



**Профессиональное образовательное учреждение частное
КОЛЛЕДЖ МЕНЕДЖМЕНТА**

**Составил
Ю.В. Замятина**

ЭКОНОМИКА ОРГАНИЗАЦИИ

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ ПОСОБИЕ

Архангельск 2016

Экономика организации. Учебно-методическое пособие. Составила
Замятина Ю.В. - ПОУЧ «КОЛЛЕДЖ МЕНЕДЖМЕНТА», Архангельск, 2016.

Рассмотрено и одобрено на заседании методической комиссии ПОУЧ
«КОЛЛЕДЖ МЕНЕДЖМЕНТА»

Учебно-методическое пособие отражает структуру и основные разделы учебной дисциплины ОП 01 «Экономика организации», разработана на основе федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.07 «Банковское дело» (базовая подготовка), и специальности 38.02.01 «Экономика и бухгалтерский учёт (по отраслям)» (базовая подготовка).

Рекомендуется для студентов очно – заочной, заочной формы обучения при изучении учебной дисциплины, подготовке к промежуточной аттестации, а также преподавателям по экономическим дисциплинам.

Рецензенты:

И.Я. Куликова– преподаватель высшей квалификационной категории
ГАПОУ АО «Архангельский торгово-экономический колледж»,
председатель методической комиссии учётно - экономических дисциплин

Л.Д. Житова– преподаватель высшей квалификационной категории ПОУЧ
«КОЛЛЕДЖ МЕНЕДЖМЕНТА»

© Ю.В. Замятина

© ПОУЧ «КОЛЛЕДЖ МЕНЕДЖМЕНТА», 2016

Усл. печ. л. 3,94

Содержание

Введение	5
Тема 1. Организация в условиях рынка	
1.1. Организация - основное звено экономики.	
1.1.1. Предпринимательская деятельность: сущность, виды	7
1.1.2. Значение отрасли в условиях рыночной экономики	8
1.1.3. Организация: понятие и классификация основных организационно – правовых форм организаций	9
1.2. Организация производственного процесса	
1.2.1. Характеристика производственного процесса	10
1.2.2. Производственная структура организации	11
1.2.3. Формы организации производства	12
1.3. Планирование деятельности организации.	
1.3.1. Сущность внутрифирменного планирования, виды планов	13
1.3.2. Структура бизнес - плана	14
Тема 2. Материально - техническая база организации	
2.1. Основной капитал и его роль в производстве	
2.1.1. Понятие, состав и структура основных фондов	15
2.1.2. Оценка и износ основных фондов. Амортизация основных фондов	16
2.1.3. Показатели эффективности использования основных фондов, пути их повышения	17
2.1.4. Нематериальные активы	18
2.2. Оборотный капитал	
2.2.1. Оборотные средства: понятие, состав, структура, источники формирования	19
2.2.2. Материальные ресурсы: понятие и показатели их использования. Нормирование оборотных средств	20
2.2.3. Показатели эффективности использования оборотных средств. Пути ускорения оборачиваемости	21
2.3. Капитальные вложения и их эффективность	
2.3.1. Инновационная деятельность организации. Инвестиционная деятельность организации	22
2.3.2. Экономическая эффективность капитальных вложений	23
2.3.3. Лизинг - капиталосберегающая форма инвестиций	24
Тема 3. Кадры и оплата труда в организации	
3.1. Кадры организации и производительность труда	
3.1.1. Персонал организации: понятие, классификация	25
3.1.2. Движение кадров. Нормирование труда	26
3.1.3. Производительность труда	27
3.2. Организация оплаты труда	
3.2.1. Сущность и принципы оплаты труда	28
3.2.2. Формы и системы платы труда	29
3.2.3. Тарифная и бестарифная система оплаты труда	30
Тема 4. Издержки, цена, прибыль и рентабельность - основные показатели деятельности организации	
4.1. Издержки производства	
4.1.1. Понятие расходов организации, их состав	31
4.1.2. Понятие себестоимости продукции, ее виды	32
4.1.3. Управление издержками на предприятии	33

4.2.Цена и ценообразование	
4.2.1. Понятие, функции, виды цен	34
4.2.2. Классификация цен	35
4.2.3. Порядок ценообразования	36
4.3.Прибыль и рентабельность	
4.3.1. Понятие доходов организации, их состав	37
4.3.2. Формирование прибыли. Чистая прибыль и ее распределение	38
4.3.1. Рентабельность и ее виды	39
4.4.Финансы организации	
4.4.1. Понятие, функции, классификация финансов	40
4.4.2. Финансовые ресурсы организации	41
Тема 5. Внешнеэкономическая деятельность организации	
5.1.Внешнеэкономическая деятельность организации	
5.1.1. Основные формы внешнеэкономических связей	42
Глоссарий	43
Практикум	53
Заключение	60
Список использованных источников	62

Введение

Слово «экономика» введено в IV в. до н.э. Аристотелем, и означало «рациональное ведение домашнего хозяйства». Позже это понятие расширилось до хозяйства государства. Отличительные черты хозяйствования: инициатива и ресурсы. Известно, что экономика подразделяется на две основные области: макроэкономику и микроэкономику.

Макроэкономика изучает экономическое состояние, «здоровье» страны в целом. В макроэкономике все величины рассматриваются в совокупном виде: национальный доход, валовой национальный продукт, совокупный спрос, совокупное предложение, занятость и норма безработицы, уровень инфляции и т.д.

Микроэкономика связана с деятельностью отдельных экономических субъектов. Она изучает деятельность предприятий, фирм и отраслей народного хозяйства. Деление экономики на макро- и микроэкономику чисто условное, так как довольно часто эти два понятия трудно разграничить. Кроме того, между ними существует довольно тесная связь. Во-первых, макроэкономика является теоретическим фундаментом для познания микроэкономики; во-вторых, состояние экономики зависит в первую очередь от эффективности работы отдельных предприятий, фирм, т.е. коммерческих организаций.

Именно на предприятиях создаются продукция и услуги, необходимые для производственных целей и нужд населения. Поэтому от того, как они используют свои ресурсы, какую выпускают продукцию по уровню качества и конкурентоспособности, как внедряют результаты НТП, зависят экономическое могущество страны и уровень жизни ее граждан.

Главной задачей учебно-методического пособия является ознакомление студентов с основами рыночной экономики предприятия, с методами

рационального использования ресурсов и управления предприятием с целью получения максимальной прибыли.

Предметом изучения являются сущность самого предприятия как коммерческой организации, ресурсы предприятия (основные производственные фонды, оборотные средства, рабочая сила, инвестиции) и пути улучшения их использования.

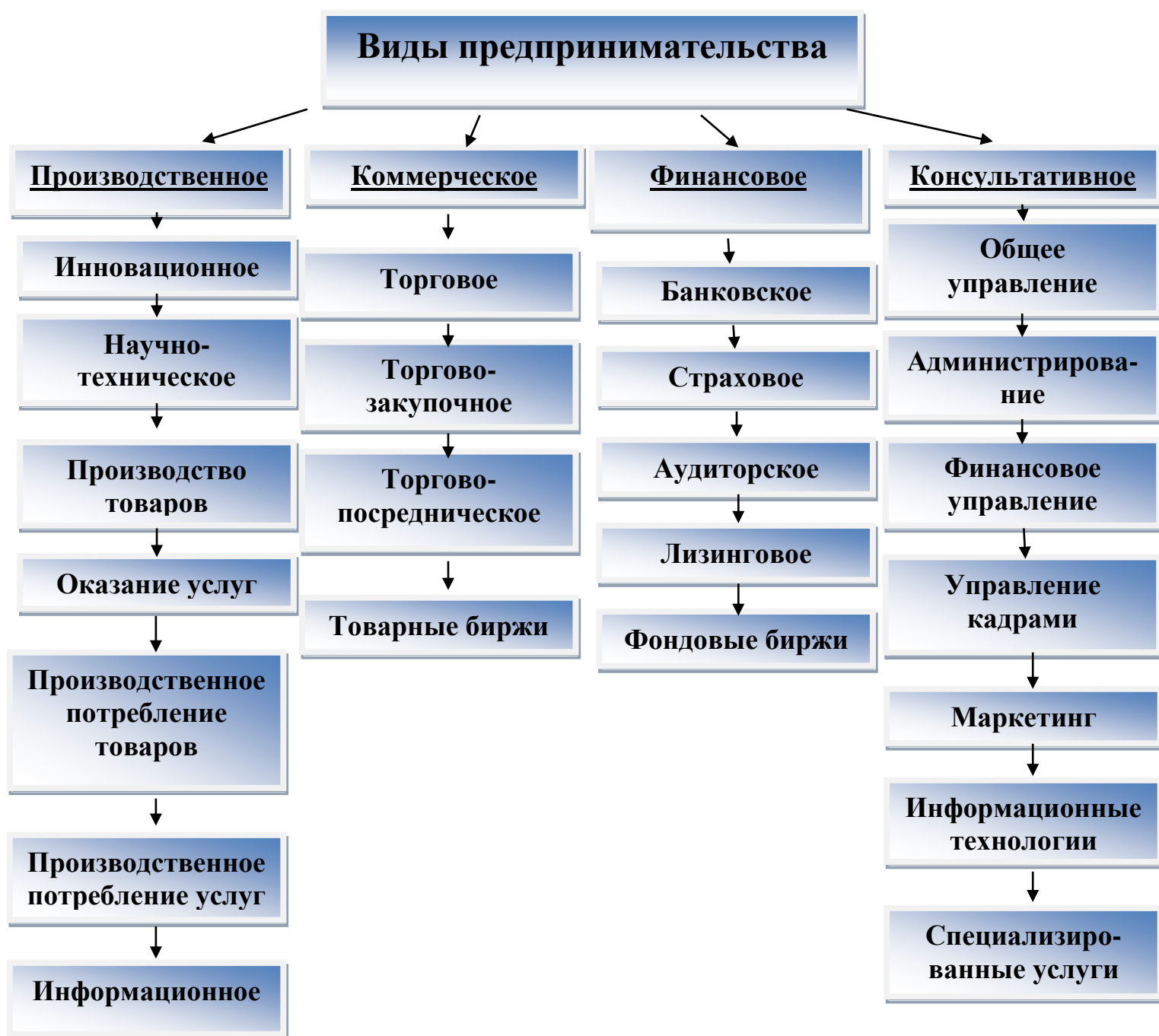
Известно, что эффективность работы предприятия зависит от того, насколько глубоко и правильно используются прогрессивные общественные формы организации производства, такие, как концентрация, специализация, кооперирование и комбинирование производства. Все эти вопросы нашли отражение в учебно-методическом пособии. Данное пособие поднимает такие проблемы, как улучшение качества продукции, снижение издержек производства и реализации продукции и получения максимальной прибыли на предприятии.

Учебно-методическое пособие «Экономика организации» написано автором на основе опыта преподавания и обобщения многочисленных литературных источников, концентрировано, приведены сведения в соответствии с федеральным государственным образовательным стандартом по экономическим специальностям. Первый раздел учебно-методического пособия «Экономика организации» посвящен рассмотрению теоретических вопросов деятельности предприятия в условиях рынка. Во втором разделе предложено решение задач для практических занятий и самостоятельной работы студентов дома. Третий раздел содержит глоссарий.

Материал в учебно-методическом пособии изложен логично, доходчиво. Учебно-методическое пособие базируется на фактическом материале, часть теоретического материала представлено в виде различных типов схем (структурных, последовательно-логических, схем-моделей, схем-сравнений). Данная форма подачи материала позволяет студентам лучше систематизировать и запоминать пройденный материал, что важно для самостоятельной работы студентов, особенно — заочной формы обучения.

Предпринимательская деятельность: сущность, виды.

Предпринимательская деятельность - это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение, прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.



Значение отрасли в условиях рыночной экономики

Отрасль - это совокупность организаций (предприятий) с однородным производством, использующих сходные по виду ресурсы и производящие одинаковую по назначению или близкую по технологическим методам получения продукцию (работы, услуги).



Организация: понятие и классификация основных организационно-правовых форм организаций

Организация (предприятие) - это самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный в порядке, установленном действующим законодательством, и производящий продукцию, товары, выполняющий работы, оказывающий услуги в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

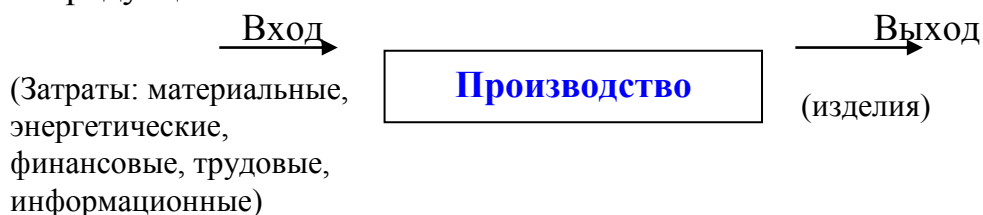
Организации чаще всего обладают признаками юридического лица.

Юридическим лицом признается организация, которая имеет обособленное имущество и отвечает им по своим обязательствам, может от своего имени приобретать и осуществлять гражданские права и нести гражданские обязанности, быть истцом и ответчиком в суде.



Характеристика производственного процесса

Производство - это процесс превращения исходных материалов в готовую продукцию.



Производственный процесс



Производственная структура организации

Производственная структура организации - это система повторяющегося взаимодействия между ее подразделениями (участками, цехами, службами).



Формы организации производства

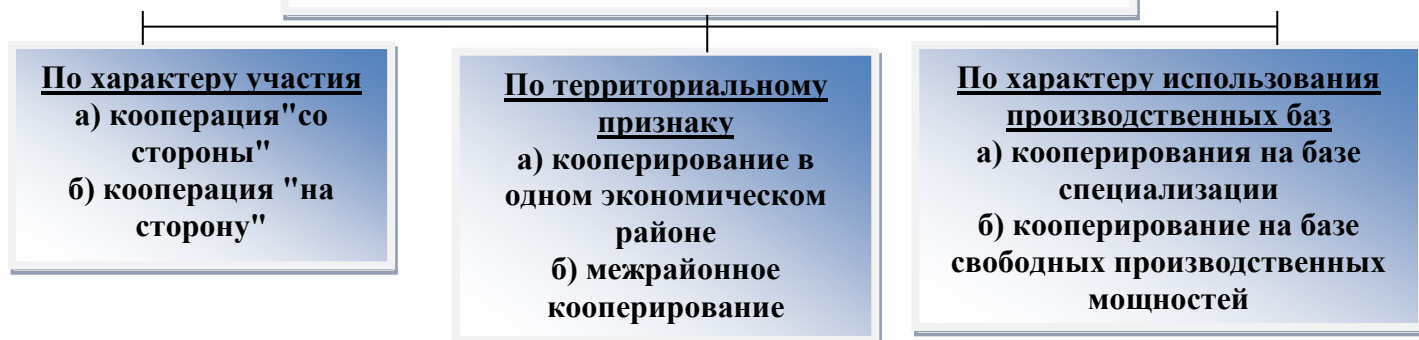
Специализация - сосредоточение деятельности на относительно узком секторе, специальном направлении, отдельных технологических процессах и операциях или видах выпускаемой продукции.

Виды специализации производства



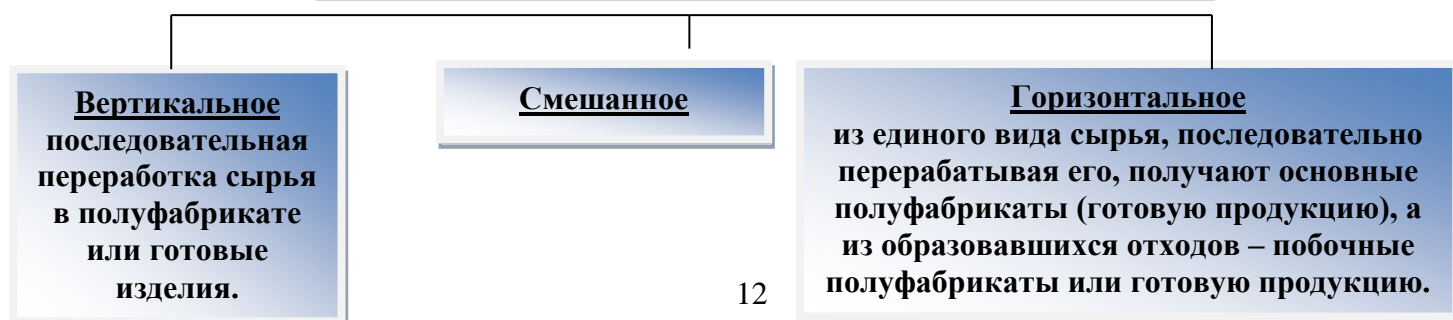
Кооперирование - это форма организации производства, при которой осуществляется установление и использование сравнительно устойчивых и долговременных производственных и управленческих связей между предприятиями, организациями и другими структурами, каждая из которых специализируется на выполнении различных видов работ (услуг).

Виды кооперирования производства



Комбинирование производства - форма организации производства, основанная на соединении принципиально разных технологических процессов на одном крупном предприятии (литейное, химическое и прокатное).

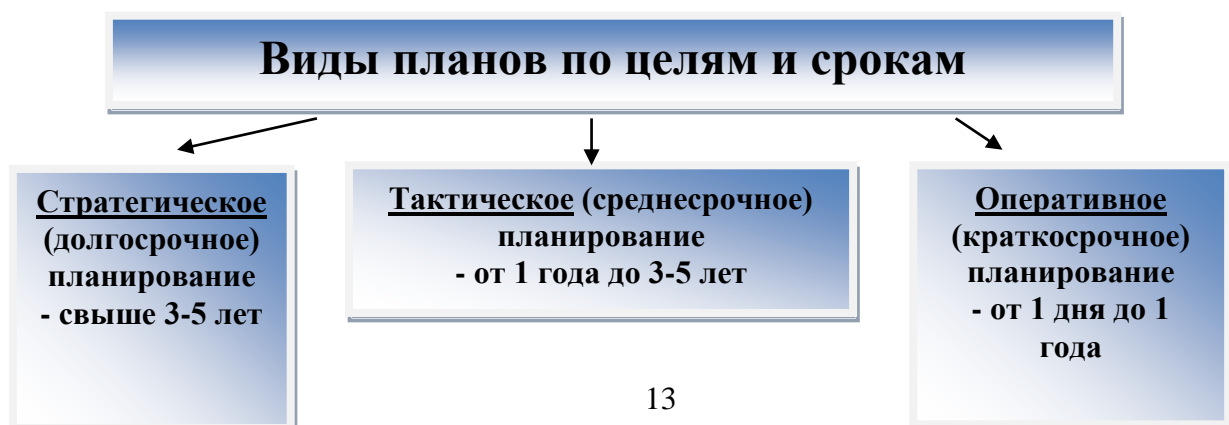
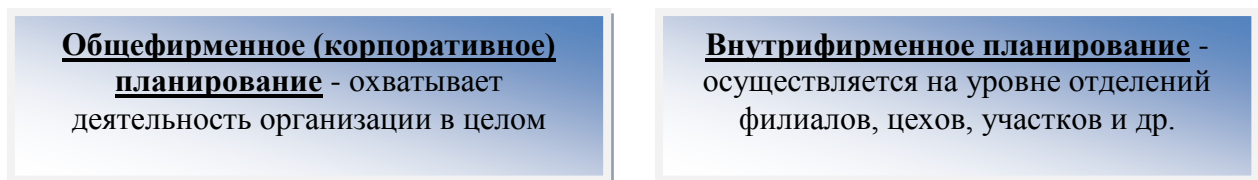
Виды комбинирования производства



Сущность внутрифирменного планирования, виды планов.

Планирование на предприятии - процесс разработки и выработки решений через систему количественных и качественных показателей, которые определяют темпы, тенденции развития предприятия с учетом внутренних и внешних факторов.

Эффективная деятельность предприятий в условиях рыночной экономики становится возможной лишь при условии разработки планов развития, производственных программ, прогнозов социально - экономического развития предприятия.



Структура бизнес-плана

Бизнес-план - это программа деятельности или развития бизнеса организации, где разрабатывается стратегия и тактика, направленная на достижение целей организации, основанная на потребностях рынка и возможностях получения необходимых производственных ресурсов.

Краткое содержание (Резюме)

Компания и отрасль

- Основные направления и цели деятельности
- История и прошлые успехи
- Характеристика отрасли бизнеса
- Стадия развития

Продукция (работы, услуги)

- Описание продукта
- Отличительные качества, уникальность
- Будущий потенциал

Юридический план

- Лицензия
- Гарантийные письма
- Договоры и др.

Менеджмент

- Владельцы фирмы
- Планирование персонала
- Обучение и подготовка
- Консультанты, советники

Маркетинг

- Ценовая политика
- Торговая политика
- Реклама

Рынки

- Покупатели, их состав
- Конкуренты, их слабые и сильные стороны
- Сегменты рынка и оценка доли
- Размер рынка и его рост
- Логистика сбыта

Календарный план реализации инвестиционного проекта

- Необходимые фонды и время их получения
- Очередность вложения инвестиций
- Порядок выполнения работ

Производство

- Производственная программа
- Баланс производственной мощности
- Логистика снабжения, производства
- План по труду и заработной плате, источники рабочей силы

Финансовый план

- Балансовый план
- План финансовых результатов
- План движения денежных средств

Оценка эффективности

- Расчёт условий достижения безубыточности: прибыль (убыток)
- Анализ показателей: рентабельности, ликвидности, деловой активности

Риски проекта

- Оценка рисков
- Выбор метода управления рисками
- «Пути выхода» для инвесторов

Приложения

Учредительный договор предприятия, технические данные по продукции, патентные документы, анкетные данные руководителей, организационная схема, результаты маркетинговых исследований и пр.

Понятие, состав и структура основных фондов

Основные фонды - это совокупность материально-вещественных ценностей, используемых в качестве средств труда и действующих в натуральной форме в течение длительного времени в сфере материального производства и в непроизводственной сфере.



Оценка и износ основных фондов. Амортизация основных фондов.

Оценка основных фондов ведется в натуральной (штуках, числе, единиц и др.) и денежной (рублях) формах.



Амортизация - это денежное возмещение износа основных фондов путем включения части их стоимости в затраты на выпуск продукции.

$A_a = H_a \cdot \Phi$ Φ - среднегодовая стоимость основных средств

Норма амортизации - это отношение годовой суммы амортизации к стоимости основных средств в процентах.

$$H_a = (\Phi_{\text{п}} - \Phi_{\text{л}} / T_a \Phi_{\text{п}}) \cdot 100$$

$\Phi_{\text{п}}$ - первоначальная стоимость основных средств, руб.

$\Phi_{\text{л}}$ - ликвидационная стоимость основных средств, руб.

T_a - нормативный срок службы основных средств, лет.

Показатели эффективности использования основных фондов, пути их повышения

1. Коэффициент экстенсивного использования оборудования ($K_э$) определяется отношением фактического количества часов работы оборудования к количеству часов его работы по норме.

$$K_э = T_{\phi} / T_n$$

T_{ϕ} - фактическое время работы оборудования

T_n - время работы оборудования по норме

2. Коэффициент интенсивного использования оборудования (K_i) определяется отношением фактической производительности оборудования к его нормативной производительности.

$$K_i = B_{\phi} / B_n$$

B_{ϕ} - фактическая выработка оборудованием продукции в единицу времени

B_n - технически обоснованная выработка оборудованием продукции в единицу времени

3. Фондоотдача - выпуск продукции приходящейся на 1 рубль стоимости основных средств

$$\Phi_o = T / \bar{\Phi}$$

T - объем товарной, товарной, реализованной продукции

$\bar{\Phi}$ - среднегодовая стоимость основных производственных средств

4. Фондоёмкость - доля стоимости основных производственных фондов, приходящаяся на 1 рубль товарной продукции.

$$\Phi_e = \bar{\Phi} / T$$

5. Фондовооруженность - стоимость основных производственных фондов, приходящаяся на одного работника предприятия

$$\Phi_v = \bar{\Phi} / \bar{Ч}_{\text{раб}}$$

$\bar{Ч}_{\text{раб}}$ - численность работников

6. Фондорентабельность - сумма прибыли на один рубль основных производственных фондов

$$\Phi_p = \bar{\Pi} / \bar{\Phi}$$

$\bar{\Pi}$ - прибыль



Нематериальные активы

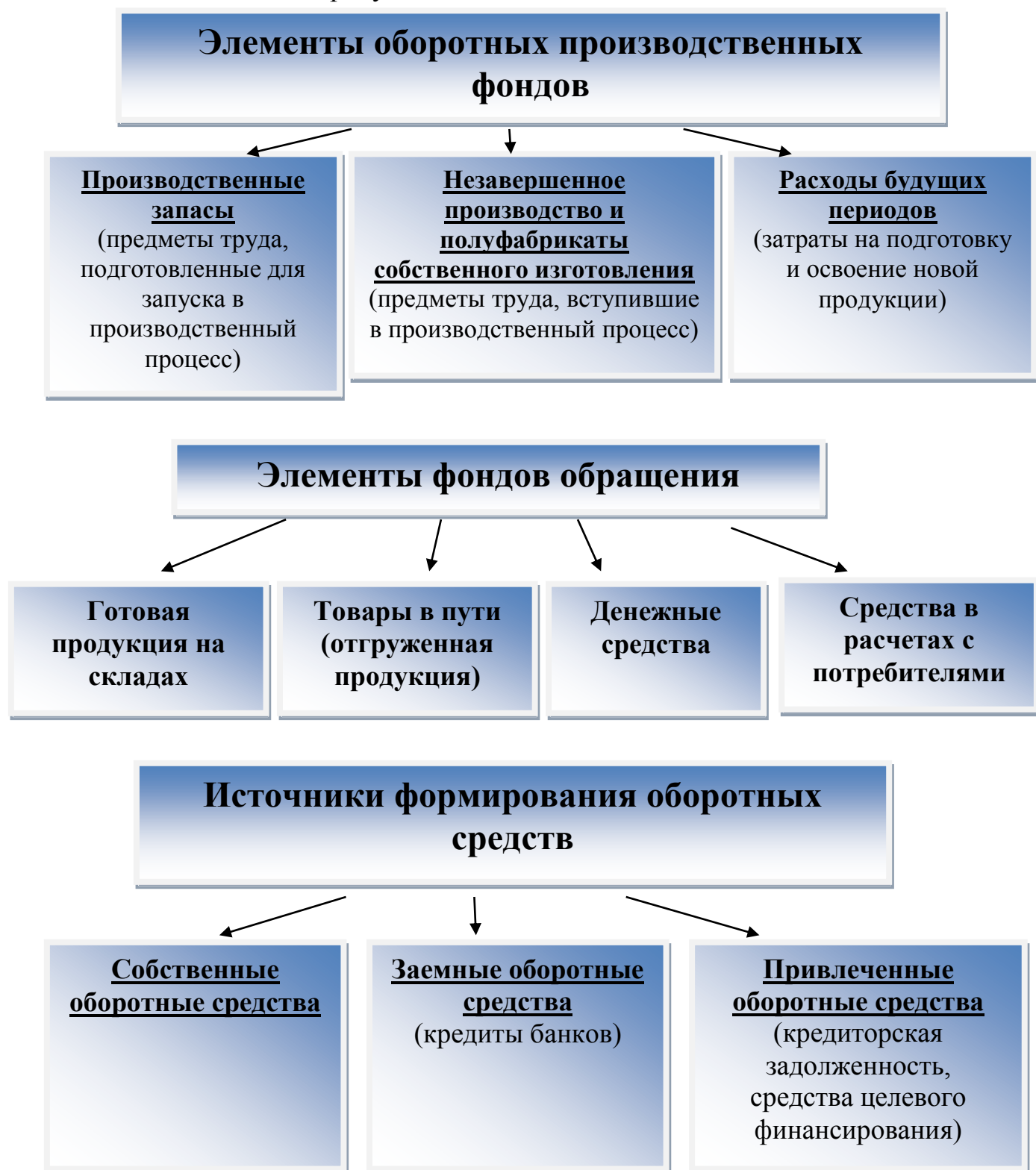
Нематериальные активы - часть внеоборотных активов организации, к которой относят объекты, не имеющие материально-вещественной структуры, принадлежащие организации на праве собственности, используемые ею в производственных целях в течение длительного периода, приносящие доход и оформленные согласно требованиям законодательства.



По нематериальным активам, по которым невозможно определить срок полезного использования, амортизация не начисляется.

Оборотные средства: понятие, состав, структура, источники формирования

Оборотные средства - это денежные средства, авансированные в оборотные производственные фонды и фонды обращения. Они функционируют только в одном производственном цикле и независимо от способа производственного потребления полностью переносят свою стоимость на готовый продукт.



Материальные ресурсы: понятие и показатели их использования. Нормирование оборотных средств.

Материальные ресурсы - это потребляемые в процессе производства предметы труда, к которым относятся основные и вспомогательные материалы, полуфабрикаты и комплектующие изделия, топливо и энергия на технологические нужды.



Показатели эффективности использования оборотных средств. Пути ускорения оборачиваемости.

Коэффициент оборачиваемости ($K_{об}$) - характеризует количество оборотов оборотных средств за рассматриваемый период и определяет объем реализованной продукции, приходящейся на 1 руб. оборотных средств.

$$K_{об} = \frac{РП}{ОС}$$

РП - объем реализации продукции, руб.
ОС - среднегодовой остаток оборотных средств, руб.

Длительность одного оборота оборотных средств (D) – показывает, сколько дней занимает полный оборот оборотных средств.

$$D = \frac{D}{K_{об}}$$

D - число дней в рассматриваемом периоде

Чем меньше продолжительность оборотов и больше число совершаемых оборотов, тем эффективнее оборотные средства используются.



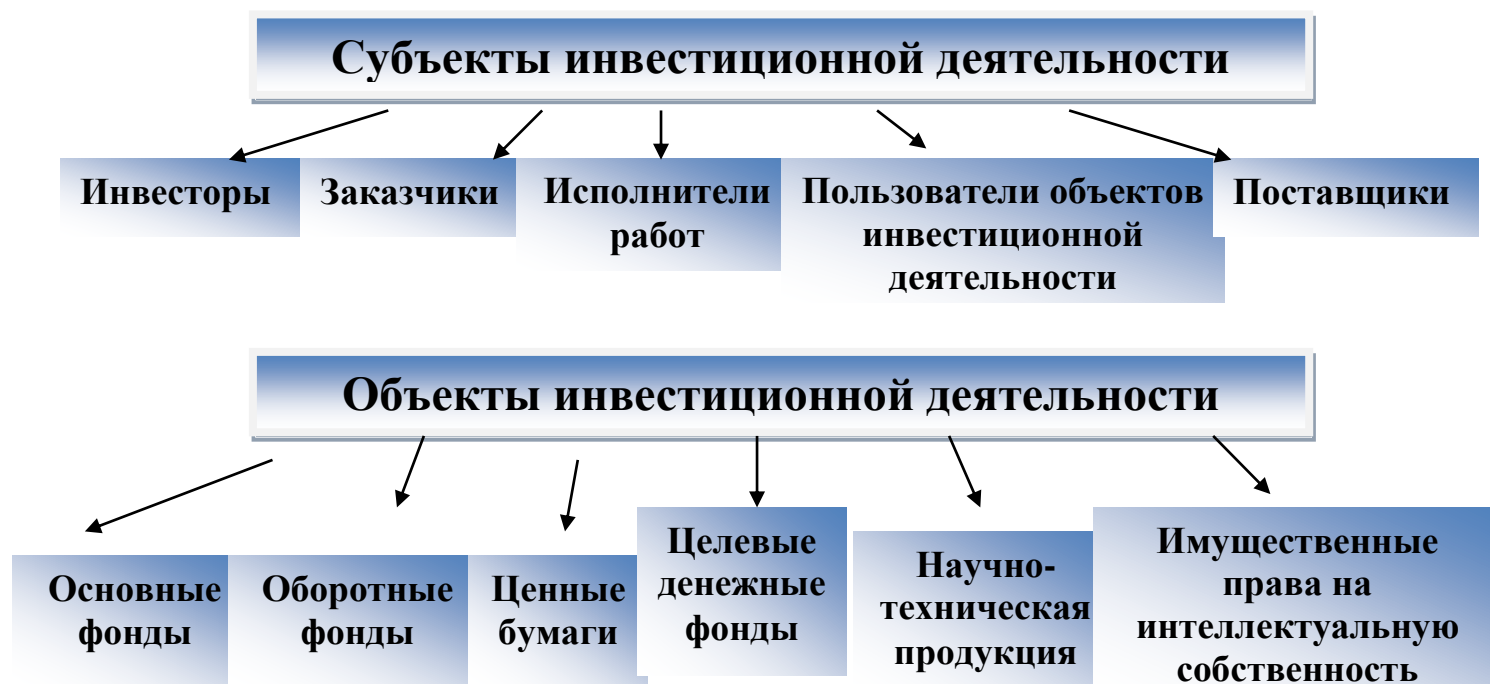
Инновационная деятельность организации. Инвестиционная деятельность организации.

Инновационная деятельность - это комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, направленный на коммерциализацию накопленных знаний, технологий и оборудования. Результатом инновационной деятельности являются новые или дополнительные товары/услуги или товары/услуги с новыми качествами.



Инвестиционная деятельность - это вложение инвестиций и совокупность практических действий по реализации инвестиций.

Инвестиция - это денежные средства, целевые банковские вклады, акции и др. ценные бумаги, технологии, машины, оборудование, лицензии либо другое имущество или имущественные права, интеллектуальные ценности.



Экономическая эффективность капитальных вложений.

Капитальные вложения - это затраты, направляемые на создание и воспроизводство основных средств.



Показатели эффективности капитальных вложений

1) Коэффициент эффективности капитальных вложений (Е)

$$E = (\Pi_1 - \Pi_0) / K$$

Π_1 - прибыль в последнем году планируемого периода

Π_0 - прибыль в базисном году

K - объем капитальных вложений

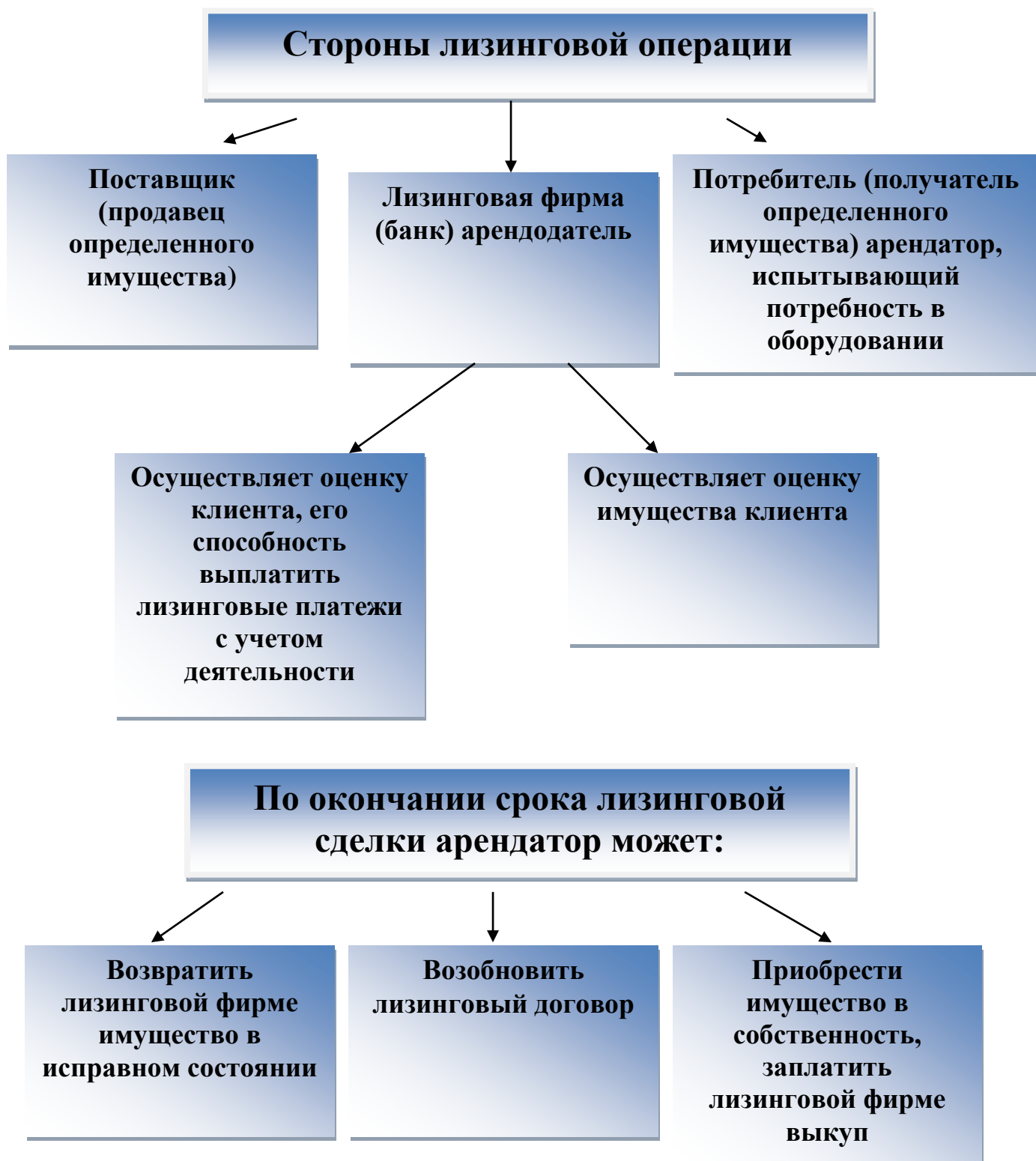
2) Срок окупаемости капитальных вложений (Т)

$$T = K / (\Pi_1 - \Pi_0)$$

Чем больше коэффициент эффективности и меньше срок окупаемости, тем эффективнее используются капитальные вложения.

Лизинг - капиталосберегающая форма инвестиций.

Лизинг - это операция по размещению движимого и недвижимого имущества, которое специально закупается лизинговой фирмой (банками), остается его собственностью, но отдается в аренду предпринимателям.

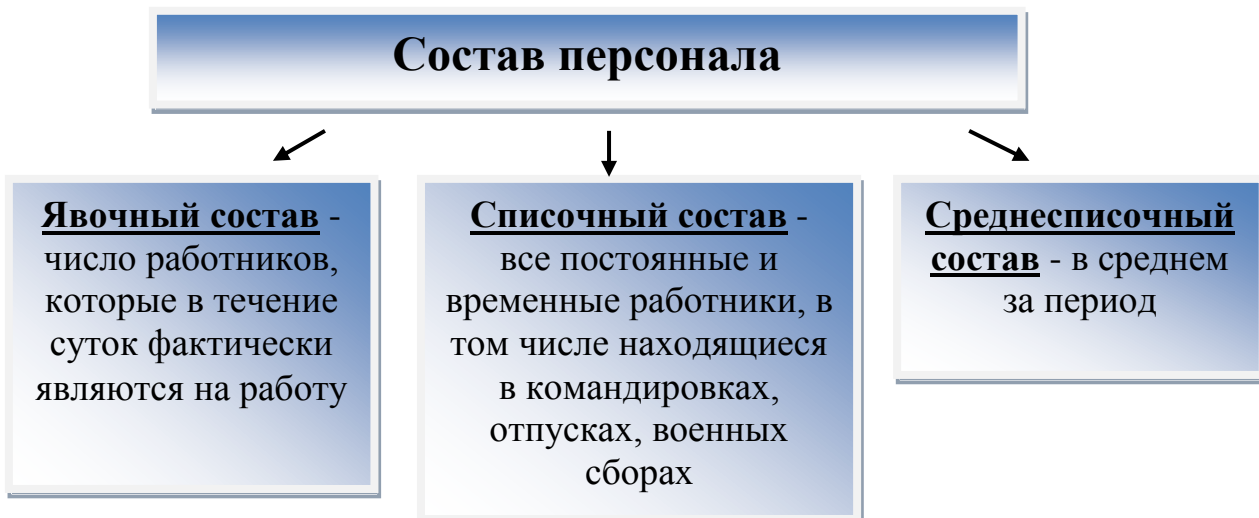


Персонал организации: понятие, классификации

Персонал организации (кадры) - это основной состав квалифицированных работников предприятия, фирмы, организации.



Структура персонала может, определяется по таким признакам, как возраст, пол, уровень образования, стаж работы, квалификация, степень выполнения норм



Движение кадров. Нормирование труда

Коллектив предприятия по численному составу, уровню квалификации не является постоянной величиной, он всё время изменяется: увольняются одни работники, принимаются другие.

Для определения движения кадров используют следующие коэффициенты:

1. Коэффициент приема кадров (K_n) - определяется отношением количества работников, принятых на предприятие за определенный период времени, к среднесписочной численности персонала за тот же период.

$$K_n = \frac{P_n}{\bar{P}} \quad P_n - \text{численность принятых работников}$$
$$\bar{P} - \text{среднесписочная численность работников}$$

2. Коэффициент выбытия кадров (K_v) - определяется отношением количества работников, уволенных по всем причинам за данный период времени, к среднесписочной численности персонала за тот же период.

$$K_v = \frac{P_{ув}}{\bar{P}} \times 100 \quad P_{ув} - \text{численность уволенных работников}$$

3. Коэффициент оборота кадров ($K_{об}$) - определяется отношением количества работников, принятых и уволенных за данный период времени, к среднесписочной численности персонала за тот же период.

$$K_{об} = \frac{P_{пр} + P_{ув}}{\bar{P}} \times 100$$

4. Коэффициент текучести кадров ($K_{тек}$) - определяется отношением количества уволенных работников за нарушение трудовой дисциплины и по собственному желанию к среднесписочной численности персонала за тот же период.

$$K_{тек} = \frac{P_{тр.д}}{\bar{P}} \times 100$$

$P_{тр.д}$ - число уволенных за нарушение трудовой дисциплины и по собственному желанию

Нормирование труда – это установление оптимальных норм затрат труда и оплаты за один нормо-час работы определённой степени сложности в соответствии с различными видами деятельности и категориями работников

Нормируемое рабочее время – это время, необходимое для выполнения операций (работ, услуг), включая время работы, обусловленное технологией и организацией производства, а также отдыха на личные надобности.

Производительность труда

Производительность труда - показатель, характеризующий эффективность затрат труда, измеряемый количеством продукта, произведенного в единицу времени, или количеством времени, затраченного на производство единицы продукта

Показатели производительности труда

Выработка - показатель, определяющий объем продукта, производимого в единицу рабочего времени или приходящегося на одного работника

$$V_r = \frac{Q}{T}$$

Q – Объем производимой продукции
T – Количество отработанных часов

Трудоемкость - показатель, представляющий затраты рабочего времени на производство единицы продукции в натуральном выражении

$$T_r = \frac{T}{Q}$$

Факторы роста производительности труда

Естественные
(влияние природы)

Общественные
(появление новой техники и технологий)

Резервы повышения производительности труда

Изменение
внешних
природных
условий

Улучшение
организации
производства и
труда

Повышение
технического
уровня
производства

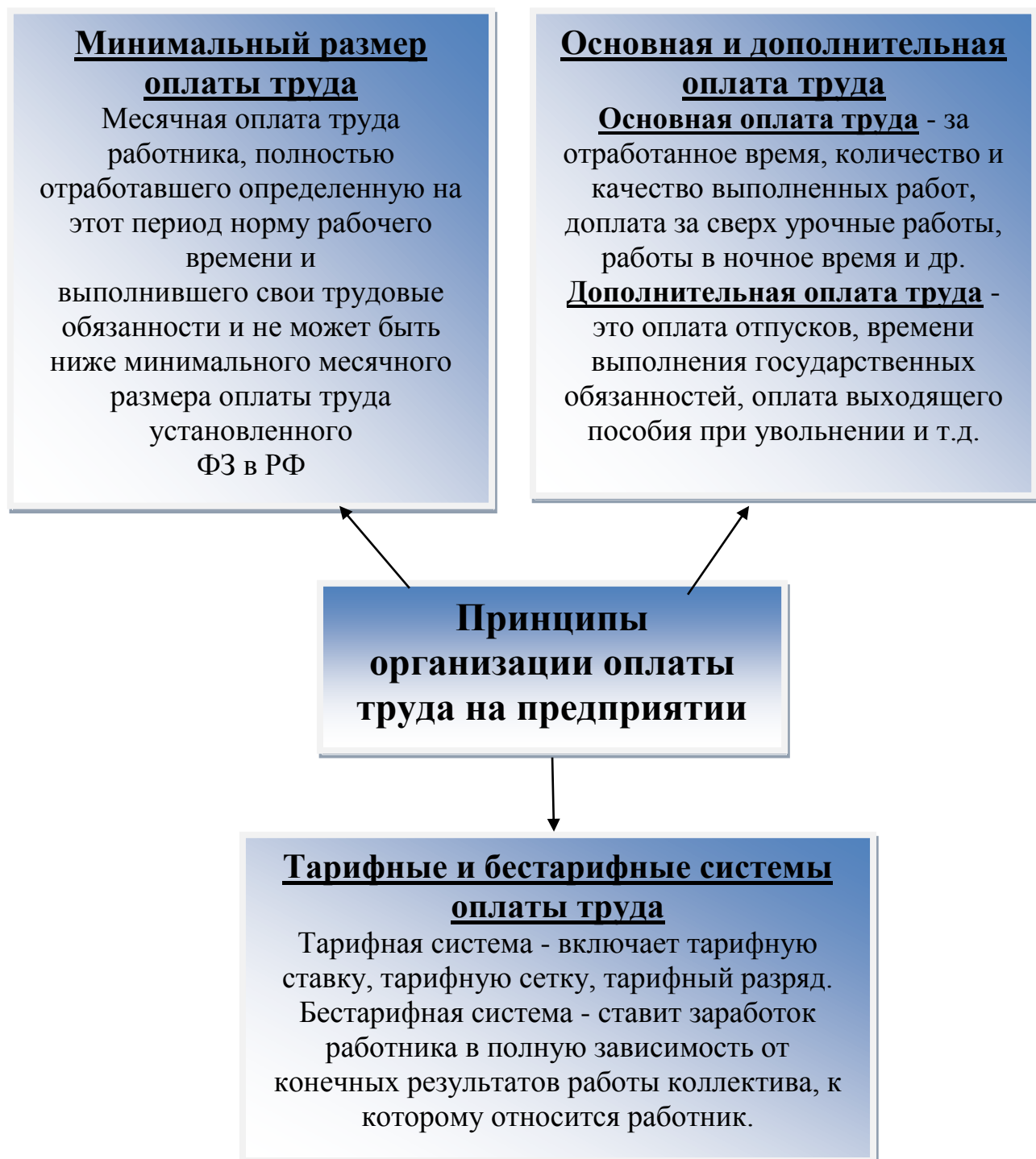
Структурные
изменения в
производстве

Сущность и принципы оплаты труда

Оплата труда (зарботная плата) - это вознаграждение, установленное работнику за выполнение трудовых обязанностей.

Оплата труда каждого работника определяется работодателем в зависимости от количества и качества выполняемой работы и максимальным пределом не ограничивается.

Дифференциация размеров оплаты труда осуществляется в зависимости от сложности, содержания и результатов труда работников.



Формы и системы оплаты труда

Повременная форма оплаты труда - мерой труда является отработанное время, а заработок начисляется в соответствии с тарифной ставкой работника или окладом за фактически отработанное время.

$$ЗП = ТС \times РВ$$

ЗП – заработная плата
ТС – тарифная ставка
РВ – фактически отработанное время

Сдельная форма оплаты труда - мерой труда является выработанная рабочим продукция, и заработок зависит от количества и качества произведенной рабочими продукции и установленной сдельной расценки.

$$ЗП = СР \times ВП$$

СР – сдельная расценка за единицу продукции
ВП – количество изготовленной продукции

Системы повременной формы оплаты труда

Прямая повременная система оплаты труда

Повременно - премиальная система оплаты труда

Системы сдельной формы оплаты труда

Прямая индивидуальная система - з/плата зависит от выработки и расценки за единицу продукции

Косвенно - сдельная система - з/плата рабочего зависит от выработки тех рабочих, которых они обслуживают

Сдельно прогрессивная система - выработка в пределах норм оплачивается по прямым сдельным расценкам, а вся дополнительная выработка по повышенным расценкам

Сдельно - премиальная система

Аккордно - сдельная система - размер оплаты устанавливается за весь объем работы

Тарифная и бестарифная система оплаты труда

Тарифная система оплаты труда - включает тарифную ставку, определяющую размер оплаты труда в час или за день, тарифную сетку, показывающую соотношение в оплате труда между различными разрядами работ и рабочих (квалификациями), и тарифно-квалификационные справочники, с помощью которых можно определить разряд работы и рабочих в соответствии с тарифной сеткой.



Бестарифная система оплаты труда - ставит заработок работника в полную зависимость от конечных результатов работы коллектива, к которому относится работник. При этой системе не устанавливается твердого оклада или тарифной ставки. Применение такой системы целесообразно в тех случаях, когда есть реальная возможность учесть результаты труда работника при общей заинтересованности и ответственности каждого члена коллектива.

Понятие расходов организации, их состав

Расходы организации – это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации.

Расходы организации подразделяются на:

Расходы по обычным видам

деятельности – связаны с изготовлением продукции и продажей продукции, приобретением и продажей товаров, расходы, связанные с выполнением работ, оказанием услуг:

1. Материальные затраты
2. Затраты на оплату труда
3. Отчисления на социальные нужды
4. Амортизация
5. Прочие затраты

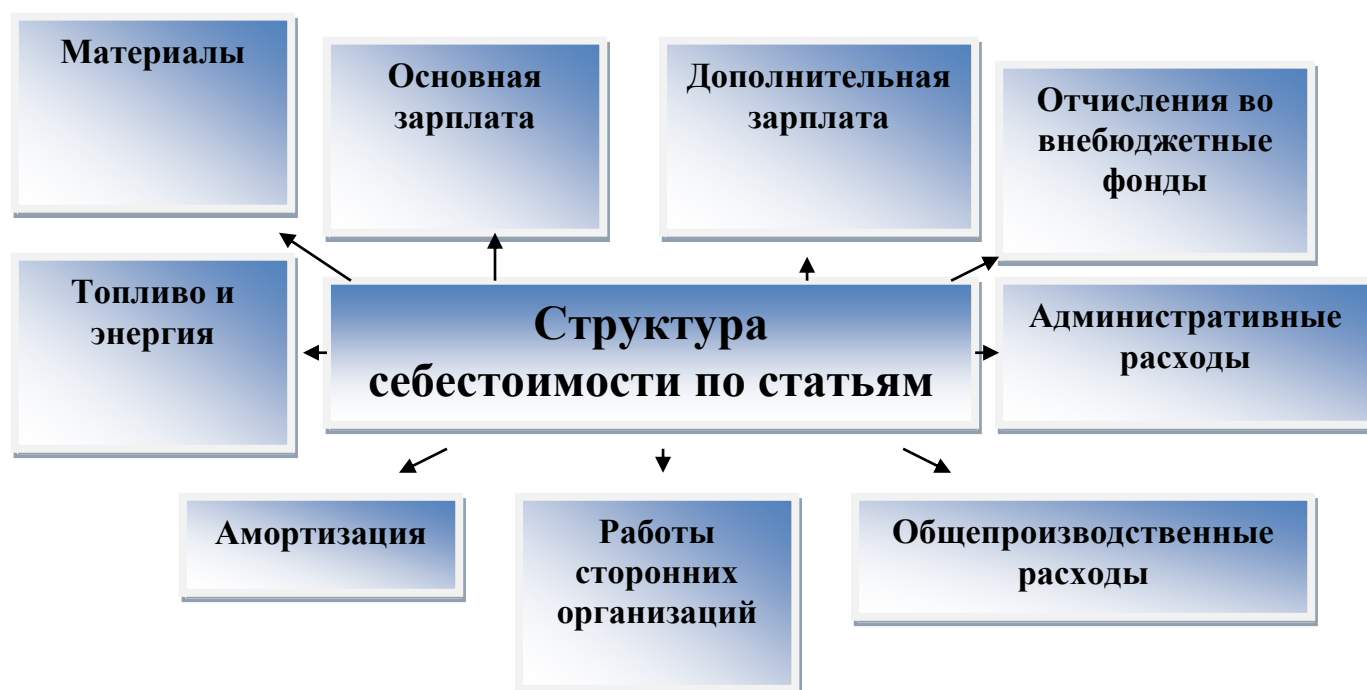
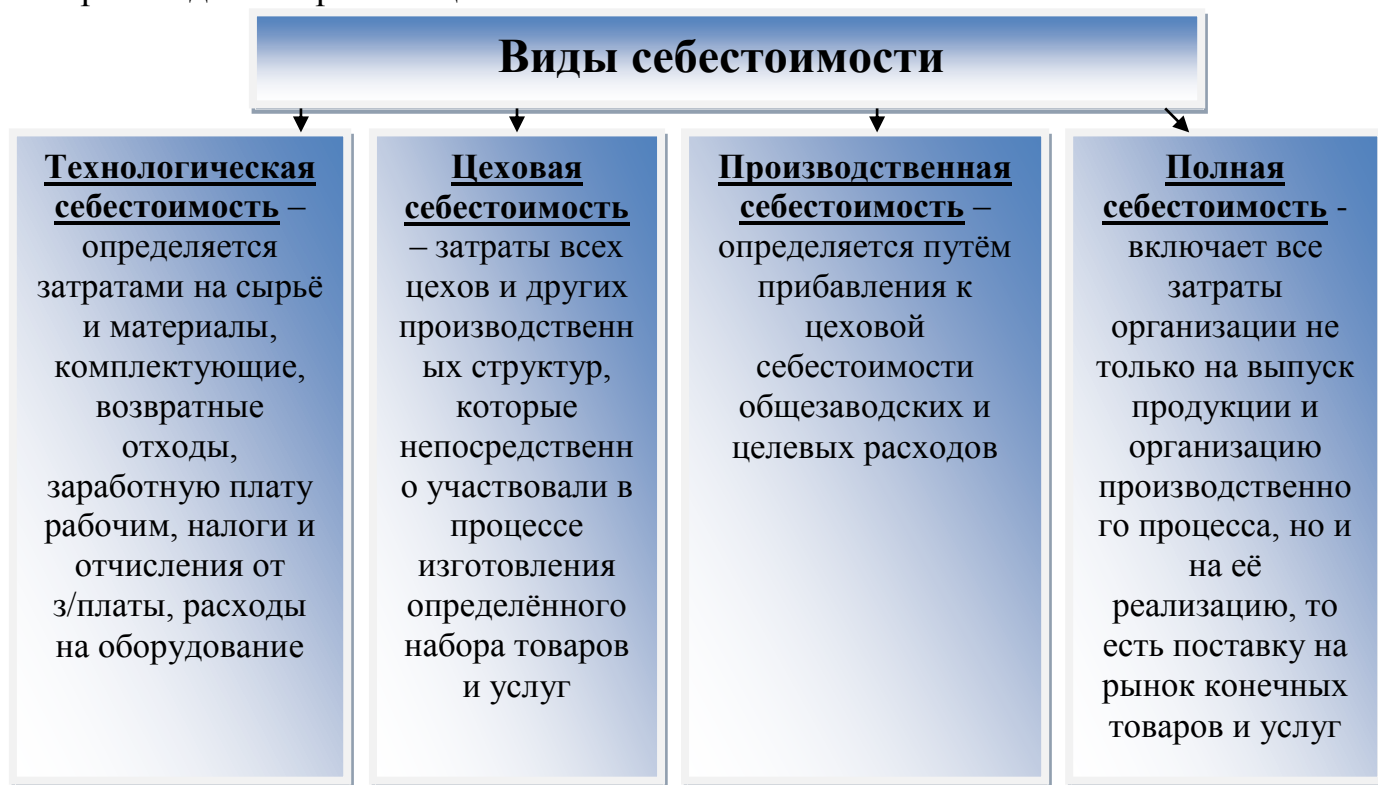
Перечень статей затрат устанавливается организацией самостоятельно

Прочие расходы:

1. Расходы, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации
2. Расходы, связанные с предоставлением за плату прав на интеллектуальную собственность
3. Расходы, связанные с участием в уставных капиталах других организаций
4. Расходы, связанные с выбытием и продажей основных средств
5. Проценты по кредитам и займам
6. Расходы по оплате услуг, оказываемых кредитными организациями
7. Отчисления в оценочные фонды
8. Штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров
9. Возмещение причинённых организацией убытков
10. Убытки прошлых лет, признанные в отчётном году
11. Курсовые разницы
12. Суммы дебиторской задолженности, по которой истёк срок исковой давности

Понятие себестоимости продукции, её виды.

Себестоимость продукции – это стоимостная оценка используемых в процессе производства продукции природных ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, основных фондов, трудовых ресурсов и других затрат на её производство и реализацию

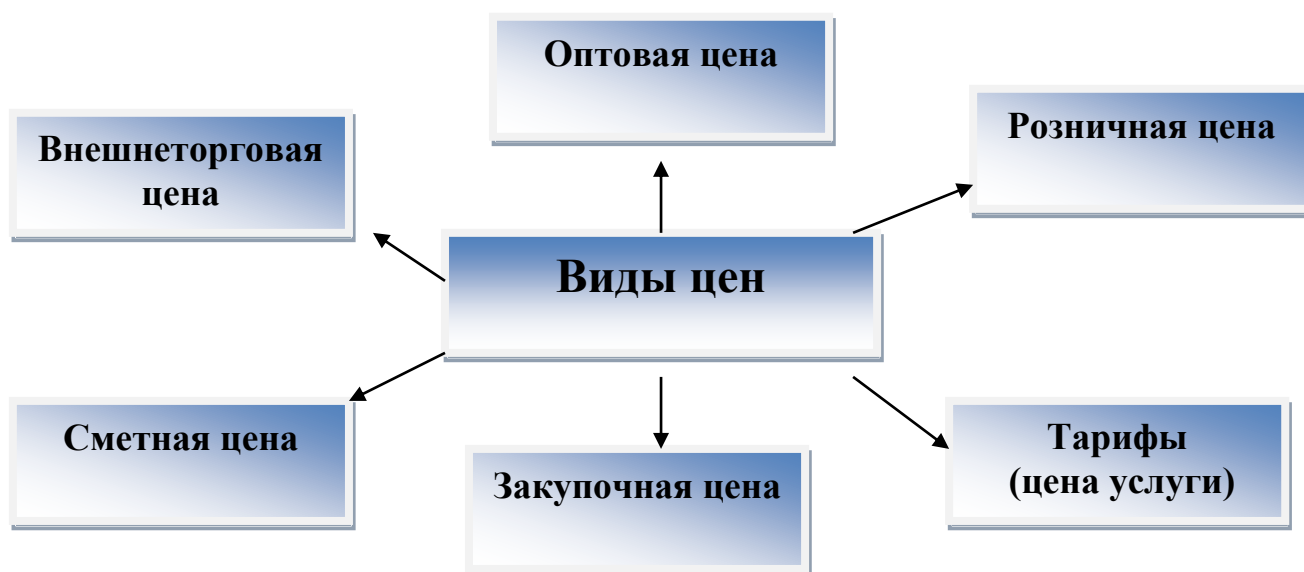


Управление издержками на предприятии

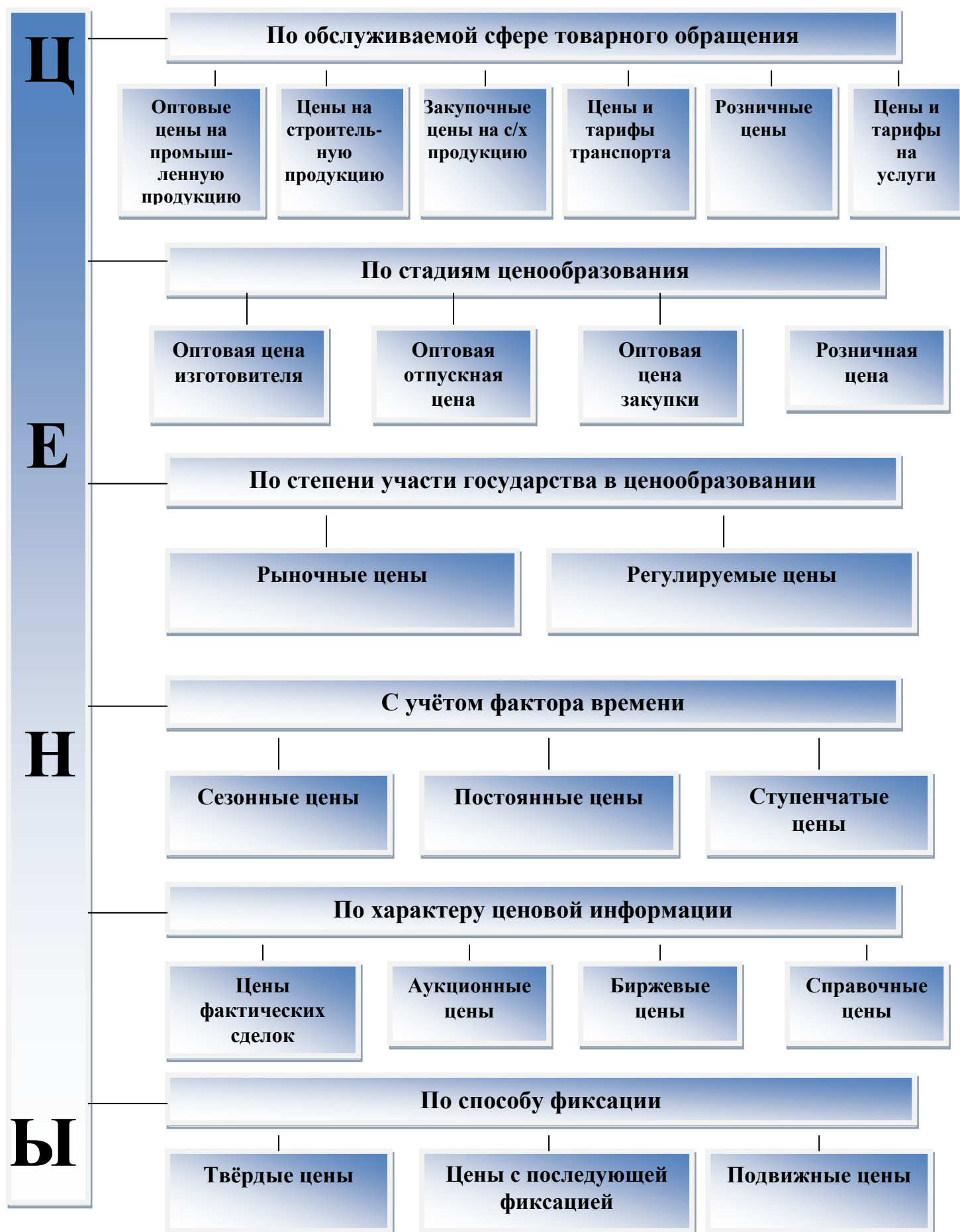


Понятие, функции, виды цен.

Цена – это денежное выражение стоимости товара.



Классификация цен.



Порядок ценообразования.

Ценообразование – это процесс формирования цены.



Понятие доходов организации, их состав

Доходы организации – это увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации.

Доходы организации подразделяются на:

Доходы от обычных видов деятельности –

выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг

Прочие доходы:

1. Поступления, связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов организации
2. Поступления, связанные с предоставлением за плату прав на интеллектуальную собственность
3. Поступления, связанные с участием в уставных капиталах других организаций
4. Прибыль, полученная организацией в результате совместной деятельности
5. Поступления от продажи основных средств
6. Проценты, полученные за предоставление в пользование денежных средств организации, а также проценты, за использование банком денежных средств, находящихся на счёте организации в этом банке
7. Штрафы, пени, неустойки за нарушение условий договоров
8. Поступления в возмещение причинённых организации убытков
9. Прибыль прошлых лет, выявленная в этом году.
10. Курсовые разницы
11. Суммы кредиторской задолженности, по которым истёк срок исковой давности

Формирование прибыли. Чистая прибыль и её распределение.

Прибыль – это положительный финансовый результат работы предприятия.

Формирование прибыли организации

$$\text{ВЫРУЧКА} - \text{СЕБЕСТОИМОСТЬ} = \text{ПРИБЫЛЬ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ}$$

$$\text{ПРИБЫЛЬ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ} + \text{ПРИБЫЛЬ ОТ ПРОЧЕЙ РЕАЛИЗАЦИИ} + \text{ВНЕРЕАЛИЗАЦИОННЫЕ ДОХОДЫ (УБЫТКИ)} = \text{БАЛАНСОВАЯ ПРИБЫЛЬ}$$

$$\text{БАЛАНСОВАЯ ПРИБЫЛЬ} - \text{КОРРЕКТИРОВКА ПРИБЫЛИ} = \text{НАЛОГООБЛОГАЕМАЯ ПРИБЫЛЬ}$$

$$\text{НАЛОГООБЛОГАЕМАЯ ПРИБЫЛЬ} - \text{НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ} + \text{НЕ ОБЛАГАЕМАЯ НАЛОГОМ ПРИБЫЛЬ} = \text{ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ}$$

Распределение чистой прибыли

$$\text{ЧИСТАЯ ПРИБЫЛЬ} = \text{РЕЗЕРВНЫЙ ФОНД} + \text{ФОНД НАКОПЛЕНИЯ} + \text{ФОНД ПОТРЕБЛЕНИЯ}$$

Рентабельность и её виды

Рентабельность – это относительный показатель прибыли, характеризующий эффективность деятельности предприятия.

1. Рентабельность общая ($R_{\text{общ}}$) – рассчитывается как отношение прибыли к среднегодовой стоимости основных и нормируемых оборотных производственных средств.

$$R_{\text{общ}} = \frac{\overline{П_6}}{\overline{O_c + O_6}}$$

$\overline{П_6}$ – балансовая прибыль

$\overline{O_c + O_6}$ – среднегодовая стоимость основных и нормируемых оборотных производственных средств

2. Рентабельность продаж (оборота) ($R_{\text{п}}$)

$$R_{\text{п}} \% = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Объём продаж}} * 100$$

3. Рентабельность основного капитала ($R_{\text{ок}}$)

$$R_{\text{ок}} \% = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Основной капитал}} * 100$$

4. Рентабельность собственного капитала ($R_{\text{ск}}$)

$$R_{\text{ск}} \% = \frac{\text{Прибыль}}{\text{Собственный капитал}} * 100$$

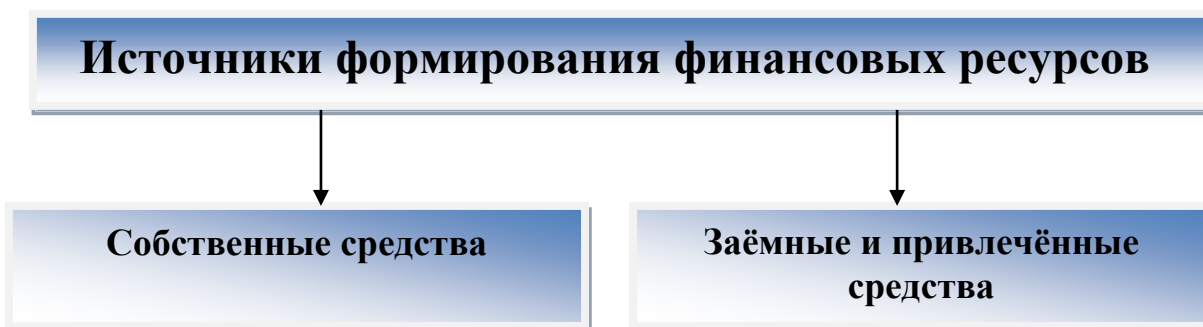
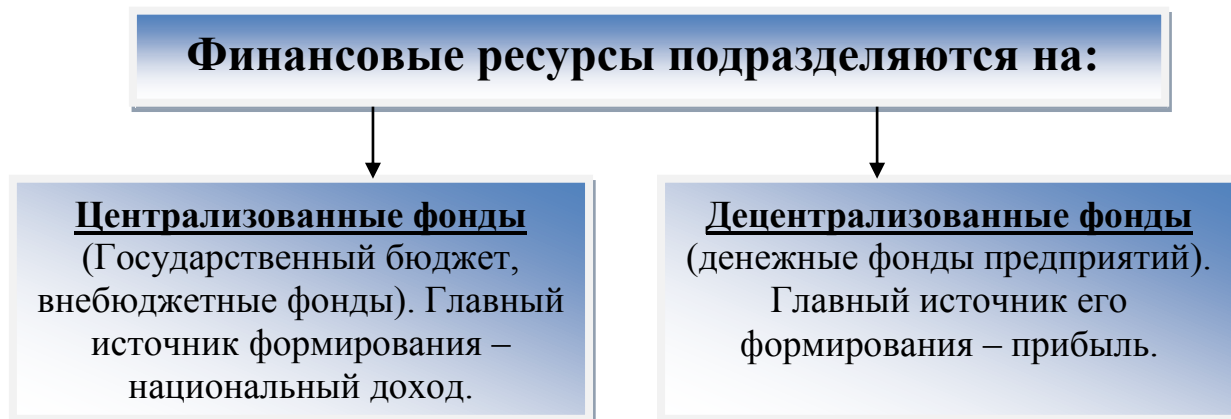
Понятие, функции, классификация финансов.

Финансы — это экономические отношения, в процессе которых происходит формирование, распределение и использование централизованных и децентрализованных фондов денежных средств в целях выполнения функций и задач государства, обеспечение условий расширенного воспроизводства, удовлетворение социальных потребностей общества



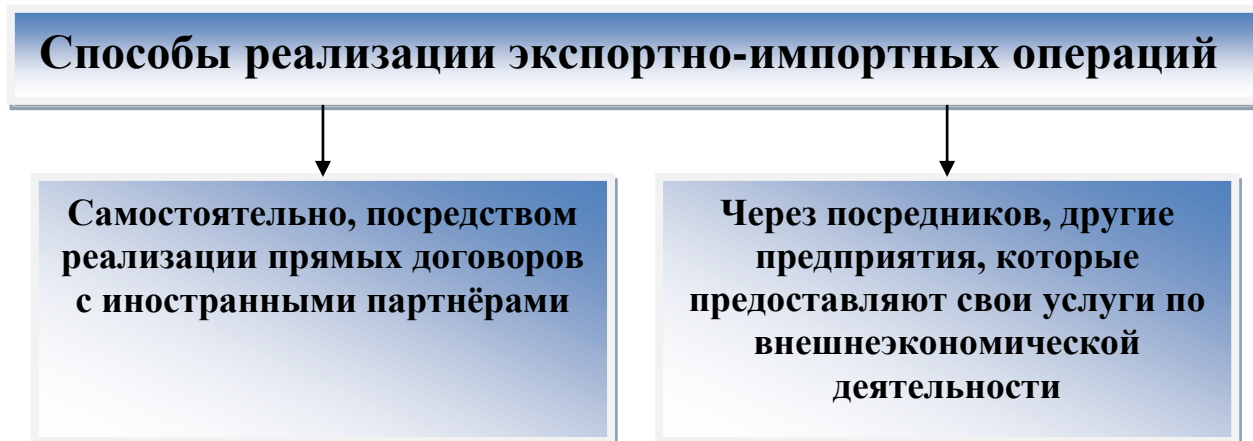
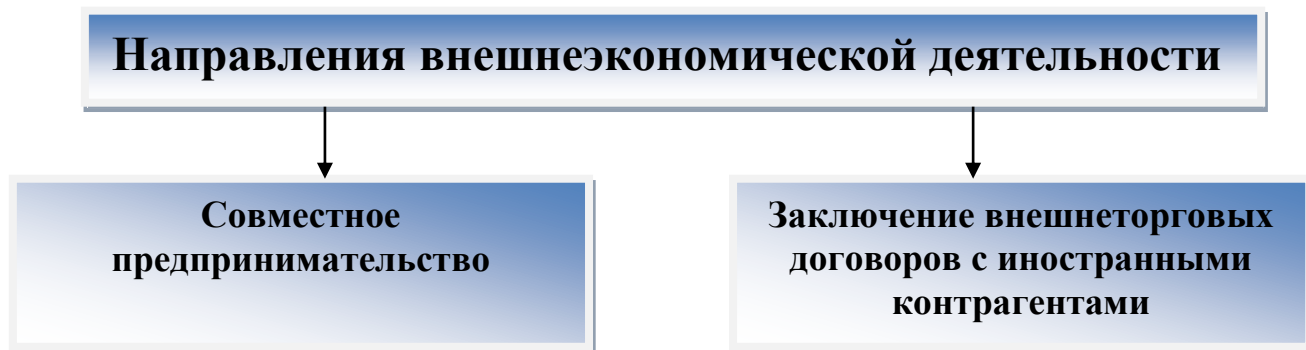
Финансовые ресурсы организации.

Финансовые ресурсы – это совокупность всех денежных средств, которые имеются в распоряжении государства, предприятий, организаций, учреждений для формирования необходимых активов в целях осуществления всех видов деятельности как за счёт доходов, накоплений и капитала, так и за счёт различного рода поступлений.



Основные формы внешнеэкономических связей.

Внешекономическая деятельность организации – это совокупность методов и средств торгово-экономического, научно-технического сотрудничества, валютно-финансовых и кредитных отношений с зарубежными странами.



Глоссарий.

А

Амортизационные отчисления – денежные средства, которые включаются в издержки производства по утвержденным нормативам и предназначены для возмещения.

Амортизация – денежное выражение экономического износа основных производственных фондов.

Аренда – временная передача владельцем имущества (арендодателем) другому лицу (арендатору) юридического права на использование средств труда и других элементов основных производственных фондов.

Б

Бизнес-план – документ, отражающий основное содержание предпринимательской деятельности и включающий экономически обоснованные организационно-технические мероприятия на краткосрочную перспективу (3-5 лет).

Валовой доход – конечный результат хозяйственной деятельности промышленного предприятия.

Бестарифная система оплаты труда - ставит заработок работника в полную зависимость от конечных результатов работы коллектива, к которому относится работник. При этой системе не устанавливается твердо го оклада или тарифной ставки. Применение такой системы целесообразно в тех случаях, когда есть реальная возможность учесть результаты труда работника при общей заинтересованности и ответственности каждого члена коллектива.

В

Восстановительная стоимость основных производственных фондов – оценка воспроизводства основных фондов в современных условиях на момент переоценки.

Время оборота капитала – период, в течение которого капитал проходит все стадии оборота (товарную, производительную, денежную).

Внеэкономическая деятельность организации – это совокупность методов и средств торгово-экономического, научно-технического

сотрудничества, валютно-финансовых и кредитных отношений с зарубежными странами.

Г

Гибкая технология – возможность действующей технологии быстро перестраиваться на изготовление новой и модифицированной номенклатуры производства.

Д

Демпинг – разновидность конкурентной борьбы, основанная на предложении большого количества товаров по искусственно заниженным ценам.

Диверсификация производства – расширение сферы экономической деятельности предприятия, объединения или отрасли с целью увеличения номенклатуры продукции и повышения доли новой продукции в общем объеме производства.

Директ-костинг – система группировки затрат в зависимости от их связи с объемом производства и реализации изделий и услуг, количеством отработанного времени и другими показателями, характеризующими степень использования производственных мощностей, возможностей предприятия и резервов.

Дисконтирование затрат – приведение разновременных затрат при оценке эффективности инвестиционного проекта к затратам начального или конечного периода на основе использования сложных процентов.

Длительность оборота оборотных средств – период времени, в течение которого оборотные средства проходят все стадии обращения; время от начала авансирования производственного процесса до момента поступления денежных средств на расчетный счет предприятия за реализацию готовой продукции.

Доходы организации – это увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации.

Ж

Жизненный цикл изделия – период времени от зарождения технической идеи и ее материализации до момента снятия изделия с производства

3

Загрузка производственных мощностей – уровень использования потенциальных возможностей производства, измеряемый отношением фактического выпуска продукции к максимально возможному.

Запас производственный – материальные ресурсы, находящиеся на балансе предприятия, но еще не вошедшие в производственный процесс. Различают запас текущий, страховой, транспортный, технологический и т.д.

И

Издержки производства – затраты на производство продукции, включающие текущие затраты живого и овеществленного труда идущие на изготовление продукции.

Издержки производства переменные – текущие затраты производства, которые зависят от объема производства (сырье, топливо, заработная плата производственных рабочих и т.д.).

Издержки производства постоянные – текущие затраты производства, которые не зависят от объема производства (заработная плата менеджеров, арендная плата за используемое имущество и т.д.).

Износ моральный основных фондов – потери предприятия в стоимостной форме, обусловленные влиянием НТП на снижение общественно необходимых затрат на производство машин и другого оборудования, а также созданием новых более экономичных и производительных разновидностей оборудования.

Износ физический основных фондов – утрата элементами основных фондов полезных свойств и стоимости в процессе их использования или не использования в производственном процессе.

Имущество предприятия - совокупность материальных и нематериальных элементов, которые использует предприятие в производственной деятельности.

Инвестиции – долгосрочные вложения денежных средств в активы предприятия.

Инновационный потенциал – технико-экономические возможности промышленного предприятия проектировать и производить новую конкурентоспособную продукцию, отвечающую требованиям рынка.

К

Калькулирование – способ постатейного учета (расчета) затрат.

Калькуляция – постатейный расчет затрат на производство единицы продукции (работ, услуг).

Качество продукции – совокупность свойств продукции, обуславливающих ее пригодность удовлетворять определенные потребности в соответствии с ее назначением.

Капиталовложения – денежные вложения капитального характера в основные фонды, оборотные средства для обеспечения расширенного воспроизводства. Осуществляются в форме нового строительства, реконструкции, технического перевооружения действующего предприятия.

Клиринг – система взаимных безналичных расчетов за куплю-продажу товарно-материальных ценностей и оказание услуг. Основывается на зачете платежных требований и обязательств участников сделки.

Коммерческое предприятие – юридическое лицо, работающее в условиях самофинансирования и преследующее цель получения прибыли.

Контроллинг – система управления процессом достижения конечных целей и результатов деятельности предприятия на основе группировки и учета затрат, связанных с выпуском и реализацией продукции (директ-костинг). Отрицает необходимость планирования и учета всех затрат на производство и сбыт, целесообразность калькулирования полной себестоимости.

Конкурентоспособность – способность осуществлять хозяйственную деятельность в условиях рыночных отношений и получать при этом прибыль, достаточную для научно-технического совершенствования производства, стимулирования работников и поддержания продукции на высоком уровне.

Концентрация производства – сосредоточение капитала на одном предприятии с целью увеличения объема производства однородной продукции.

Кооперирование производства – форма организации труда по формированию длительных производственных связей между предприятиями по поставке материалов, деталей, узлов и т.п.

Косвенные затраты – расходы, прямо не относящиеся к выпуску продукции, например, цеховые расходы.

Косвенные налоги – налоги на товары и услуги, уплачиваемые в виде надбавок к цене и тарифам.

Коэффициент загрузки оборудования – отношение времени фактической работы оборудования к эффективному времени.

Коэффициент обновления основных производственных фондов – отношение стоимости вводимых основных производственных фондов к их стоимости на конец года.

Коэффициент выбытия основных производственных фондов – отношение стоимости выбывающих основных производственных фондов к их стоимости на начало года.

Коэффициент сменности – отношение фактически отработанных станкосмен в сутки к общему числу установленного оборудования.

Кругооборот оборотных средств – процесс постоянного движения оборотных средств по всем стадиям производства.

Л

Ликвидационная стоимость основных фондов – фактическая стоимость реализации элемента основных фондов.

Лизинг - это операция по размещению движимого и недвижимого имущества, которое специально закупается лизинговой фирмой (банками), остается его собственностью, но отдается в аренду предпринимателям.

М

Материалоемкость продукции – расход материального ресурса на производство единицы продукции.

Межотраслевой комплекс – интеграционная структура, сформировавшаяся на основе взаимодействия различных отраслей и их элементов. Различают многоотраслевые, одноотраслевые, межотраслевые научно-технические комплексы.

Н

Незавершенное производство – денежное выражение величины заделов предприятия, которые характеризуются себестоимостью всей незаконченной производством продукции, находящейся на разных стадиях производственного процесса.

Нормирование труда – это установление оптимальных норм затрат труда и оплаты за один нормо-час работы определённой степени сложности в соответствии с различными видами деятельности и категориями работников

Нормируемое рабочее время – это время, необходимое для выполнения операций (работ, услуг), включая время работы, обусловленное технологией и организацией производства, а также отдыха на личные надобности.

О

Оборачиваемость оборотных средств – число оборотов, совершенных оборотными средствами за отчетный период и представляет отношение себестоимости реализованной продукции к среднему остатку или нормативу оборотных средств.

Оборотные средства – совокупность материальных и денежных средств, необходимых для нормального функционирования производственного процесса и реализации продукции.

Оборотные производственные фонды – предметы труда, используемые в производстве продукта. Они полностью потребляются в одном производственном цикле и формируют товарное тело производимого продукта.

Основные производственные фонды – средства труда, с помощью которых изготавливается продукция. Они служат длительное время, сохраняют в процессе производства натуральную форму и переносят свою стоимость частями на готовый продукт.

Остаточная стоимость основных фондов – часть стоимости основных производственных фондов, которая не перенесена на готовую продукцию.

Отрасль – группа качественно однородных хозяйственных единиц, характеризующихся сходными условиями производства в системе общественного разделения труда однородной продукцией и выполнением общей функцией в национальном хозяйстве.

П

Персонал основной деятельности – часть списочного состава работников предприятия, которая непосредственно участвует в выпуске продукции: промышленно-производственный персонал - на промышленном предприятии; персонал, занятый на строительно-монтажных работах, - в строительных организациях; персонал, занятый в сельскохозяйственном производстве – в сельхозпредприятиях.

Полная первоначальная стоимость основных производственных фондов – сумма фактических затрат в действующих ценах на приобретение, транспортировку, установку и монтаж оборудования.

Предприятие – самостоятельный хозяйствующий субъект с правом юридического лица, созданный в порядке, установленном законом, для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

Производственная мощность предприятия – максимально возможный объем производства продукции, который может быть достигнут при полном использовании производственного капитала и трудовых ресурсов.

Производительность труда – показатель эффективности использования работников предприятия, измеряемая количеством продукции, произведенной работником за единицу времени или количество рабочего времени, затраченного на производство единицы продукции.

Прибыль – это положительный финансовый результат работы предприятия.

Повременная форма оплаты труда - мерой труда является отработанное время, а заработок начисляется в соответствии с тарифной ставкой работника или окладом за фактически отработанное время.

Р

Расходы будущих периодов – затраты, произведенные в текущем периоде, но включаемые в себестоимость позже, когда они непосредственно участвуют в производственном процессе.

Расходы организации – это уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации.

Реализованная продукция – объем произведенной и доставленной потребителю продукции с оплатой ее стоимости.

Резервное оборудование – производственное оборудование, законсервированное и находящееся на складах.

Ремонт – поддержание элементов основных производственных фондов в работоспособном состоянии путем замены физически изношенной техники или восстановления вышедших из строя деталей, узлов и т.п.

Реновация – процесс обновления основного капитала, выбывшего в результате физического или морального износа.

Рентабельность – доходность производственной деятельности. Определяется отношением прибыли к авансированному капиталу (основному и оборотному).

Роялти – периодические отчисления арендодателю за право пользования предметами лицензионного соглашения.

Рентабельность – это относительный показатель прибыли, характеризующий эффективность деятельности предприятия.

С

Себестоимость продукции – выраженные в денежной форме текущие затраты предприятия на производство и реализацию продукции.

Сектор экономики – совокупность институциональных единиц, имеющих сходные экономические цели, функции, поведение.

Списочный состав работников предприятия – все наемные работники предприятия, работающие по трудовому договору (контракту) и выполняющие постоянную, временную или сезонную работу один день и более, а также собственники предприятий, получающие заработную плату на данном предприятии.

Срок службы оборудования – период времени с начала эксплуатации оборудования до его полного физического износа.

Страховой запас – часть производственного запаса, создаваемая на случай нарушения очередной поставки материальных ценностей. Рассчитывается как произведение половины среднесуточного расхода на разрыв в интервале поставки.

Сдельная форма оплаты труда - мерой труда является выработанная рабочим продукция, и заработок зависит от количества и качества произведенной рабочими продукции и установленной сдельной расценки.

Т

Текущий запас – запас материальных ресурсов, обеспечивающих потребность производственного процесса между двумя очередными поставками. Рассчитывается как произведение среднесуточного расхода на интервал между поставками.

Тарифная система оплаты труда - включает тарифную ставку, определяющую размер оплаты труда в час или за день, тарифную сетку, показывающую соотношение в оплате труда между различными разрядами работ и рабочих (квалификациями), и тарифно-квалификационные справочники, с помощью которых можно определить разряд работы и рабочих в соответствии с тарифной сеткой.

Точка безубыточности – выпуск продукции в таком объеме, что затраты на производство равны доходу от продаж.

Трудоемкость единицы продукции – затраты рабочего времени на производство единицы продукции.

У

Узкое место – несоответствие мощности отдельных цехов, участков, групп оборудования минимальной мощности соответствующего подразделения, участка, группы оборудования.

Ускоренная амортизация – повышенная норма амортизации, направленная на ускоренное обновление основного капитала, соответствующего подразделения, участка, группы оборудования.

Уставный капитал – совокупность средств (вкладов, взносов, долей) учредителей в имущество при создании предприятия для обеспечения его нормального функционирования в соответствии с учредительными документами.

Ф

Фондовооруженность труда – отношение балансовой стоимости основного капитала к среднегодовой списочной численности работающих на предприятии.

Фондоемкость продукции – отношение среднегодовой стоимости основных производственных фондов к стоимости, произведенной продукции.

Финансовые ресурсы – это совокупность всех денежных средств, которые имеются в распоряжении государства, предприятий, организаций, учреждений для формирования необходимых активов в целях осуществления всех видов деятельности как за счёт доходов, накоплений и капитала, так и за счёт различного рода поступлений.

Финансы – это экономические отношения, в процессе которых происходит формирование, распределение и использование централизованных и децентрализованных фондов денежных средств в целях выполнения функций

и задач государства, обеспечение условий расширенного воспроизводства, удовлетворение социальных потребностей общества

Ц

Цикл производственный – период прохождения предметов труда по технологической цепочке с начала поступления его на первую технологическую операцию и до превращения в готовую продукцию.

Ценообразование – это процесс формирования цены.

Цена – это денежное выражение стоимости товара.

Ч

Чистая продукция – валовая продукция за вычетом материальных затрат, т.е. сумма заработной платы и прибыли.

Э

Экономический износ производственных фондов - частичная или полная утрата основными фондами потребительских свойств и стоимости в процессе эксплуатации и хранения их на предприятии.

Эффективность производства – отношение результата хозяйственной деятельности предприятия к трудовым и материальным затратам. Характеризуется системой показателей: производительность труда, фондоемкость, материалоемкость продукции, рентабельность.

Ю

Юридическое лицо – организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении, обособленное имущество, отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать или осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и отвечать в суде.

Практикум

Тема 1. Расчет среднегодовой стоимости основных средств и показателей эффективности использования основного и оборотного капитала.

Задание 1

Рассчитайте показатели эффективности использования основных фондов за отчётный период по плану и фактически:

- фондоотдачу;
- фондоёмкость;
- фондорентабельность;
- фондооснащённость и техническую оснащённость.

Сделать вывод.

(млн. руб.)

Показатели	Отчетный период, план	Отчетный период, факт	Отклонение
1. Товарооборот	4 140	4 496	
2. Прибыль	385	427	
1. Основные фонды:			
- на начало периода	1 674	1 716	
- на конец периода	1 716	1 892	
4. Численность работников, чел.	5	6	
5. Средняя стоимость активной части основных фондов	813,6	883,9	

Задание 2

Рассчитайте показатели эффективности использования основных фондов за отчётный и прошлый год:

- фондоотдачу;
- фондоёмкость;
- фондорентабельность;
- фондооснащённость и техническую оснащённость.

Сделать вывод.

(млн. руб.)

Показатели	Прошлый год	Отчетный год	Отклонение
1. Товарооборот	3 542	3 794	
2. Основные фонды:			
- начало периода	1 107	1 123	
- на конец периода	1 123	1 185	
3. Доля активной части основных фондов, %	47	49	

4. Численность работников, чел.	4	3	
5. Прибыль	346	387	

Задание 3.

Сумма реализованной продукции на предприятии составила 18 млн. руб. в квартал. Как изменится норма оборотных средств, если длительность одного оборота оборотных средств снизилась с 10 дней до 9 дней.

Задание 4.

Как изменилась оборачиваемость оборотных средств, если предприятие по плану должно было реализовать продукции на сумму 30 млн. руб. за квартал. Фактически реализовано на сумму 32 млн. руб. Норматив оборотных средств – 2,4 млн. руб.

Задание 5.

Рассчитайте показатели эффективности использования оборотных средств (оборачиваемость в днях и в разгах) за отчётный и прошлый год на основе данных:

(млн. руб.)			
Показатели	Прошлый год	Отчетный год	Откло- нение
1. Товарооборот	5 045	5 196	
2. Остаток оборотных средств:			
- на 1 января	406	414	
- на 1 апреля	412	424	
- на 1 июля	425	430	
- на 1 октября	420	428	
- на 1 января нового года	414	426	
3. Однодневный оборот			
4. Средний остаток оборотных средств			
5. Оборачиваемость оборотных средств:			
а) в днях			
б) в разгах			

Сделать вывод.

Задание № 6.

Рассчитайте показатели эффективности использования оборотных средств (оборачиваемость в днях и в разгах) за прошлый и отчётный год на основе данных таблицы

(млн. руб.)			
Показатели	Прошлый год	Отчетный год	Откло- нение
1. Товарооборот	4 330	4 571	
2. Остаток оборотных средств:			
- на 1 января	380	412	
- на 1 апреля	389	394	
- на 1 июля	392	410	
- на 1 октября	400	414	
- на 1 января следующего года	412	410	
3. Однодневный оборот			
4. Средний остаток оборотных средств			
5. Оборачиваемость оборотных средств			
а) в днях			
б) в разгах			

Сделать вывод.

Методические рекомендации к решению задач по теме № 1

При решении задач № 1 и № 2 необходимо использовать формулы расчёта показателей эффективности использования основных фондов, которые представлены на стр. 17 учебно-методического пособия. При решении задач № 3, № 4 и № 6 необходимо использовать формулы расчёта показателей эффективности использования оборотных средств, которые представлены на стр. 21 учебно-методического пособия.

Тема 2. Расчет среднесписочной численности, плановой численности работников организации, заработной платы и фонда оплаты платы.

Задание 1.

Определить: среднесписочную численность работников в апреле, во II, III и IV квартале, в I и II полугодии и годовую.

Предприятие вступило в строй 28.04. Списочная численность на 28.04 - 50 чел., на 29.04 - 50 чел., на 30.04 - 50 чел. Среднесписочная численность в мае - 115 чел., в июне - 115 чел., в июле - 120 чел., в августе - 120 чел., в сентябре - 120 чел., в октябре - 90 чел., в ноябре - 90 чел., в декабре - 90 чел.

Задание 2.

Предприятие с сезонным характером работы начало работать в апреле и закончило в сентябре. Среднесписочная численность работников составило в апреле - 15 чел., в мае - 50 чел., в июне - 50 чел., в июле - 66 чел., в августе - 66 чел., в сентябре - 30 чел. Определить: среднесписочную численность работников за год и сезон.

Задача 3.

Среднесписочная численность работников предприятия 105 чел. в течение года принято 11 чел., уволено за год 19 чел. Из общего числа уволенных, ушли по собственному желанию 3 чел. уволено за прогулы 4 чел. Определить: коэффициент оборота по приёму, коэффициент оборота по увольнению, коэффициент общего оборота кадров, коэффициент текучести кадров.

Задание 4.

Начислите заработную плату работникам коммерческого предприятия.

Работники	Оклад	Отработано дней	Зарплата по окладу за отработанные дни	Сумма премии	Итого:
1	10500	20			
2	16000	23			
Итого:		23			

Предусмотрена премия в размере 12%, первому работнику премия сокращена на 15% за опоздание на работу.

Задание 5.

Рассчитайте фонд оплаты труда членам коллектива, работающего на условиях внутрихозяйственной аренды на месяц. Сумма дохода за месяц составила 320 тыс. руб. материальные затраты 50 тыс. руб., арендная плата 51,3% от дохода. На предприятии работают три человека. Специалист I категории получает 40% от суммы фонда оплаты труда коллектива, специалист II категории 35%, специалист III категории 25%.

Задание 6.

Рассчитайте показатели эффективности использования трудовых ресурсов. Сделайте вывод об изменении эффективности использования трудовых ресурсов в отчётном году по сравнению с прошлым.

Показатели	Прошлый год	Отчётный год	Отклонение	Динамика %
------------	-------------	--------------	------------	------------

1. Товарооборот тыс. руб.	127590	124520		
2. Среднесписочная численность работников, человек	15	16		
Прибыль тыс. руб.	6812	7150		
Производительность труда тыс. руб.				
Прибыль на 1 работника тыс. руб.				

Методические рекомендации к решению задач по теме № 2

При решении задач № 1, № 2 и № 3 необходимо использовать формулы расчёта показателей движения кадров со стр. 26 учебно-методического пособия. При решении задач № 4 и № 5 необходимо использовать учебный материал о системах и формах оплаты труда со стр. 29 учебно-методического пособия. При решении задачи № 6 необходимо использовать формулы расчёта производительности труда со стр. 27 учебно-методического пособия

Тема 3. Расчет себестоимости единицы продукции, оптовой и розничной цены изделия, плановой прибыли, рентабельности.

Задание 1.

Определите сумму и уровень расходов по оплате труда за II квартал отчётного года. Численность работников предприятия 6 человек. Среднемесячная заработная плата 23125 руб. Товарооборот 15200 тыс. руб.

Задание 2.

В отчётном году себестоимость продукции составила 450,2 тыс. руб. Затраты на 1 рубль товарной продукции – 0,89 руб. В плановом году затраты на 1 рубль товарной продукции предполагалось снизить до 0,85 руб., а объём производства увеличить на 8%. Определить себестоимость продукции в плановом году

Задание 3.

Определите расходы по статье «Расходы на аренду и содержание зданий, сооружений, оборудования и инвентаря» по предприятию на планируемый год на основе данных:

Предприятие в среднем потребляет электроэнергии 720 кВтч в месяц. Площадь помещений составляет 300 кв. м. Тариф на освещение 5,2 руб. за 1 кВтч. Тариф на отопление 88 руб. за 1 кв.м. Тариф на водоснабжение и канализацию 1800 руб. в месяц. Вывоз мусора – 2000 руб. в год. Расходы на сигнализацию – 3620 руб. в месяц. Расходы на проведение противопожарных

мероприятий – 2540 руб. в год. Расходы на приобретение средств для уборки помещений составят в год – 3000 руб.

Задание 4.

Рассчитать сумму прибыли и уровень рентабельности по предприятию за месяц на основе следующих данных.

- Выручка за месяц составила – 5430 тыс. руб.
- Произведено расходов на сумму – 2000 тыс. руб.
- Начислено налогов – 880 тыс. руб.
- Уплачено штрафов за невыполнение договорных обязательств – 67 тыс. руб.
- Получено штрафов на сумму – 480 тыс. руб.
- Продано товаров на сумму – 70000 тыс. руб.

Задание 5.

Рассчитайте прибыль и рентабельность предприятия за 1 квартал на основе данных:

- Доходы от реализации товаров (без НДС) – 33150 тыс. руб.
- Доходы по акциям и ценным бумагам – 8,6 тыс. руб.
- Доходы от сдачи имущества в аренду – 34 тыс. руб.
- Штрафы, пени, неустойки полученные – 22 тыс. руб.
- Расходы организации – 20240 тыс. руб.
- Штрафы, пени, неустойки уплаченные – 10 тыс. руб.
- Оборот предприятия – 45000 тыс. руб.

Задание 6.

1. Определите:

- свободную розничную цену изделия при условии, что товар поступает в розничную торговую сеть через оптовую базу;
- прибыль промышленного предприятия от реализации изделия по свободным отпускным ценам.

2. Составьте структуру свободной розничной цены, если известны следующие данные:

- себестоимость изделия — 10 руб.;
- НДС — 18%
- свободная отпускная цена (с НДС) — 25 руб.;
- оптовая надбавка — 6% к свободной цене;
- торговая надбавка — 25%

Задание 7.

1. Определите:

- прибыль в свободной отпускной цене товара;
- свободную розничную цену изделия;

2. Составьте структуру розничной цены.

Исходные данные:

- себестоимость товара — 225 000 руб.;
- свободная отпускная цена с НДС — 500 400 руб.;
- НДС — 18%
- оптовая надбавка — 15%
- торговая надбавка — 25%

Задание 8.

Определите прибыль и рентабельность реализации импортного товара.

Исходные данные:

- свободная розничная цена, сложившаяся на рынке с учетом спроса и предложения, — 1600 руб.;
- таможенная стоимость, включая расходы по доставке товара до границы России, — 10 долл. (курс рубля к доллару принимается на момент решения задачи);
- ставка акциза — 35%;
- таможенная пошлина — 15% от таможенной стоимости;
- сборы за таможенное оформление — 0,15% от таможенной стоимости;
- ставка НДС - 18%;
- снабженческо-сбытовые расходы — 11 руб.;
- торговые издержки — 30 руб.

Задание 9.

Определите структуру свободной отпускной и розничной цены платья женского, реализуемого ООО «Проспект».

Известно, что полная себестоимость платья составляет 2680 руб., свободная отпускная цена с НДС — 3860 руб., свободная розничная (рыночная) цена — 5095 руб., ставка НДС — 18%, оптовая надбавка - 11%.

Методические рекомендации к решению задач по теме № 4

При решении задач № 1, № 2, № 3 необходимо использовать учебный материал изложенный на стр. 31 и 32 учебно-методического пособия. При решении задач № 4 и № 5 необходимо использовать учебный материал и формулы расчёта показателей прибыли и рентабельности со стр. 38 и 39 учебно-методического пособия. При решении задач № 6, № 7, № 8, № 9 необходимо использовать учебный материал со стр. 34 и 35 учебно-методического пособия. Структура цены – это доля каждого элемента цены в общей стоимости равной 100%.

Заключение.

Вы завершили изучение дисциплины «Экономика организации», рассмотрев широкий круг актуальных проблем экономики организации.

Экономика — это часть повседневной жизни людей, люди принимают ежедневное участие в экономической деятельности, живут в экономической среде, постоянно используют термины, употребляемые экономистами.

Предприятие в рыночной экономике является основным ее субъектом, где осуществляется производство необходимой обществу продукции, с помощью которой удовлетворяются рыночные потребности, и большая часть государственного бюджета формируется за счет налоговых поступлений от предприятий. Поэтому знание всего комплекса проблем экономического механизма функционирования и служит базой для освоения других учебных дисциплин учебного плана по подготовке специалистов по указанной специальности.

Эффективная деятельность предприятия, позволяющая ему долгосрочно и стабильно функционировать, оценка ее уровня, поиск и реализация путей и резервов ее повышения, являются основными предметами изучения данного учебно-методического пособия, знание которых, служит основой компетентности специалистов, их способности определять важнейшие направления развития предприятия.

В настоящее время существует много методов развития профессиональных знаний, умений и навыков, среди которых особый интерес вызывает метод активного обучения.

Учебно-методическое пособие по учебной дисциплине «Экономика организации» - это комплексный обучающий метод, который позволяет индивидуализировать учебный процесс, даёт возможность студентам проявить самостоятельность в планировании, организации и контроле своего обучения и вызывает заинтересованность при изучении нового материала. Комплексный характер прослеживается в структурировании материала по

трём разделам. В первом разделе идёт формирование навыков с применением исследовательской работы. Во втором разделе представлен глоссарий, который студенты используют при изучении материала, а также для развития информационной культуры. В третьем разделе рассмотрен широкий круг практических форм и методов деятельности в экономической системе страны, который побуждает студентов к активности и добросовестному отношению к выполняемому заданию.

Итогом использования учебно-методического пособия явилось успешное написание домашней контрольной работы студентами заочного отделения и успешного прохождения промежуточной аттестации по дисциплине «Экономика организации» студентами заочного и очно-заочного отделения.

Практическая ценность учебно-методического пособия определяется новаторством и современностью представленного материала.

Результатом использования учебно-методического пособия в колледже явилось:

- Активизация студентов, что, в свою очередь, повысило эффективность профессионального обучения в целом;
- Повышение уровня учебной мотивации за счёт стимулирования профессионального интереса студентов к учебному процессу.

Используемые источники информации.

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Собрание законодательства РФ, 07.01.2002 № 1. Ст. 3
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 23.05.2016). // Собрание законодательства РФ, 07.12.1994 № 32. Ст. 3301
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 23.05.2016). // Собрание законодательства РФ, 02.02.1996 № 5. Ст. 411
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 09.03.2016). // Собрание законодательства РФ, 02.12.2001 № 49. Ст. 4553
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвёртая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 01.01.2016). // Собрание законодательства РФ, 24.12.2006 № 52. Ст. 5497
6. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в сфере капитальных вложений». // Собрание законодательства РФ, 01.03.1999 № 9. Ст. 1096
7. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 13.07.2015) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности». // Собрание законодательства РФ, 14.12.2003 № 50. Ст. 4850
8. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 29.12.2015) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». // Собрание законодательства РФ, 01.08.2007 № 31. Ст. 4006
9. Федеральный закон от 23.08.1996 № 127-ФЗ (ред. от 03.06.2016) «О науке и государственной научно-технической политике». // Собрание законодательства РФ, 01.09.1996 № 35. Ст. 4137
10. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33-н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учёту «Расходы организации»» ПБУ 10/99.
11. Приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32-н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учёту «Доходы организации»» ПБУ 9/99.

12. Приказ Минфина России от 30.03.2001 № 26-н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учёту «Учёт основных средств»» ПБУ 6/01.
13. Экономика организации (предприятия): Учебник для ср. спец. учебных заведений / Н.А. Сафронов. – 2-е изд. С изм. – М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 256 с: 60*90 1/16 (переплёт) ISBN 978-5-9776-0059-0.
14. Экономика организации: Учебник / Е.Н. Кнышова, Е.Е. Панфилова – М.: ИД ФОРУМ: НИЦ Инфра-М, 2015. – 336 с.: 60*90 1/16. – (Профессиональное образование). (переплёт) ISBN 978-5-8199-0022-2.
15. Алексейчева, Е.Ю. Экономика организации (предприятия): Учебник для бакалавров / Е.Ю. Алексейчева, М.Д. Магомедов, И.Б. Костин. – 2-е изд. Перераб. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К⁰» 2013. - 292 с. - ISBN 978-5-394-02129-9.
16. Экономика организации (предприятия): Учебно-методический комплекс / А.М. Лопарева. – М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 400с.: 70*100 1/16. – (Высшее образование. Бакалавриат). (переплёт) ISBN 978-5-91134-779-6.
17. Арзуманова, Т.И. Экономика организации: Учебник для бакалавров / Т.И. Арзуманова, М.Ш. Мачабели. – М.: «Дашков и К⁰», 2014. – 240 с. - ISBN 978-5394-02049-0.
18. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебник /В.А. Галанов. – 2-е изд. – М.: Форум: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 416 с. 60*90 1/16 – (Профессиональное образование) (переплёт) ISBN 978-5-91134-552-5.
19. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебник / В.П. Климович. – 4-е изд., перераб. И доп. – М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2013. – 336 с.: 60*90 1/16. – (Профессиональное образование) (переплёт) ISBN 978-5-8199-0552-4.
20. Международные экономические отношения: Учебник /Б.М. Смитиенко; под. Ред. Б.М. Смитиенко. – 2-е изд. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 528 с. 60*90 1/16. – (Высшее образование: Бакалавриат) (переплёт) ISBN 978-5-16-003357-0.