законов в **автоматизм экономических механизмов** с наглядной схематичностью и вполне понятной математикой. Весь комплекс учения в частных теориях действителен для любого общественного строя.

На этом можно было бы закончить новую экономическую теорию. Однако, целостность учения требует изложения связанных с экономикой основ теории общественного устройства.

9. ТЕОРИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО УСТРОЙСТВА

При естественном капиталистическом индивидуальном интересе субъекта-собственника искусственность общественных построений всё же неизбежна.. Начиная с оформленной во всех смыслах государственности, которая все же не тождественна общественности, но сопоставима с ней, каждая страна строит собственную общественную организацию, определяя в ней место человека-гражданина как субъекта экономики и права, а также иерархию нравственных (достоинство личности) и материальных (собственность на блага) ценностей. Основу этой композиции в большинстве развитых стран составляет конституция.

Конституционный фундамент социально-политической экономики – это средство согласования самых насущных интересов людей в обществе. Именно в конституциях постулируется обеспечение интересов, прав и свобод всех лиц, граждан, разделение властей, и то существенное в экономическом смысле положение, что государство обеспечивает достойную жизнь человека. Власть, источником которой является народ, призвана защищать гражданина и население в целом от безудержного в принципе устремления собственников капитала присвоить себе все богатство страны, начиная со скрытого за прибылью присвоения природы. Власть, к которой стремятся все политические партии, при ее достижении не только дает выгоды, но и налагает ответственность. Какая бы партия не пришла к управлению

страной, - она обязана подчиняться Конституции. В этом смысле Конституция стабилизирует разности партийных программ, заставляя (в принципе – перед мировым сообществом) сводить усилия власти к обеспечению достойной жизни граждан с защитой их прав и свобод. Власти остается полно и однозначно определить, а затем надлежаще исполнять конституционные положения. Обществу же необходимо тщательно контролировать действия власти – сопоставляя с четкими определениями норм Конституции и закона. Так, например, понятие **достойной жизни** требует определенности, которая начинается с трех составляющих: а) экономической – жизненного стандарта; б) общественной безопасности жизнедеятельности; в) реализации индивидуальных прав и свобод. Воплощение в жизнь этих стандартов требует их перевода на язык финансов с денежным измерением. Затем остается создать систему, или «экономико-правовой механизм», который бы направлял усилия всех лиц, включая власть и работодателей, на полноту достижения и обеспечения стандартов а), б), в) для каждого. При этом, несмотря на правовую принудительность, должен действовать и этический фактор осознанной ответственности в поведении всех лиц, в первую очередь – лиц во власти. Таким образом, выстраивается иерархия общественных оснований для поведения граждан, фундаментом которых является конституция – см.рис.26.



Рис.26. Иерархия в пирамиде социально-политической экономики

Фактическая жизнедеятельность общества не всегда и не во всем соответствует конституционным нормам, что приводит к потерям социального и экономического характера. Так, внеконституционное распространение частной собственности на природу приводит к неосознанному противостоянию капитала и власти, между полюсами которых масса граждан остается неприобщённой к природным богатствам страны. В таком положении, при отсутствии определенности собственности на природу, бизнес оказывается враждебным обществу. Его интересы перемещаются за рубежи страны, куда он стремится переадресовать все присвоенные общенациональные ценности и/или вырученные за них деньги.

В иерархии конституционной пирамиды просматривается структура социально-политической экономики государства, в которую личность «вписана» сообразно занимаемому в обществе месту. При этом государственное и общественное – это тоже системное единство противоположностей. Личность, человек, прежде всего, ассоциирует себя с другими людьми – в общественном смысле, ориентируясь на исторические нормы морали и благосостояния в спектре социального расслоения людей. Как только личность обращается в сферу государственности, она становится субъектом права, «физическим лицом», обязанным действовать по нормам, установленным государственными органами власти. Власть всегда обращена к богатству и не заинтересована преследовать богатых (кроме революционных времён), обеспечивающих по сути её благосостояние, как на основе финансового права внутри страны, так и в мировом представительстве разными косвенными способами. Богатые имеют более свободный доступ к власти на основе большей финансовой свободы по сравнению с небогатым населением. Власть тоже естественным образом тянется к богатству, поддерживая эффект взаимного магнетизма противоположностей элитного социума в государстве. Общество мирится с этим обстоятельством в той мере, в какой основным его социальным слоям обеспечено достойное благосостояние и достойная жизнь. В основание достойной жизни вообще может быть положен скандинавский опыт **равных заработков во всех сферах труда**. Понимание собственной значимости человека в обществе на основе образованности и способностей стремится реализоваться в конкретных делах, деятельности, в приобщённости к осмысленному и творческому управлению общественными делами.

При этом вместе с все более глубоким пониманием сущностей, основанном на придании им все большей определенности, включая экономические отношения, обогащенные новыми ценностями, неизбежно более широкое применение разнообразных общественно-экономических механизмов, высвобождающих энергию личного творчества для новых поисков и находок. В этой связи существует проблема **занятости и свободного времени**.

Занятость – есть приобщенность населения к «общественному производству», или к занятию разных должностей в народном хозяйстве, к занятиям разного рода легального бизнеса.

Человек в экономике – производитель и потребитель, действия которого в той и другой сфере могут быть более или менее активными. Его польза, бесполезность или вред для экономики – соответствует тому, насколько он включен, безразличен или противостоит производству и потреблению. Так, препятствия активности населения в производстве и управлении могут вести к более непроизводительному потреблению. При этом могут развиваться отрасли, работающие на внешнюю оборону, на внутреннюю безопасность, плодя бесплодный персонал- чиновников и охранников.. Если гражданин оторван от управления, где может проявить свое представление о жизни, если в деятельности не присутствует смысл миссии, то вся экономика становится бессмысленной и не может быть эффективной.. При отсутствии собственной критической осмысленной позиции в жизни с миссиологией вечности человек в тяге к вечности приобщается к религии. Такая ситуация может привести к оттоку из экономики разочарованных в возможностях активной гражданской жизни – не только в духовенство разных религий, но и в криминал.. Поэтому приобщение народа к бизнесу и к участию в управлении собственной страной – единственный способ активизации экономики.. В этом залог развития всех отраслей народного хозяйства, производства, приобщения народа к творчеству и поиску нового, процветания науки, образования, культуры ..

В теории капитала была отмечена опасность распада капитала с выделением высоких энергий высвобожденного труда, носители которого могут противостоять экономике. Обычно считается, что высвобождение времени от занятости работой есть благо и показатель процветания общества. Однако, это не так. Благополучные в таком смысле занятости страны обнаруживают неудовлетворенность людей,

не находящих возможности продуктивного самовыражения, делового общения, доходящую до суицида, всплесков агрессии, возникновения общин психологической безысходности. Поэтому любое сокращение потребности капитала в рабочей силе с высвобождением работников – что именуется безработицей – должно находиться под контролем общества и государства. Нейтрализация опасных «выбросов» энергии, освобожденной от связи с капиталом, достигается активизацией традиционных и созданием новых непроектных сфер – спорта, культуры, искусства, образования, кружков творчества и исследований альтернатив развития. Финансирование этой социальной сферы при всей значительности сумм будет гораздо менее проблемным, чем последствия эффектов свободного от производственных занятий времени в распоряжении неорганизованного населения.

В теории общественного устройства следует учесть естественную и необходимую приобщенность человека к капитальным моральным ценностям – её следует постоянно поддерживать. Потеря такой связи, аналогично капиталу экономическому, ведет к разрушению вселенной.

Достигая какого бы то ни было благополучия при благоприятном развитии экономики, нельзя упускать из виду общественно-политический и миссиологический аспект жизнедеятельности общества, человечества. Можно сказать, что социально-политическая экономика – это поле проблемной деятельности людей **между миссией и комфортом**, которое каждое поколение «вспахивает» по своему пониманию, осознанию себя в мироздании.

* * *

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В этой небольшой по объему работе представлены только основы нового учения, которое позволит любому достичь истинного знания, возвести его в системное понимание теории и самой экономики – в её социально-политической организации. Заявленный ранее комплексный подход в исследовании фундаментальных положений*) дал компактное представление новой экономической классики.

*) См. Новейшая социально-политическая экономика - М.: Спутник+, 2004.

Отсутствие понимания сущностей экономической теории приводит к ситуациям, которые можно считать сколь удручающими, столь и забавными. Так, в начале работы над этой книгой, в одном из главнейших вузов страны, в рамках одной из финансовых кафедр готовилась диссертация по теме **амортизации как источника финансирования развития фирмы**, и никакие возражения автора о невозможности постановки самой такой темы ввиду отсутствия амортизационного источника (см. амортизационный механизм) не были приняты. При всем удручающем неведении коллектива профессоров с доцентами реальной практики радует сам факт железной логики финансистов, не приемлющих отмену амортизационного механизма.

Остающееся на всех уровнях незнание природы **прибыли** как цены природы, вовлеченной в экономику, волновой сущности денег и двойственности **капитала** и **финансов** отдаёт экономику на откуп ловким жонглерам этими терминами. Непонимание в руководстве сущностей, составляющих экономические механизмы, ведёт общество зыбким путем проб и ошибок – там, где возможна вполне надежная почва и управляемое средство движения.

Классика экономической теории задает определенную направленность мышления для человечества, пользующего природу и волей-неволей творящего ее новое качество. Социально-политическое наполнение теории выводит её на уровень философии и миссиологии*), с «вечными» вопросами о смысле природопользования, производства, собственности, труда, об эффективном общественном устройстве..

Человечество постоянно состоит в поиске лучшего общественного устройства; поэтому любое сегодняшнее изложение представлений о будущем неизбежно изменится суждениями новых поколений. Именно в этой сфере возможно деятельное творчество каждого человека, осознавшего смысл миссии – от собственной личной до исторической. При отсутствии миссиологической составляющей жизни, вселенская энергия человека остается втуне, либо направляется в бездумное потребление, в поклонение химерам, а то и на разрушение, не требующее никакого научного знания. Поэтому автор заканчивает свою теорию с надеждой, что она понадобится не только как новая классика, но как выход на горизонты новой веры-миссии и новой вселенской ответственности каждого, приобщенного к новому знанию.

*) Ноология и миссиология. Универсальный метод познания.- М.: РОХОС, 2004

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	3
Критика представлений об экономической теории	4
Архитектура экономической теории	6
Экономика в координатах определенности	9
1. ТЕОРИЯ СОБСТВЕННОСТИ и СТОИМОСТИ	16
1.1. Определенность собственности. Закон тождества собственности и ответственности	16
1.2. Стоимость и прибыль. Закон трансформации природы в стоимость	19
1.3. Закон баланса собственности и стоимости	
1.3.1. Статика баланса	23
1.3.2. Закон баланса в динамике хозяйственной деятельности. Самовозрастание стоимости	27
2. ТЕОРИЯ КАПИТАЛА	30
2.1. Обзор экономических теорий капитала	30
2.2. Капитал – живая клетка экономики	33
2.3. Диалектическая двойственность капитала	37
2.4. Генетика капитала	40
2.5. Закон возрастания капитала в рыночных взаимодействиях	42
3. ТРУДОВАЯ ТЕОРИЯ	45
3.1. Двойственность труда	45
3.2. Трудовая теория стоимости и оплата труда	47
4. ТЕОРИЯ ДЕНЕГ	50
4.1. Двойственная сущность и функции денег	50
4.2. Возрастание стоимости и денежные волны	53
4.3. Относительность ценности денег	55
5. ТЕОРИЯ КРЕДИТА И НОРМЫ ДОХОДА	56
6. ТЕОРИЯ ФИНАНСОВ и НАЛОГОВ	60
6.1. Плановые деньги и отношения распределения	60
6.2. Финансовая энергия	62
6.3. Финансовый капитал	64
7. ТЕОРИЯ БОГАТСТВА	66
8. ТЕОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ МЕХАНИЗМОВ	69
8.1. Определенность понятия	69
8.2. Основные механизмы в экономике	72
8.2.1. Амортизационный механизм	72
8.2.2. Финансовые механизмы	76
8.2.3. Общий экономический механизм предприятия	79
8.2.4. Механизм лизинга	85
8.2.5. Общий финансово-денежно-кредитный механизм экономики в государственной организации	86
9. ТЕОРИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО УСТРОЙСТВА	91
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	96

Об авторе

Юрий Николаевич ЛАЧИНОВ



Кандидат экономических наук, профессиональный преподаватель высшей школы. Создатель ноологии и миссиологии — универсального метода познания (системно-координатной определенности сущностей). Автор новейшей социально-политической экономики, определившей сущность капитала как инструмента экспансии человека в природу, и сущность прибыли как цены природы, вовлеченной в экономику.

Впервые в научно-образовательной практике автор выдвинул целостную комплексную теорию экономики, сотканную из частных теорий стоимости и собственности, капитала и труда, денег, кредита, финансов, богатства — с определенностью сущностей и с доказательными положениями-законами. Такая комплексность позволила вывести общую теорию экономических механизмов в конструкторско-технологической схематике и показать действие основных механизмов в математическом сопровождении.

Содержание теории обладает абсолютной новизной и, несмотря на сложность многих положений, позволяет считать ее новой классикой экономической мысли.